

FAALİYET RAPORU 2010

BMD
BİRLEŞMİŞ
MARKALAR
DERNEĞİ

NATIONAL RETAIL FEDERATION ÜYESİ
AVRUPA MARKALAR DERNEĞİ TAKLİTLE MÜCADELE KOMİTESİ ÜYESİ



"Derhal bildirmeliyim ki, ben ekonomik hayat denince;
ziraat, ticaret, sanayii faaliyetlerini ve bütün bayındırlık işlerini,
birbirinden ayrı düşünülmesi doğru olmayan bir bütün sayanm."

A cursive signature in black ink, which is the signature of Mustafa Kemal Atatürk. The signature is fluid and elegant, written in a style that is characteristic of the early 20th-century Ottoman-Turkish script.

İÇİNDEKİLER

BAŞKAN'DAN	03
KURUMSAL	05
HABERLER	09
BASIN TOPLANTILARI	24
ULUSLAR ARASI ETKİNLİKLER	32
RESMİ ZİYARETLER	40
EĞİTİM VE İNSAN KAYNAKLARI ETKİNLİKLERİ	44
KOMİTELERİN ETKİNLİKLERİ	48
YURTDIŞI PERAKENDE YATIRIMI	56
YÜKSEK İSTİŞARE KURULU TOPLANTILARI	62
YÖNETİM KURULU TOPLANTILARI	63
YAYINLAR	64
DENETLEME KURULU RAPORU	65
2010 GELİR-GİDER TABLOSU (BMD ve İKTİSADI İŞLETME)	66
2011 TAHMİNİ BÜTÇE (BMD ve İKTİSADI İŞLETME)	67



BAŞKANDAN

Değerli Bileşmiş Markalar Derneği Üyeleri,

2 Mart 2010 tarihinde seçilen yönetim kuruluümüz, 1 yıllık görev süresini tamamladı. Öncelikle tüm Üyelerimize, her zaman olduğu gibi BMD yönetimine verdiklerimiz destek ve faaliyetlerimize gösterdikleri bağlılığın teşekkür etmek isterim. Bir sivil toplum kuruluşunun varlığı, Üyelerinin etkinliklere katılımıyla sürekli kazanmaktadır. Bu eğitim BMD, Türkiye'deki çok önemli ve değerli demektedir.

Demetimizin 2010 yılında faaliyetlerini planlarken temel hedefimizden biri, yalnızca Üyelerimizin yanarlanacağı; çalışmalar yapmak değil, kamuyunun da fayda sağlayacağı ve izleyeceği etkinlikler gerçekleştirmektir. Bir diğer önemli hedefimiz de Türkiye'nin ekonomik ve sosyal gelişimine katkı sağlayacak bir hareket planı içinde olabilmektir.

Bu amaçla, görevde başladığımız ilk dönemde belirlediğimiz misyonumuz çerçevesinde, markalarımızın gücünü ve perakende yetkinliğini artırarak Türkiye'nin marka ekonomisine dönüşümünü sağlamak konusuna özel bir önem verdik.

"Marka ekonomisine dönüşüm" stratejimizin temelinde, Türkiye'nin geleceğinin markalı ihracatta olduğu düşüncesi yatmaktadır.

Moda perakendesi alanında markalarımız dünyada en üst düzeyde rekabet edebilir durumlardır. "Ülkemiz 2023'e kadar bölge ve dünya modasına yön veren konuma taşımak, İstanbul'u markalar merkezi haline getirmek" şeklinde ifade edebileceğimiz vizyonumuz kapsamında, İstanbul'u bölge için bir moda merkezi haline getirip, Türkiye'den İspanya benzeri bir bayan örneği çıkartabileceğiz.

Bu görüşlerimizin dayanağını oluşturan ve 2010 yılı içinde hazırlıklarına başladığımız raporümüz yıl sonuna doğru tamamlanmıştır. Raporda, marka ekonomisine dönüşümle ilgili ayrıntılı görseller yer almaktadır. 2011 yılında Üyelerimize ve kamuoyuya paylaşacağımız bu rapor, Türkiye'ye markalı ihracat konusunda önemli bir yol haritası olacaktır.

2010 yılı içinde, marka ekonomisinin ve markalaşmanın bir diğer gerek olduğunu düşündüğümüz yurtdışında büyümeye ve uluslararası alanda rekabetçi olma konularına da özel bir önem verdik.

Bu kapsamında, Türk markalar İçin önemli hedef pazarlar olabileceğine inandığımız yaklaşık 30 ülke hakkında raporlar hazırlanmış. Rusya ve Orta Asya, Ortadoğu ve Afrika, Balkanlar ve komşu Avrupa olmak üzere ana grupta hazırlanan bu raporda, ülke profili, sosyo-ekonomik ve demografik yapı, perakende pazarı ve rekabet, emlak gibi ana başlıklara yer verilmektedir. Raporlarda, ayrıca o ülkelere daha erken girmiş olan ve deneyimi bulunan Dye firmamızın değerlendirmelerine ve görüşlerine de yer verilmektedir.

Söz konusu raporları 2011 yılının içinde özel etkinliklerde Üyelerimize aktaranak yararlanmalarını sağlayacağız.

Göreve başladığımızda düzenlediğimiz basın toplantılarında duyurduğumuz temel hedeflerden biri de moda ve markalaşmaya öncülük eden ülkemiz İnsanlarının birer milli değer olarak tanınmasına öncülük etmek ve böyle başında marka bilincinin yaygınlaşmasını sağlamaktır.

Bu konuda yöröttüğümüz çalışmalarla, farklı bir gaye yapmanın bir insan yaşamında taşıdığı değeri ve bir marka ipin ne kadar yaşansa olduğunu Üyelerimizle paylaşmayı hedefliyoruz. Markalaşmak ve marka olabilmek için farklı yolları takip ettiğimizde Türk insanların var olduğunu görmekte büyük mutluluk duyduk ve tüm bu deneyimleri de yıl boyunca düzenlediğimiz "Farkı Ne Yaratır?" etkinliklerinde Üyelerimizle paylaştık. Borusan'ın arkasındaki dev isim Asım Kocabiyik, dünya markası Mango'nun Türkiye doğumlu patronu Isak Andic Emray, İstinye Park'ın yaratıcıları Zülfür Kurşun ve Zafer Yıldırım, sadece Üyelerimize değil tüm Türkiye'ye nasıl farklı yaratılabilirliğini aktardılar.

Yola çıkarken oluşturduğumuz programımızda önemli başlıkların biri de sosyal sorumluluk bilinciyle hareket ederek ülkemizin sosyal sorunlarının çözümüne en üst düzeyde katkıda bulunmaktır.

Bu kapsamda düzenleden "Türkiye'nin markaları Türkiye'nin pocukları" projesi kapsamında 100 bin çocuğumuza gidiş yardım sağladık. 5 şehir ve 5 ilçeden seçilen İlköğretim çağında pocuklarınıza gönlekten goraba kadar toplam 6 parça ürün armağan edildi. Türkiye'de bugüne kadar gerçekleşen en büyük sosyal sorumluluk projelerinden biri olan bu kampanyamızı 2011 yılında da sürdürmeyeceğimizi şimdiden ifade etmek isterim.

Değerli BMD Üyeleri,

Elinizdeki faaliyet raporunda ayrıntılıyla göreceğiniz etkinliklerimizin temel amacı Üyelerimiz arasında bilgi ve deneyimin paylaşımıdır. Bu paylaşımın BMD Üyeleri için önemli bir yol gösterici olduğuna inanmaktayız.

Diğer yandan, sektörel sorunlara karşı birlikte hareket etme çabasını güçlendiren de bu bilgi ve deneyim paylaşımıdır. Paylaşım artıka sorunların çözümü için bulunacak seçeneklerde artışacaktır. Birlikte çalışma ve birlikte hareket etme anlayışını yerleştirmeyi başardığımız ölçüde sorunlarınıza da çözebileceğiz.

Tüm Üyelerimize sağlıdan destekler için tekrar teşekkür ederim.

Sevgi ve saygılarımla

Yılmaz YILMAZ

Yönetim Kurulu Başkanı

YÖNETİM KURULU



YILMAZ YILMAZ
Başkan
KOTON



VAHAP KÜÇÜK
Başkan Yard.
LCW



HÜSEYİN DOĞAN
Başkan Yard.
RAMSEY



JAKLIN GÖNÖR
Başkan Yard.
YKM



SEMIH ŞEFTALİ
Başkan Yard.
ESSE



BURAK ÇELEBİ
Başkan Yard.
DESA



MEHMET ZYLAN
Yönetim Kurulu Üyesi
FLO



AHMET SAIT
KAVURMACI
Yönetim Kurulu Üyesi
AYDINLI GRUP



OSMAN ARAR
Yönetim Kurulu Üyesi
DAMAT



HİLAL SUEROEM
Yönetim Kurulu Üyesi
KOJU



SEDEF ORMAN
Yönetim Kurulu Üyesi
DERIMOD



SİNAN ÖNCEL
Yönetim Kurulu Üyesi
TWİSY



CÜNEYT KAVUZ
Yönetim Kurulu Üyesi
MAVİ



SAMI KARLIO
Yönetim Kurulu Üyesi
PENTİ



ÖMER AKIYILDIZ
Yönetim Kurulu Üyesi
COLLEZIONE



FATİH
AKBACAKOÇLU
Yönetim Kurulu Üyesi
AYAKABI DÜNYASI



ÖNDER ÖZTAHAN
Yönetim Kurulu Üyesi
VEPA GRUP



EMRE GÜZELÜŞ
Yönetim Kurulu Üyesi
ZEN



ŞAHİN EROĞLU
Yönetim Kurulu Üyesi
COLIN'S



İRFAN ELHADI
Yönetim Kurulu Üyesi
VAKID



AHMET
DALYANIGİL
Yönetim Kurulu Üyesi
DEMSA GRUP



SEMIH SARAOĞLU
Yönetim Kurulu Üyesi
OPTİK



METE SONMEZ
Yönetim Kurulu Üyesi
FAİK SONMEZ



ALİ GÖKKHAN ER
Yönetim Kurulu Üyesi
BÜÇÜRK

DENETLEME KURULU



FEYZİ ATABEK
Denetleme Kurulu Üyesi
ATALAR



TEKİN ACAR
Denetleme Kurulu Üyesi
TEKNİC ACAR



SELAMI SARı
Denetleme Kurulu Üyesi
HENRY



NACI ENGIN
Denetleme Kurulu Üyesi
ENİ GROUP



MUZAFFER ÇILEK
Denetleme Kurulu Üyesi
ÇILEK



HASİP ÖZFİDUN
Denetleme Kurulu Üyesi
BUN DESIGN

ETİK KURULU



ABDULLAH KÜÇÜ
Etik Kurulu Üyesi
KİSİ



SÜLEYMAN DAräKÇİÖGLÜ
Etik Kurulu Üyesi
DAMAT



SARUHAN TAN
Etik Kurulu Üyesi
YKM



ALİ MURAT KİZıLTAS
Etik Kurulu Üyesi
İNCİ



EREM AKIYILDIZ
Etik Kurulu Üyesi
COLLEZIONE

GENEL SEKRETERLİK

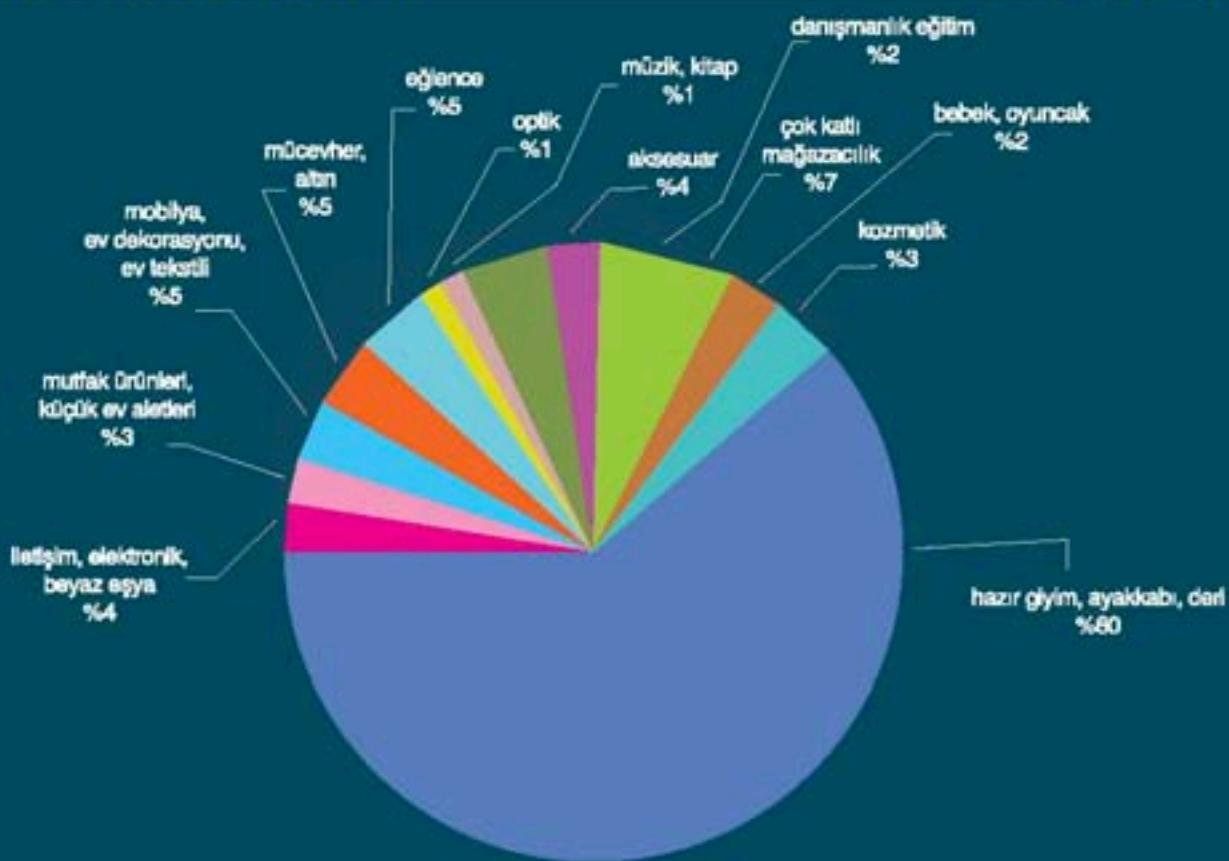


EREM UTKU
Genel Sekreter

KURUMSAL

BMD ÜYE PROFİLİ 2010

31 Aralık 2010 itibarıyla



BMD üyelerinin, 31 Aralık 2010 itibarıyla sektörel dağılımına baklığımızda, hazır giyim, ayakkabı-deri sektörlerinin 80 firma ile dernek üyeleri arasında %60'lık bir orana sahip olduğunu görüyoruz. 9 firma ve %7 oranı çok katlı mağazacılık da önemli bir alanı kapsamaktadır.

BMD üyeleri 2009 yılında 24 milyar USD ciro gerçekleştirmiş ve yaklaşık 180 bin kişiye iş olsağı sunmuştur. 2010 yılında bu rakamlar ciroda 27 milyar USD'ye, istihdamda ise 230 bin'e ulaşmıştır.

BMD'nin, perakende sektöründeki markaları temsil etme gücü, her yıl katılan yeni Üyelerle büyümekte, Demek, Türkiye'nin markalarının ortak sesi olmayı sürdürmektedir.

2010 yılında BMD'ye 18 yeni üye kabul edilmiştir:

ARIŞ
AVEA
BAYDÖNER
COQUET
DARTY
DOĞAN BURDA
DOUGLAS

E-BEBEK
ESTEE LAUDER
HİSAR
LEKE JEANS
LESCON
MARKAFONI
MIDPOINT

SUWEN
TCHİBO
TOYZZ SHOP
YATAŞ

MİSYON

Markalarımızın gücünü ve perakende yetkinliğini artırarak Türkiye'nin marka ekonomisine dönüşümünü sağlamak.

VİZYON

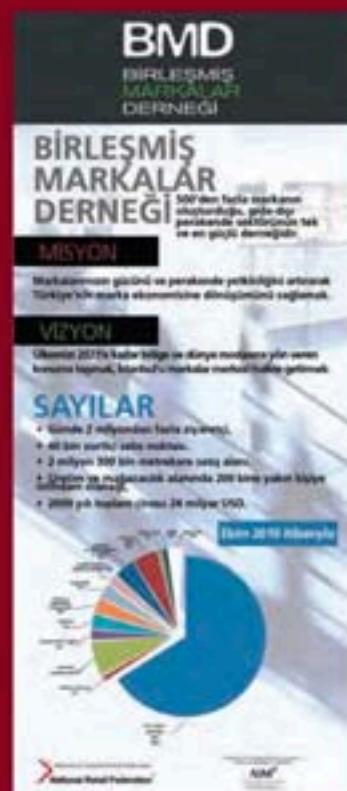
Ölkemizi 2023'e kadar bölge ve dünya modasına yön veren konuma taşımak, İstanbul'u markalar merkezi haline getirmek.

27.03.2010 Yönetim Kurulu Çalıştayı

Birleşmiş Markalar Derneği'nin yeni dönem çalışmalarına bir yol haritası çizebilmek amacıyla, Yönetim Kurulu Üyelerinin katılımıyla bir Çalıştay (Workshop) gerçekleştirilmiştir.

Çalıştayda, BMD'nin kuruluş amaçlarından üyelerin bekentilerine, resmi kurumlarla olan ilişkilerinden yurtdışı bağlantılarına kadar birçok soruya yanıt aranmış, ayrıntılı olarak tartışmalar ve görüşmeler gerçekleştirilmiştir.

Çalıştay sonunda, misyon-vizyon, stratejik amaçlar ve değerler belirlenmiştir.



DEĞERLENDİRME

BMD MARKALARI VE PERAKENDE SEKTÖRÜ AÇISINDAN 2010 YILI DEĞERLENDİRMESİ, 2011 YILI BEKLENTİLERİ

2010 yılının sayısal değerlendirmesine bir iki yıl geriye giderek başlamak, verilerin gerçekçi analizi açısından daha doğru bir yöntem olacak.

Türk perakende sektörü, 2008 yılında 160 milyar dolara yakın ciro gerçekleştirmiştir. Bunun 38,5 milyar dolarlık kısmı gıda-dışı modern perakendeye aittir. Kriz dönemi olmasına rağmen 2007 yılına göre yine yüzde 10 düzeyinde bir büyümeye yakalanmıştır. 2009 yılında ise perakendenin bütününde yaklaşık yüzde 10-11 gibi bir büyümeye gerçekleşmiştir. Buna göre, tüm perakende sektörünün 2009 cirosu 176 milyar dolar civarında olmuştur.

Sektörün alt kırımlarına baktığımızda 2009 yılında gıda-dışı perakendenin, toplam perakendeye göre daha fazla bir büyümeye içinde olduğunu tespit ediyoruz. Gıda dışı modern perakende cirosunun 2008 yılına göre yüzde 12 büyüyerek 43 milyar dolara ulaştığını görüyoruz. Gıda perakendesi cirosunun büyümesi ise yüzde 6 olarak kaydedilmiştir.

2009 yılının durgunluk ortamında Türk markalarının yine de karlılığı yakalamayı başardığını söyleyebiliriz. Bir yıl boyunca gözlenen, tüketici güven ve beldenti endekslerindeki düşüşe rağmen, perakende sektörü, tüketicinin ilgisini ve güvenini yakalama konusunda takdir edilecek bir çaba sarf etmiştir. Özellikle yılın son iki çeyreğinde sağlanan büyümeye dikkat çekicidir.

2010 yılında gelinen noktada ise gıda-dışı perakende cirolarının yıllık bazda yüzde 19 artış kaydettiğini görüyoruz. 2009 yılının aynı döneminde bu artış 2008'e göre yüzde 9 olarak hesaplanmıştır. Hazır giyim sektöründe yıllık bazda neredeyse yüzde 40'a varan bir artış olduğunu görüyoruz. 2009 yılında ise hazır giyimde 2008'e göre yıllık artış yüzde 15'te kalmıştı.

2010 yılının sonunda tüm perakende sektörünün cirosu 200 milyar dolar sınırına dayanmıştır. 2007 yılının rakamlarının çok üstünde bir rakam söz konusudur. 2010 yılının artış rakamları 2009'daki artış oranlarından çok daha fazla gerçekleştirmektedir.

Ciro dışındaki sayısal verilere baktığımızda BMD üyelerinin 2010 yılı sonunda yaklaşık 2 milyon 500 bin metrekareye yakın bir satış alanı üzerinde faaliyet gösterdiğini görüyoruz. Bu da yaklaşık olarak 50 bin satış noktası anlamına gelmektedir.

Tüm perakende sektöründe ise 2010 yılında satış alanı büyüklüğü 20 milyon metrekarenin üzerindedir. Buna göre, 300 bine yakın satış noktası olduğu tahmin edilmektedir.

Türk perakende sektörünün bütününde 2010 yılında yaklaşık 3 milyon kişi istihdam edilmektedir. BMD üyelerinin istihdam rakamı ise aynı dönem itibarıyla 230 bin kişiye yaklaşmaktadır.

2010 yılının dikkat çekici özelliği Türk ekonomisinin genelinde görülen güçlü ve istikrarlı yapının perakende sektöründe de yaşanmasıdır. Ülkedeki siyasi ve ekonomik istikrar, ekonomik verilerin gerek yurtiçinde gerekse uluslararası alanda yaratığı olumlu tepkiler sektörümüzde de işlerin düzen içinde yürümesini sağlamıştır.

Perakendede 2010 yılında alışveriş merkezi yatırımlarının 2009'a göre yeniden hareketlendiğini görüyoruz. Ekonomik durgunluk nedeniyle geçtiğimiz yıl yavaşlaya veya ertelenen yatırımlar 2010 yılında yeniden gündeme alındı, yeni projeler tanıtıldı, bir bölüm de tamamlanarak hizmete girdi.

Türk markalarının yurdişine daha fazla önem vermeye başladıkları 2009 yılı, aynı zamanda, yabancı yatırımcıların da Türkiye'de yatırım yapma konusunda çekinceli davranışları ve birçok yatırım kararını erteledikleri bir yıl olmuştur. Krizin olumsuz etkileri, yabancı yatırımcıların Türkiye'ye yatırımından uzaklaşmasına neden oldu. Ancak 2010 yılında bu eğilimin tersine döndüğüne, yabancı yatırımların yeniden hız kazandığına tanık olduk. Buna bağlı olarak, özellikle komşu ülkelerle sorunsuz dış politika süreci sayesinde ekonomik ilişkilerde de bir gelişme görülmüş ve gerek AVM yatırımcıları gerekse de markalarımız yurdiş projelerine 2010 yılında daha fazla yönelebilmişlerdir.

2011 yılında genel seçimler yapılacak. Bunun Türk ekonomisi ve perakende üzerinde çok olumsuz etkileri olmayacağına inanıyoruz. Türkiye'de her dönemde görmeye alıştığımız "seçim ekonomisi" uygulamaları belki bir oranda yavaşlamaya yol açacaktır ancak geçmişte olduğu gibi ekonomi seçimlere aşırı tepki vermeyecektir.

2009larındaki referandum döneminde de gördüğümüz gibi Türk ekonomisi bu tür gelişmelerden daha az etkilenmektedir, bunlara karşı kırılganlığı azalmıştır.

Seçimlerden siyasi istikrarın devam edeceğini dair bir sonuç çıktıığında ise, ekonominin buna olumlu yanıt vermesi kaçınılmazdır.

Perakende sektöründe 2011'in yüzde 20'ler üzerinde bir büyümeye getireceğini düşünmek yanlış olmayacağındır. Hazır giyim alt kırılganlığında bu oranın daha da yüksek olması, yıllık bazda yüzde 30'ların üzerinde olması beklenenbilir. Tüketicilerin siyasi istikrarın var olduğunu dair inançları geleceğe güvenle bakmalarını sağlayacak, bu da harcamalarını herhangi bir endişeye kapılmadan organize etmelerini beraberinde getirecektir.

2011 yılında markalarımızın en kısa sürede maksimum büyümeye için yönelmeleri gereken yollardan birinin de yurtdışı pazarlar olduğunu düşünmektediriz. Türkiye dışındaki yeni pazarlar, sundukları sayısız fırsatla, markalara daha fazla sayıda tüketiciye ulaşma, yatırım yapma ve satışlarını artırma olanağı tanımaktadır.

BMD'nin temel stratejisi, hedef pazar olarak Türkiye'nin komşularını ve yakın coğrafyadaki ülkeleri seçmektedir. Avrupa ülkeleri yıllardır Türkiye'nin en önemli ticari partneri olmuştur. Ancak son iki yıldır, Ortadoğu, Balkanlar ve Afrika ülkelerine de özel bir önem verilmektedir. Örneğin, son dönemde Ortadoğu ülkelerinin Türkiye'nin ihracatındaki payı yüzde 20'lere, Afrika ülkelerinin payı yüzde 10'lara çıkmıştır.

2011 yılına ilişkin tahminlerimizde cironun 200 milyar doların üzerine çıkacak olması başta gelmektedir.

2010-2023 dönemi arasında açılması planlanan alışveriş merkezlerini ve cadde mağazalarını da göz önüne alduğumuzda, her yıl yaklaşık 150 bin civarında yeni eleman ihtiyaç duyulacağı hesaplanmaktadır. Böylece, 2011 yılında perakendenin genelinde 3 milyon 150 bin civarında bir istihdam öngörmektedir. BMD üyelerinin ise 300 binlerle ifade edilen bir istihdam seviyesi yakalayacağını öngörüyoruz.

BMD'nin hedefi 10 yılda 20 bin yurtdışı mağazaya ulaşmaktır. Bu, BMD markaları için bir hayal değil, gerçekleştirilebilir bir hedefdir. Cumhuriyet'in 100. yılında yurtdışında 20 bin mağazayı aşmak en büyük amacımızdır.

Bu hedefe ulaşmak amacıyla 2011 yılı bizim için önemli bir atılım yılı olacaktır. 2010 yılında başlayıp yaklaşık 5 aylık süreçte tamamladığımız Yurtdışı Hedef Pazarlar Araştırması'yla üye ülkelerimize hedef pazarlar konusunda yol göstermek, mağaza açmayı planladıkları ülkelerdeki perakende ortamı ve diğer konularda bilgi sağlamak, daha önce bu ülkelerde deneyimi olan veya buralarda zaten mağaza açmış olan BMD markalarının bilgi birliğini aktarmayı hedefliyoruz. Bu araştırma ve raporları, 20 bin mağaza hedefine giden yolda BMD markalarına rehberlik edecektir.

Böylece, 2010 yılı sonu itibarıyla 65 BMD üyesi firmaların yurtdışında 80 kadar ülkede 2 bin'e yakın mağazasını, başlangıç olarak 2011 yılı sonunda 80 üye firmaların 90'a yakın ülkede 3 bin mağaza sayısına ulaşmayı hedefliyoruz. Bu sayıyla 2023'e kadar yıllar içinde kademeli şekilde artıracagız.

Perakendede 2011 yılının en dikkat çekicili özelliklerinden ve etkinliklerinden biri de İstanbul Shopping Fest olacaktır.

İstanbul'da 18 Mart - 26 Nisan 2011 tarihleri arasında düzenlenecek olan İstanbul Shopping Fest, şehrin dört bir yanına yayılan 90 modern alışveriş merkezinin yanı sıra; Taksim, Nişantaşı, Şişli, Bakırköy, Fatih, Bahariye ve Bağdat Caddesi gibi birçok ünlü markaya ev sahipliği yapan cazibe noktalarında, birbirinden renkli etkinlikler yaratacak.

HABERLER



İSTANBUL SHOPPING FEST BAŞLIYOR

18 Mart – 26 Nisan 2011

Uzun bir süredir üzerinde çalıştığımız ve İstanbul'u bir alışveriş destinasyonu olarak tüm dünyaya tanıtmayı hedeflediğimiz İstanbul Shopping Fest organizasyonu bir hayal olmaktan çıķıp İstanbul ve Türkiye için çok önemli bir ticari fırsat niteliğini kazanma noktasına gelmiştir.

Kültür ve Turizm Bakanlığı ve İstanbul Valiliği himayesinde; İstanbul Büyükşehir Belediyesi ve TİM desteğiyle; Birleşmiş Markalar Derneği (BMD), Alışveriş Merkezi Yatırımcıları Derneği (AYD) ve Alışveriş Merkezleri ve Perakendeciler Derneği (AMPD) koordinasyonunda gerçekleştirilen İstanbul Shopping Fest (iSF), İstanbul'u dünyanın alışveriş, kültür ve eğlence merkezine dönüştürecek.

18 Mart - 26 Nisan 2011 tarihleri arasında ilki gerçekleştirilecek olan bu organizasyon çerçevesinde, çok güçlü yurtdışı tanıtımları ve İstanbul'u tam bir festival havasına büründürecek etkinlikler planlanmaktadır.

Perakendecilerimiz, tüm satış noktalarında yapacakları cazip promosyonlarla, alışveriş merkezlerimiz ise bu festivalin ana mekanları olarak yapacakları katkılarla Shopping Fest'in aslı oyuncuları olacaklardır.

Geçtiğimiz yıllarda İstanbul'da yapılan gıda dışı perakende alışveriş 1.8 milyon US\$ iken, 2011 yılında bu miktarın en az 2.7 milyon US\$'a yükselmesini ve bu alışverişin önemli bir bölümünün organize perakendecilik kanallarında yapılmasını büyük bir tutkuyla istermektedir. Projenin bir diğer temel hedefi ise, İstanbul'da yabancı turistlerin alışverişlerde 12 yılda 13 kat artış sağlamak ve 2023'te yabancı turist harcamalarının aylık perakende ticaret hacmi içerisindeki payını % 40'a çıkarmaktır.

Dünyanın birçok noktasından yüz binlerce ziyaretçinin ağırlanacağı İstanbul Shopping Fest'te açılış ve kapanış etkinliklerinin yanı sıra İstanbul'un çeşitli noktalarında, geç saatlere kadar açık kalacak olan alışveriş merkezlerinde ve mağazalarda pek çok aktivitenin gerçekleştirilmesi planlanıyor. Festival ruhu, alışveriş merkezleri kadar; Abdi İpekçi, İstiklal ve Bağdat Caddesi gibi İstanbul'un önemli alışveriş caddelerini de saracak. 40 gün boyunca devam edecek olan sokak şenlikleri, konserler, gösteriler, çocuklara özel oyunlar, partiler, yarışmalar ve defilelerle hareketlenen şehirde eğlencenin tempusu daha da yükseliyor.

Festival süresince İstanbul'da olanları yeni sezon ürünlerinde ciddi indirimler bekliyor. Tax free ile %30'u aşan indirim imkanlarıyla alışveriş yapma fırsatı bulan turistler içinse İstanbul iki kat daha cazip bir hal alıyor. İstanbul Shopping Fest 2015 ile şehrə 1,5 milyon turist çekmeyi hedefleyen festival, böylece İstanbul'un 2015'teki toplam 10 milyon turist hedefine de katkı sağlamış olacak.

İSTANBUL SHOPPING FEST BASIN TOPLANTISI ve GALA YEMEĞİ

18 Kasım 2010

40 gün 40 gece hem alışveriş hem eğlence, 5 yılda 5 kat turist, 2011'de 3 milyar dolar ticaret hacmi hedefi

Istanbul Shopping Fest, Çırağan Sarayı'nda düzenlenen lansman toplantısı ile basına tanıtıldı.

Kültür ve Turizm Bakanı Ertuğrul Güray, İstanbul Valisi Hasan Avni Mutlu, İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı Kadir Topbaş, TİM Başkanı ve İstanbul Shopping Fest Platform Başkanı Mehmet Büyükekşi ve İstanbul Shopping Fest İcra Kurulu Eşbaşkanı Yılmaz Yılmaz'ın konuşmacı olarak bulunduğu toplantıda tüm destekçi kurum ve kuruluşların temsilcileri de katıldı.

40 gün 40 gece boyunca milyonlarca kişiyi ağırlayacak olan İstanbul Shopping Fest projesi, Kültür ve Turizm Bakanlığı ve İstanbul Valiliği himayesinde, İstanbul Büyükşehir Belediyesi, Türkiye İhracatçılar Meclisi, İstanbul Ticaret Odası ve İstanbul Kalkınma Ajansı'nın desteğiyle, AYD (Alışveriş Merkezi Yatırımcıları Derneği), AMPD (Alışveriş Merkezleri ve Perakendeciler Derneği) ve BMD (Birleşmiş Markalar Derneği) koordinasyonunda, THY (Türk Hava Yolları) işbirliğiyle ve TÜRSAB (Türkiye Seyahat Acentaları Birliği), TUROB (Turistik Otelciler, İşletmeciler ve Yatırımcılar Derneği), TMD (Tescilli Markalar Derneği), TURYİD (Turizm Restaurant Yatırımcıları ve İşletmeciler Derneği), TAV (Tepe Akden Havalimanları) ve ISG'nin (İstanbul Sabiha Gökçen Havalimanı) katkılarıyla gerçekleştirilecek.



Istanbul Shopping Fest projesinin Çırağan Sarayı'nda düzenlenen basın toplantısının ardından, aynı gece Çırağan Sarayı'nda bir Gala Gecesi ile projenin özel sektörle tanıtımı yapıldı.

Özel sektör ve devlet kuruluşlarından birçok üst düzey temsilcinin katıldığı toplantıda İstanbul Shopping Fest İcra Kurulu Eşbaşkanları Yılmaz Yılmaz, Mehmet T. Nane ve Hakan Kodal, projenin detaylarını anlattılar. Eşbaşkanlar, projeye hükümet ve devlet kuruluşlarının desteklerinin altın çizerek, özel sektörden de aynı heyecanla destek beklediklerini söylediler.

Gecenin sonunda Mehmet Büyükekşen ve Abdullah Kığılı'nın yönettiği bir açık artırma ile İstanbul Shopping Fest sırasında kullanılacak iki özel mecrada kullanım hakkı satışa çıktı. Alışveriş Merkezleri için satışa sunulan özel imkan, 18 Mart 2011, İstanbul Shopping Fest'in ilk gününde, gece 02:00'ye kadar açık kalma hakkı oldu. Projenin ilk gecesinde Beyoğlu, Nişantaşı ve Bağdat Caddesi'nde alışveriş gece 02:00'ye kadar sürecek. Bu caddeler ile birlikte gece açık kalma hakkını kazanan alışveriş merkezleri 250'ser bin dolar ödeyerek toplam 500 bin dolar ile açık artırmayı kazanan Torium ve İstinye Park Alışveriş Merkezlerinin oldu.

Gecede perakende sektörünün kullanımı için açık artırmaya sunulan mecrası ise Taksim Meydanına kurulacak ve 40 gün 40 gece süresince kullanılacak olan 10 metrelük özel bir vitrindir. Bu vitrinin kullanımını için kırın kırana geçen bir sürecin sonunda 300 bin dolar ile en yüksek teklifi veren ve açık artırmayı kazanan Polaris, Kinetix, Flogart, Proshot, Torex, Halley ve Rootless markaları ile faaliyet gösteren Zıyan Grup oldu.



TÜRKİYE'NİN MARKALARI TÜRKİYE'NİN ÇOCUKLARINI GİYDİRDİ

BMD, Türkiye'de şimdije kadar gerçekleştirilen en büyük ölçekli sosyal sorumluluk projelerinden birini hayata geçirerek tam 100 bin çocuğu giydirdi.

Birleşmiş Markalar Derneği (BMD), "Türkiye'nin markaları Türkiye'nin çocukların giydiriyor" adı altında benzersiz bir sosyal sorumluluk kampanyasına imza attı. Kampanya, her çocuğun yaş, beden ve cinsiyet özellikleri doğrultusunda hazırlanan kıyafetlerle Türkiye'nin farklı il ve ilçelerinden seçilen 100 bin çocuğun kişilik gıyla ihtiyacını karşıladı.

Kampanya için hazırlanan giysiler, 2010 yılı için seçilen Diyarbakır, Van, Mardin, Çankırı, Gümüşhane illerileyi, İstanbul'un Pendik, Sultangazi, Esenyurt, Zeytinburnu ve Sultanbeyli ilçelerinde dağıtıldı.

Toplam 6 parçadan oluşan giysi paketi, 1 mont, 1 gömlek, 1 pantolon, 1 çift ayakkabı ve 2 çift çoraptan oluşuyor. Çocukların cinsiyet, yaş ve beden özellikleri dikkate alınarak hazırlanan yepyeni giysi paketlerinde, kız/erkek öğrenci durumuna ve bölgelere göre pantolon yerine etek, gömlek yerine yelek veya kazak, ayakkabı yerine bot yer aldı.

"Türkiye'nin markaları Türkiye'nin çocukların giydiriyor" kampanyası için 100 bin çocuğa hazırlanan giysilerin piyasa değeri, 20 milyon TL'ye ulaştı.



"FARKI NE YARATTI?" TOPLANTILARI BÜYÜK İLGİ GÖRDÜ

Asım KOCABIYIK'tan 65 yıllık iş yaşamına dair notlar - 26 Mayıs 2010

"Farkı Ne Yarattı?" projesi, BMD üyeleri başta olmak üzere, perakende sektörünün ileri gelenlerini ve kanaat önderlerini periyodik olarak bir araya getirerek, Türkiye'de çeşitli sektörlerde önemli ve büyük işlere imza atmış kişilerin, kendi başarı öykülerini katılımcılarla paylaşmalarını amaçlamaktadır.

Projedeki temel hedef, konuşmacıların bugüne dek yaptıkları işleri ve gerçekleştirdikleri projeleri sunmalarından çok, başarılarının ardından küçük ama çok önemli ayrıntıları ortaya çıkarmaları, iş veya özel yaşamlarında başlangıçından geçen bir olayın, karşılaşıkları küçük bir ayrıntının işlerinde nasıl bir değişiklikle yol achiğini katılımcılara aktarmalıdır.

Proje, farkı yaratan küçük ayrıntıları sergilemeyi, katılımcılara gerek iş gerekske özel yaşamlarında kendilerine rehber olacak bir ışık tutmayı hedeflemektedir.

Projenin ilk toplantısı, Türkiye'de çok büyük başarıları imza atmış olan Borusan Holding Kurucusu ve Şeref Başkanı Asım KOCABIYIK'ın katılımıyla gerçekleştirilmiştir.

Toplantı, CEO CLUB İşbirliğiyle ve VODAFONE ana sponsorluğunda Hilton Otelinde yapılmıştır.



Mango'nun patronu İsak Andic ERMAY, BMD için Türkiye'de - 30 Eylül 2010

Türkiye'den İspanya'ya göç ederek dünyaca ünlü giyim markası Mango'yu kuran İsak Andic Ermay, Birleşmiş Markalar Derneği'nin (BMD) davetlisi olarak İstanbul'a geldi. BMD'nin CEO Club ile ortaklaşa gerçekleştirdiği 'Farkı Ne Yaratır?' toplantılarının konuğu olan Ermay, Mango'nun kuruluş hikayesini, "Mango Kadını" kavramını nasıl yarattığını ve liderlik sırlarını paylaştı.

1970'lerde Türkiye'den şile bezi gemicileri İspanya'ya ithal ederek başladığı karıyerinde bugün Mango'nun efsane patronu olarak anılan İsak Andic Ermay, bu işe şans eseri giriştiğini bildirdi.

Ermay, Mango'da 9 bin aşkin insan çalıştığını, ayrıca 25 bin kişinin de sadece Mango için üretim yaptığını belirterek, "Türkiye'de ise her yıl yaklaşık 15 mağaza açmayı hedefliyoruz. En iyi performans gösterdiğimiz ülkeler sıralamasında Türkiye birinci, Çin ikinci konumda" dedi.

14 yaşında Türkiye'den İspanya'ya göç eden Ermay, Türk yatırımcılara da tavsiyelerde bulundu. Türk hazır giyim markalarının yurt dışına mutlaka açılmasını öneren İsak Andic Ermay, "Korkak olmayın, gidin diğer ülkelerde de mağazalarınızı açın. Siz Türkler çok iyi biliyorum yüzde 100 başarılı olacaksınız. Çünkü gereklü tüm hazırlığınız ve birliğiniz zaten var" şeklinde konuştu.

2010 yılında yaklaşık 2 milyar euro ciro hedeflediklerini kaydeden İsak Andic Ermay, bu yıl içinde dünya genelinde 450 mağaza açacaklarını dile getirdi.

BMD Başkanı Yılmaz Yılmaz ise yaptığı konuşmede tüm dünyada yaklaşık bin 700 mağazası bulunan Mango'nun, yurt dışına açılmak isteyen Türk markaları için önemli bir örnek oluşturduğunu söyledi.

Dünyada bu denli büyük başarılarla imza atan bir yatırımcıyla bir araya gelerek deneyimlerini dinlemenin Türk perakende sektörü için son derece önemli olduğunu belirten Yılmaz, "Mango, Türkiye'de doğmuş bir girişimcinin yarattığı dünya markası. Aynı zamanda satın almasının önemli bir kısmını Türkiye'den yapan, üretiminde önemli oranlarda Türkiye'den yararlanan bizden biri... İsak Andic Ermay, bu anlamda için çok iyi bir model. Bu nedenle bize de cesaret veriyor. 'Mango yaptıysa biz de yapabiliriz' dedirtiyor" dedi.

Yılmaz Yılmaz, BMD olarak yurtdışında Türk markalarına ait 2 bin mağaza sayısını 10 yılda 20 bine artırma hedefleri için Mango'nun efsane patronu İsak Andic Ermay'in birliklerinin faydalı olacağını anlattı.



**Orjin Grupla başlayıp İstinye Park ile zirveye çıkan bir ortaklığun mimarları:
Zafer Kurşun ve Zafer Yıldırım - 30 Kasım 2010**

Büyük başarılara imza atan yöneticilerin birliklerini paylaştıkları "Farkı Ne Yarattı?" söyleşisinde Kurşun ve Yıldırım, uzun yıllara dayanan ortaklıklarının aynenbilanı paylaştı.

Yardımcı Doç. Dr. Fatoş Karahasan'ın moderatörlüğünde yaptığı söyleşide Orjin Grup Ortağı Zafer Yıldırım, "Kendi zenginliğimizden ziyade ülkemizin zenginliği daha önemlidir. Ülkemizin ve devletimizin zenginliğini ön plana çıkarılmamız gereklidir." dedi.

30 yıl önce yurt dışında yatırım yaparken büyük zorluklar yaşadıklarını, bugün ise bu sürecin son derece kolaylaştığını anlatan Zafer Yıldırım, o sıkıntılı dönemlerde Almanya'da ilk Türk şirketini kendilerinin kurduğunu söyledi.

Daha sonra ABD pazarlarına yöneldiklerini dile getiren Yıldırım, ABD'ye ilk gittiklerinde çok para kaybettiklerini ifade ettiği konuşmasında "Korkmadık, yeniden gittik. Bir şekilde onların ürünlerini biz üretiyorduk. Fakat fiyat noktasında şansınız yoktu. Çin ile rekabet şansınız yoktu. Çünkü onların fiyatları daha ucuzdu" dedi.



Yıldırım, "iki ortağın arasında tartışma olup olmadığını" sorulması üzerine de, kendilerinin de kimi zaman anlaşmazlığa düştüklerini, birbirlerine güvenlerinin çok fazla olduğunu ve olayın birkaç dakika sonra kendiliğinden çözüldüğünü söyledi.

Zafer Kurşun ise, "Made in Turkey" algısının Avrupa ülkelerinde artık ön sıralarda geldiğini belirterek, bundan gurur duyduğunu ifade etti.

Başının arkasında çok çalışmanın olduğunu anlatan Kurşun, şunları ifade etti:

"Müşterilerinizi kendiniz gibi görmedikçe başarılı olamazsınız. İnanmadığımız şeyleri hayatı geçirmekten uzak durduk. 1990'da Hugo Boss'un distribütörlüğünü aldık. Bu temsilcilik bize çok şey kattı. Ciro olarak bize yüzde 1 oranında bir değer katsa da farklı alanlarda ufkumuzu ve önemümüzü açtı. Markalaşma adına çok şey kattı. Ülke形象 bizim için her zaman ilk sırada yer aldı. Gelen tüm ortaklarımızı gerekirse havalimanlarından aldık. Başladığımızda Türkiye'ye ve Türk insanına bakış çok farklıydı. Türk ihracatçılara bakış çok kötüydü. İhracatçılar Türkiye'yi temsil etmek için özen göstermek zorundadır. Gerek ortaklıklarda gerekse ilişkilerde karşısındaki kişinin tüm haklarına saygı göstermek durumundasınız."

BMD GENEL KURULU'NDA YENİ YÖNETİM BELİRLENDİ

2 MART 2010

Birleşmiş Markalar Derneği'nin Olağan Genel Kurulu, 2 Mart 2010 tarihinde Sabancı Müzesi The Seed Etkinlik Merkezi'nde yapıldı.

200'e yakın davetlinin katıldığı toplantıda, 2010-2012 döneminde görev alacak olan BMD kurulları da belirlendi.

Yapılan seçimde, KOTON Yönetim Kurulu Başkanı Yılmaz YILMAZ tarafından Genel Kurul'a sunulan liste oybirliğiyle onaylandı ve BMD'nin yeni Yönetim Kurulu da belirlenmiş oldu.



BMD'İN 6'NCI BAŞKANI YILMAZ

Koton Mağazalarının sahibi Yılmaz Yılmaz, tek liste ile gidilen seçimde Birleşik Markalar Derneği'nin 6'ncı başkanı oldu. Yılmaz,

"Üzerimde ağır yükü sektörün desteği ile taşıyacağım" dedi.

Türkiye'nin önde gelen markalarının çatısı altında topluşturan Birleşik Markalar Derneği'nin Genel Kurulu yapıldı. Tek liste gidilen seçimde Koton Mağazalarının sahibi Yılmaz Yılmaz oy birliği ile 6'ncı başkanı oldu. Başkanlığı İsmail Karakoç devralınca Yılmaz, daha önce başkanlığını行使做的人halinde Türk markalarının yüzüne pazarlardaki yer almamış kimilerin şerefini yeniden kazandı.

**YÖNETİM 25
KİŞİYE ÇIKTI**

Yılmaz, "Üzerimde ağır bir



İşte yeni yönetim

Yılmaz Yılmaz (Koton), Vahap Küçük (Lew), Hüseyin Doğan (Ramey), Mehmet Ziyal (Fla), Ahmet Sıddıq Kavaklıçaoğlu (Ayden Group), Semih Seferli (Eko), Osman Arar (Damat), Hilal Gürel (Kızıl), Burak Çelik (Dessa), Serdar Orman (Dermott), Sinan Onçal (Twity), Jaklin Güner (YKM), Cüneyt Kenan Mavi (Mavi), Semih Karaoğlu (Penti), Ömer Akıyigit (Collegion), Fethi Alibecakoglu (Ayaklılar Döşeme), Onder Öztarhan (Vips), Emre Gürel (Zem), Sezen Eroğlu (Colmio), Pıfat Ethadel (Vakko), Ahmet Daşyançgil (Demsa), Semih Sarapoğlu (Opmer), Mete Sönmez (Ferik Sönmez), Ali Göktan Er (Büyükku), Elviren Utku (Deniz Rekabet).

■ İSTANBUL (Bugün)

**2010 YILBAŞI KONSEPT TASARIM YARIŞMASI
ÖDÜLLERİ THE SEED'de VERİLDİ**

2 MART 2010

Birleşmiş Markalar Derneği tarafından 2004 yılından bu yana düzenlenen ve alışveriş merkezleriyle mağazalarının yılbaşı tasarımlarının ödüllendirildiği Yılbaşı Konsept Tasarım Yarışması Ödüllerinin yedinci 2 Mart Salı günü Sabancı Müzesi The Seed Etkinlik Merkezi'nde sahiplerini buldu.

2010 Yılbaşı Konsept Tasarım Yarışması Ödül Töreni gecesinde, moda-tasarım dünyası ve Türkiye'nin en önemli markalarının temsilcileri bir araya geldi.

Aalışveriş merkezlerinin ve mağazaların yılbaşı vitrin, iç ve dış mekan tasarımlarında belli kriterler çerçevesinde yapılan değerlendirmeler sonucunda, yarışmada ilk üç dereceye giren tasarımcılar ve mağaza ve alışveriş merkezi yöneticileri, BMD Tasarım Yarışması Heykelçi'ni kazandılar.

Aalışveriş merkezleri kategorisinde 20, mağazalar kategorisinde ise 23 başvurunun yapıldığı yarışmada dereceye giren firmalar ve tasarımcılar; aşağıdaki isimlerden oluştu:

DERECEYE GİRENLER:

JÜRI ÖZEL ÖDÜLÜ – VESTEL (Yesim Memisvazıcı)

MAĞAZA 3.LÜK ÖDÜLÜ – BETA (Sebnem İkisik)

AVM 3. LÜK ÖDÜLÜ – CAPACITY AVM (Mehmet Önal)

MAĞAZA 2 İLK ÖDÜLÜ – TEEAL (Murat Tamoglu)

AVM 2LİK ÖDÜLÜ - ANKAMALL AVM (Serhan Gürkan)

MAĞAZA 1.LÜK ÖDÜLÜ - TURKCELL (Kubilay Özyardar)



BMD 2010 Konsept
Tasarım Yarışması yapıldı

Firavende teknolojilerde, İAD konusunda
məsləhətli sənədlər işlənilməyib. Bölgənin Məməkər Şəhəri (MAD) rəsmilərinin
2014-ci ildən bəri para həmkarının 14 alıcıya
məsləhətli məsləhətlərini təqdim etməsi
məsləhətli işlər 15 il ərzindən Təsərrüf
Xəzər şəhərinə qədəməsindən sonra da
əlaqələndirilməmişdir.

İşte, BBC Televizyon Sosyalist Heyet'in
Anketindeki en çok tercih edilenlerin
listesi:

- 2. magazin: *Yarın* (yayın tarihi: 27.12.1999) -
yayınlama süresi: 10 hafta (1999-2000)
- 3. magazin: *Tatlı Muz* (yayın tarihi:
1.1.2000) - yayınlama süresi: 10 hafta
- 4. magazin: *Yarın* (yayın tarihi: 1.1.2000)
- (Gelenik gibi) *Yarın* 2. sırada, *İnşaat*
3. sırada, *Sıfır* 4. sırada.

BMD ÜYELERİ "PUBLIC-SORTIE"DE BİR ARAYA GELDİ

16 HAZİRAN 2010

BMD ve Om Yayıncılık İşbirliğiyle yayınlanan ALL Dergisi'nin 3. yaşı günü dolayısıyla düzenlenen parti öncesinde, Üyelerimizle birlikte olmak ve yaz mevsimine birlikte merhaba demek amacıyla gerçekleştirdiğimiz toplantıma yoğun bir katılım oldu.

BMD Yönetim Kurulu'nun görevi başladığı Mart ayından sonra gerçekleştirdiği çalışmalar hakkında Üyelerimizin bilgilendirildiği toplantıda, Yönetim Kurulu bünyesinde yapılan görev bölüşümü sonucunda oluşan komitelerin faaliyetleri aktarıldı.

BMD Başkanı Yılmaz YILMAZ'ın yanı sıra Başkan Yardımcıları Jaklin GÜNER, Burak ÇELET ve BMD Yönetim Kurulu Üyeleri Mehmet ZİYLAN ve Mete SÖNMEZ üyelerimizin tüm sorularına yanıt verdiler.

Toplantının ardından, BMD ve Om Yayıncılık İşbirliğiyle yayınlanan ALL Alışveriş ve Moda Dergisi'nin 3. yaşı günü dolayısıyla düzenlenen partide geçildi.



SÝAL SORUMLU LÝJİK PROJESİ



ÇIRAĞAN SARAYI'NDA GELENEKSEL İFTAR YEMEĞİ

12 AĞUSTOS 2010

Geleneksel İftar yemeğimiz, daha önceki yıllarda olduğu gibi 2010 yılında da Alışveriş Merkezleri ve Perakendeciler Derneği (AMPD) ve Tescilli Markalar Derneği (TMD) Üyelerinin katılımlarıyla, 0ç demeğin ortak organizasyonu olarak gerçekleştirilmiştir.

12 Ağustos 2010'da Çırağan Sarayı'nda düzenlenen ve sektörel bir birlikteliğin sağlandığı bu güzel geceye çok sayıda davetli katılmıştır.

Gecede, Yönetim Kurulu Başkanımız Yılmaz YILMAZ, AMPD Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet NANE ve TMD Yönetim Kurulu Başkanı Vehbi KAHVECİ birer konuşma yaparak sektörün birlikteliğinden duydukları memnuniyeti dile getirmiştir.



**VOGUE FASHION'S NIGHT OUT
BMD DESTEĞİYLE YAPILDI**

16 EYLÜL 2010

Birleşmiş Markalar Derneği (BMD) Başkanı Yılmaz Yılmaz, Vogue öncülüğünde Türkiye'de ilk kez düzenlenen Fashion's Night Out'a (FNO) BMD'nin büyük destek verdiğine dikkat çekerek, FNO'nun beklenen de üzerinde büyük ilgi gördüğünü belirtti, "Markalarımız satışlarını yüzde 20-530 arasında artırırken, tüketiciyi harekete geçiren bu etkinlik perakende sektörüne ilaç gibi geldi" dedi.

Yılmaz Yılmaz, FNO'nun ardından yaptığı değerlendirmede, ilk kez 10 Eylül 2009 tarihinde ekonomik daralmanın olumsuz etkisini kırmak için 13 ülkede düzenlenen etkinliğin İstanbul'da da büyük bir başarıyla yasama geçirildiğini söyledi.

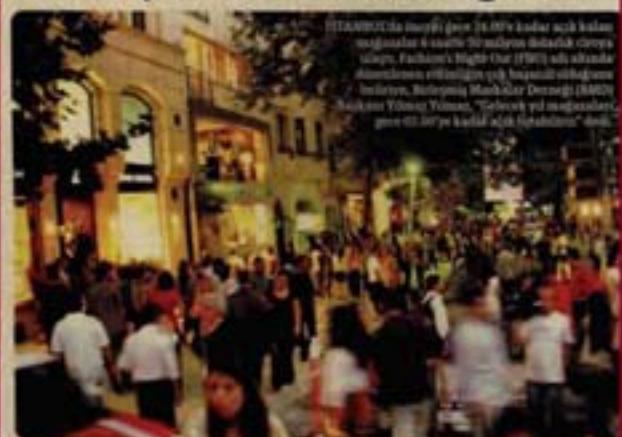
Yılmaz, New York, Paris, Londra ve Milano'nun ardından İstanbul'da da düzenlenen etkinlikte 570 markanın yer aldığıini bildirdi.

Yılmaz, yaklaşık 1000 mağazanın tüketicilerin taleplerini karşılamaya çalıştığını ifade ederek, 6 saat içinde yaklaşık 50 milyon dolar ciro gerçekleştirdiğini vurguladı.

Moda ve perakende sektörünü canlandırmak amacıyla düzenlenen etkinliğin markalara ilaç gibi geldiğine işaret eden Yılmaz Yılmaz söyle devam etti:

"Stilistler, tasarımcılar, modeller, oyuncular, spor ve cemiyet hayatından ünlü isimler dün gece Bağdat Caddesi, Nişantaşı ve İstinye Park'ta buluştu. Kamuoyunda büyük yankı uyandıran FNO, mağazaların sahiplerinde diğer günlere kıyasla önemli artış sağladı. Markalarımız arasında yaptığımz değerlendirmede etkinliğin geçerli olduğu zaman diliminde yüzde 500'lere varan oranda arasında satışların arttığını gördük. Nişantaşı ve Bağdat Cadde festival tadında bir gece geçirirken, etkinliğin başlama saatinde İstinye Park'ın giriş kaplarında yoğunluk yaşandı. Gördüğümüz ilgiden son derece memnunuz. Bu ve benzer etkinlikle İstanbul yaşamına renk katarken, kentimizin marka gücüne de katkı sunmayı sürdürürüz."

'Gece alışveriş'i'ne altı saatte 50 milyon dolar aktı, 24.00 kısa geldi



GLAMU je učinkovit, učinkovit je i
većim delom dosegao svoje ciljeve. Prema rezultatima
Majđa Fina "Globusove" su učinkovite
investicije. Rezultati čakajuće im boljih godina budućnosti
ne mogu biti bolji. No, učinkovitost nije svega
činjenica, već je i resurs. Učinkovitost
investicija, ne samo učinkovitosti učinkovitosti.
"Učinkovitost je učinkovitost učinkovitosti", reči
tekniklentiških projekti.



İstanbul'un marka gücünü artırıyor

Alejandra perturbó
Hacienda lanza convocatoria para asistir a la reunión de la mesa técnica que se celebra el viernes 10 de mayo en la sede del organismo, en la calle 100 número 107, de la capital. También se invita a los medios de comunicación y a la población en general a participar en la reunión. La convocatoria se publicó en el Diario Oficial de la Federación el jueves 27 de abril. Los interesados en participar deben dirigirse al correo electrónico reuniones@hacienda.gob.mx o llamar al teléfono 55 52 90 20 00.

Such models forecast that, **over** the long term, the
likelihood of a major economic collapse is about 10%.

and the following year he was promoted to the rank of captain.

8. MECÍA ne prenáša významné výročie súčasnej českej literatúry. Klementina Klikováho národného súdu na mnoho rokov pôsobila **Mária Šimonek**, ktorá je známa ako spisovateľka, novinárka, rozhlasová režisérka, televízna moderátorka a rozhlasová a televízna herečka. Vysokoškolskou vedeckou skúšobou získala titul magisterskej fakulty na Filozofickej fakulte Univerzity Komenského v Bratislavе v roku 1991. Magisterskou vedeckou skúšobou získala titul magisterskej fakulty na Filozofickej fakulte Univerzity Komenského v Bratislavе v roku 1991. Magisterskou vedeckou skúšobou získala titul magisterskej fakulty na Filozofickej fakulte Univerzity Komenského v Bratislavе v roku 1991.



PERAKENDE GÜNLERİ'nde BMD ÖZEL YEMEĞİ

20 EKİM 2010

Perakende Günleri kapsamında düzenlediğimiz BMD Özel Yemeği'ne 100'den fazla davetli katıldı.

Yemekte, Perakende Günleri programının yoğunluğu arasında, perakende sektörü üyesi davetiller sıcak bir ortamda sektörel konuları tartışma olağanı buldular.



BMD ÜYELERİ PAKİSTAN'DAKİ SEL FELAKETİNDEN ZARAR GÖRENLERE YARDIM ETTİ

Pakistan'da meydana gelen sel felaketi nedeniyle milyonlarca insan zarar görmüş ve yardıma muhtaç hale gelmiştir. Çok sayıda kişi yaşamını yitirirken, binlerce kişi evsiz kalmış, bölgede yaşanan gıda sıkıntısından olumsuz etkilenmiştir.

Birleşmiş Markalar Derneği olarak, sel felaketinden olumsuz etkilenen bölgeye yardım etmenin önemini bir insanlık görevi olduğuna inanarak harekete geçtik. Bu amaçla üyelerimiz tarafından yapılan nakdi yardımlar BMD hesabında toplanarak Eylül 2010'da Başbakanlık Afet ve Acil Durum Yönetimi Başkanlığı hesabına aktarılmıştır.

Pakistan'a yapılacak yardımın, uygun olan en iyi biçimde değerlendirilmek üzere resmi kurumlar aracılığıyla gerçekleştirilemesinin daha doğru olacağı düşününcesinden hareketle, üyelerimiz tarafından yapılan nakdi yardımlar BMD hesabında toplanarak Eylül 2010'da Başbakanlık Afet ve Acil Durum Yönetimi Başkanlığı hesabına aktarılmıştır.

MARKA DÖNÜŞÜM EKONOMİSİ RAPORU TAMAMLANDI

Küreselleşmenin ulaştığı aşamada iktisadi faaliyetlerin üretim işlevi tüm Ülkelerde benzeşmekte ve Üretim İşlevinden elde edilen katma değer gerilemeye, Ülkeler, sektörler ve şirketler ilave katma değer yaratmak için farklı İşlevlere yöneliktedir.

Marka, benzer ürünler bir diğerinden ayırmakta, markalaşma ilave katma değer yaratmakta, markalı satış (tüketim) ise tüketicilerin beğenisi, zevk ve tercihleri ile ortaya çıkan ihtiyaçlarını karşılamaktadır.

Ülkeler, sektörler ve şirketler için marka yaratmak, markalaşmak ve markalı satış yapmak ilave katma değer yaratmak konusunda çok önemli bir seçenek olarak ortaya çıkmaktadır.

Marka ekonomisi ise markalaşma sürecindeki tüm iktisadi faaliyetleri ve yaratılan ilave katma değeri kapsamakta, tanımlamakta ve ölçmektedir.

Türkiye, içinde bulunduğu yurtiçi ve yurtdışı ekonomik koşulların etkisi sonucu markalaşma sürecine geçiş baskısı ile karşı karşıya olup bu sürece girmektedir.

Bu çerçevede öncelikle marka ekonomisinin tanımlanması ve içeriğinin ortaya konulması önem taşımaktadır. Böylece markalaşma ile birlikte yaratılan ilave katma değer ve ekonomiye katkı daha iyi anlaşılmış olacaktır.

Bu amaçla BMD tarafından Dr. Can Fuat GÜRLESEL'e hazırlıtılan "Marka Ekonomisi ve Türkiye İçin Değerlendirme" çalışmasında, marka ekonomisine ilişkin aynntılı tanımlar yapılmakta, karşılaşışmalara yer verilmekte, Türkiye'nin mevcut durumunu değerlendirilmekte ve Türkiye için öneriler sunulmaktadır.

Bu hedeflere yönelik olarak hazırlanan çalışma dört bölümden oluşmaktadır. Birinci bölümde tanımlar ve kavramlar bulunmaktadır. İkinci bölümde marka ekonomisinin genel çerçevesi sunulmaktadır. Üçüncü bölümde Türkiye'de marka ekonomisi değerlendirilmekte, son bölümde ise Türkiye'de marka ekonomisinin geliştirilmesi için önerilere yer verilmektedir.

2010 yılı sonlarına doğru tamamlanan çalışma, 2011'de üyelerimizle ve ilgili kurumlarla paylaşılarak BMD'nin görüşleri ayrıntılı olarak sunulacaktır.

HEDEF PAZAR RAPORLARI HAZIRLANDI

Üyelerimizin kullanımlarına sunulmak üzere, BMD'ye danışmanlık hizmeti veren Mikado Danışmanlık tarafından 6 grup ülkenin her yönüyle incelendiği rapor çalışması 2010 yılı içinde tamamlanmıştır.

ÖNCELİKLİ PAZARLAR

I.Grup	II.Grup	III.Grup
<ul style="list-style-type: none">RusyaLibyaAzerbaycanK. IrakKazakistanUkraynaBAE	<ul style="list-style-type: none">RomaniaSuriyeLübnanSırbistanKosovaIranMısırArnavutlukGürcistanSuudi Arabistan	<ul style="list-style-type: none">AlmanyaBeyaz RusyaBulgaristanYunanistanKKTCMakedonyaHırvatistanÜrdünFasTürkmenistanTunus

Bu raporlar, aşağıdaki başlıklar çerçevesinde hazırlanmıştır:

- 1-Ulke Profili ve Makro Ekonomik Bakış
- 2-Sosyo-Ekonominik ve Demografik Yapı
- 3-Perakende Pazar ve Rekabet
- 4-Emlak
- 5-Dış Ticaret
- 6-İnsan Kaynakları Uygulamaları
- 7-Ürün Yönetimi ve Pazarlama
- 8-Bilgi Teknolojileri Uygulamaları
- 9-Finansal Yapı ve Sektöre Özel Fırsatlar

Hedef pazarlara ilişkin raporlar 2011'de Üyelerimizle ve ilgili kurumlarla paylaşılacaktır.

BASIN TOPLANTILARI

"Made in Turkey'den Türk markaları dönemine geçtik, bütün dünyada tam 1.175 noktaya bayrağımızı diktik"

15 Mart 2010

Birleşmiş Markalar Derneği (BMD) Başkanı Yılmaz Yılmaz, yapılan genel kurulun ardından yeni yönetim kurulu üyeleriyle birlikte düzenlediği ilk basın toplantısında BMD'nin yeni dönem projeleri hakkında bilgi vererek, sektördeki gelişmeleri değerlendirdi.

Yılmaz Yılmaz, global dünyaya entegre olma sürecinde yaşanan hızlı gelişmeye paralel olarak "Made in Turkey'den, "Türk markaları" dönemine geçtiğini vurgulayarak, "Bundan en fazla 20 yıl önce yurtdışında mağazalara gittiğimizde Made In Turkey etiketi görüp mutluluk duyar, gururlanırız. Oysa şimdi dünyanın her yerinde bin 175 BMD mağzası bizi karşılıyor. Türkiye perakendesinde bir devrin bitip yeni bir devrin açılışına şahitlik ediyoruz" dedi.

400 markadan oluşan BMD üyelerinin toplam cirosunun 24 milyar doları bulduğuna dikkat çeken Yılmaz, toplam 170 bin çalışanı ile Türk ekonomisine önemli katkı sağladıklarını bildirdi. Yılmaz, toplam 2.3 milyon metrekare alanda faaliyet gösteren BMD üyelerinin yurtdışında 40 bin, yurtdışında ise 69 ülkede bin 175 mağzası bulunduğuunu ifade etti.

BMD'yi, Türkiye'nin lokomotif sektörü olan perakendenin en önemli oyuncularını aynı çatı altında buluşturan gerçek bir yıldızlar topluluğu olarak niteleyen Yılmaz şunları söyledi: "Artık Türk malı vurgusu Türk markası ifadesi ile yer değiştirdi. Bir nevi Made in Turkey'den Türk markaların devrine geçiyoruz. BMD markalar yurtdışındaki her bir mağazası ile ülkemize çok büyük değer katıyorlar. Amerika'da Türk markası bir otomobil yok ama New York'ta jeanın anavatanının kalbinde Little Big. Mavi bize hoş geldin diyor. Milano'da karşınıza aniden Collin's çıkıyor. Ukrayna'da Pierre Cardin, Tiflis'de Vestel, Moskova'da Goldaş, Tokyo'da Çilek, Bükreş'te LC Waikiki, Yunanistan'da İpekyol, Kahire'de Kiğılı, İspanya'da Damat, İsviçre'de Ramsey, Kazakistan'da Roman, Belçika'da Zen,

Dubai'de Network, Erbil'de Collezione, Londra'da Desa; liste uzayıp gidiyor. Dile kolay bin 175 mağaza. Türk markaları başta moda başkentleri olmak üzere dünyanın her yerinde ülkemizin tanıtımına büyük katkı sağlıyorlar. Bu moda ve marka ile yapılan nitelikli tanıtım deniz-güneş ötesinde turizm de dahil bir çok sektör için sinerji yaratıyor. Yönetim dönemimizde yurtdışında Türk markası bayrağını çoğaltmak hedefimiz olacak."

Yılmaz Yılmaz, bir ülkenin sahip olduğu markaların kadar zengin olabileceğinin altın çizerek, yeni dönemde markaları doğru pazarlama ve edinilen tecrübeler ışığında büyütmek için çaba göstereceklerini ifade etti.

İstanbul ve çevresinde sektör açısından mükemmel bir ekosistem bulduğunu vurgulayan Yılmaz Yılmaz, çok iyi organize olan perakendecilerin ve mimari açıdan Avrupa'nın en güzel, en iyi yönetilen AVM'lerinin bu bölgede bulunduguına dikkat çekti.

Yılmaz, uçakla 1.5 saatlik bir daire içinde kolaylıkla son derece önemli ve büyük bir pazara ulaşılabilirliğine dikkat çekerek, sözlerini şöyle sürdürdü: "Gerekli düzenlemeler yapıldığında bu ekosistemde mührül bir büyümeye potansiyeli gözükmüyor. Bu potansiyelin harekete geçirilebilmesi için dış ticareti kısıtlayıcı etki yapan faktörler ayıplanmalı. 'İstanbul Shopping Fest' (İstanbul Alışveriş Festivali) mutlaka hayatı geçirilmeli. Bunun için çaba sarf edeceğiz. Tüm bunlar yapıldığında İstanbul, Dubai gibi, çevre ülkeler ve Avrupa için bir alışveriş cenneti; aynı zamanda bölgesel moda merkezi olacaktır. Bir taraftan ürettiğim sattan, diğer taraftan alıp sattan bu ekosistem desteklenir ve ticaret daha liberalize edilir ise Avrupa'nın toptan, perakende ticaret cenneti İstanbul, aynı zamanda dünyanın en önemli moda merkezlerinden biri, belki de lideri olacaktır."

BMD Başkanı Yılmaz Yılmaz, arzu edilen yönlendirmelerin yapılması halinde sektörün 10-15 yıl

içinde markalı ihracat başta olmak üzere 50 milyar dolarlık dış satıma ulaşabileceğini anlattı. Cumhuriyetin 100. yılı olan 2023'te 500 milyar dolarlık ihracat hedefinin 50 milyar dolarını sahiplenerek Türk markalarının gücünü ortaya koyduklarının altını çizen Yılmaz, Türk markalarının katma değer yaratın markalı ihracatlarını büyütmemeyi hedeflediklerini söyledi.

Yılmaz, sektörün bütün bileşenleri ile ilişkileri geliştirerek marka, moda, perakende konularında bilgi sağlayıcı, yol gösterici, yönlendirici olacaklarını belirttiği konuşmasını şöyle sürdürdü: "Dış ticarette üretici ülke refleksleri ile zaman zaman ortaya çıkan korumacı eğilimlerin yanlışlığı konusunda bilinç oluşturacağız. Bu bilinci de rakamlara, verilere dayanarak ortaya çıkaracağız. Örneğin İtalya, Avrupa'nın göbeğinde çok daha yüksek maliyet ile çalışmasına rağmen perakende ve modanın yarattığı katma değerle yıllık 60 milyar dolarlık hazır giyim, tekstil ve deri ürünlerini ihracat yapabiliyor. Burada İtalya'daki liberal dış ticaret ortamının önemli derecede etkili olduğunu düşünüyoruz. İtalya örneği sektörümüzün yolun sonunda potansiyeli tükenmiş bir sektör olmadığını gösteriyor. Aksine genç ve dinamik bir grup olarak bayrağı en tepeye dikmek istiyoruz.

Moda perakenesi Türkiye'nin dünya liginde şampiyonluğa oynayabilecek sektörlerin başında geliyor. Daha da gelişmesi için BMD yönetimi olarak elimizden geleni yapacağız. Ülkemizden aldığımız güçle dünyayı fethetmek üzere ilerliyoruz. İstanbul çok önemli bir yıldız. Biz de onu serbest bırakıp destekleyerek daha da parlaması için çaba göstereceğiz."

Perakende sektörünün, kariyer yapmak isteyen gençlere altın fırsatlar sunduğunu anlatan Yılmaz, sektörün ihtiyaç duyduğu nitelikli personel ihtiyacını karşılamak için özel kuruluşlar ile eğitilmiş insan kaynağı havuzu oluşturacaklarını bildirdi. Yılmaz Yılmaz, devlet destekli İstanbul Moda Akademisi (IMA) ile sektörde özel eğitimler organize edeceklerini belirterek üniversitelerde perakende mühendisliği dalı oluşturulması için çalışmalar yapacaklarını ve meslek liselerinin sektörde eğitimine destek olacaklarını sözlerine ekledi.



BMD ve AMPD 200 bin satış danışmanını teknoloji yardımı ile eğitip, moda perakendesini 30 milyar dolara taşıyacak...

10 Ağustos 2010

Birleşmiş Markalar Derneği (BMD) ve Alışveriş Merkezleri ve Perakendeciler Derneği (AMPD), Asemble Eğitim ve Danışmanlık ile sektörün en önemli insan kaynağını oluşturan binlerce satış danışmanının hizmet standartını geliştirecek "Perakende Satış Okulu Programı"ni hayata geçirdi. İlk eğitimin verildiği Kanyon Alışveriş Merkezi'nde düzenlenen basın toplantısında konuşan BMD Başkanı Yılmaz Yılmaz, dernek çatısı altında yer alan yaklaşık 500 markanın 170 bin kişiye istihdam sağladığını bildirdi.

Yılmaz Yılmaz, BMD'nin üzerinde çalıştığı pek çok projeden birini daha hayatı geçirdiklerini vurgulayarak, çalışanlara dünyada ilk kez Asemble tarafından geliştirilen konsept ile verilecek eğitim sayesinde sektörün çitasını yükseltmeyi hedeflediklerini söyledi.

Türkiye'nin en cazibeli Derneği olan BMD'nin tüketicilerin tercihlerinde hep ön sıralarda yer alan markaları bünyesinde barındırdığına dikkat çeken Yılmaz, markaların tüketici ile iletişimini sağlayan satış danışmanlarının eğitiminin, markaların başarısı açısından son derece önemli olduğunu bildirdi.

2009 yılında toplam 24 milyar dolar ciro gerçekleştirerek yüksek katma değerli marka ekonomisi yaratma hedefine ulaştıklarına dikkat çeken Yılmaz, şöyle devam etti: "2010 yılında çalışan sayımızı 200 bin kişiye çıkarmayı hedefliyoruz. Yüzde 80' 30 yaşın altında olan sektörümüzün yüzde 13'ü ise Üniversite mezunu. Dünyada ilk kez aynı anda 3 bin satış danışmanına eğitim veriliyor. Türk perakendesi teknolojiyi kullanma ve yenilikçi yaklaşımıyla dünyanın önünde seyrediyor. Bugün binler sinema salonlarında satış eğitimi alırken, iPhone'un ardından Blackberry'nin de kullanımına girmesyle yüz binler bulundukları noktadan aynı eğitime erişebilecek.

Markaların cirosunun artması aynı zamanda prim esaslı çalışan satış danışmanlarımızın gelirinin de yükselmesi anlamına geliyor. Klasik, dünün bilgilerine değil modern çağın yaklaşım ve donanımlarına sahip olmamız gerekiyor. Özellikle Anadolu'daki

satış danışmanlarımızın kolay kolay edinemeyeceği bir eğitimi teknolojinin imkanlarını da kullanarak sektörümüzle paylaşıyoruz. Bir başka ifadeyle teknoloji perakendeyi uçuruyor."

AMPD Başkanı Mehmet Nane ise hayatı geçirilen projenin, organize perakende sektörünün, çalışana verdiği değerin ve uzun soluklu istihdam politikasının bir yansımı olduğunu söyledi. Mehmet Nane, sektörde toplam 245 AVM ve 490 bin kişinin istihdam edildiğine dikkat çekerek şöyle devam etti:

"2015 yılı itibarıyla, Türkiye'deki toplam AVM sayısının 450'ye, toplam organize perakende sektörü istihdamının ise 800 bin kişiye ulaşacağını öngörüyoruz. Sektörün yatırımlarına paralel seyreden istihdam gelişimi, çalışan eğitimlerinin önemini de ortaya koyuyor. Sektör kalifiye eleman ihtiyacını karşılamak için kendi girişimlerini adım adım geliştiriyor." Asemble Eğitim ve Danışmanlık Yönetim Kurulu Başkanı Sinan Ergin, "Perakende Satış Eğitim" programının dünyaya ömek olacak konseptte bir proje olduğunu vurgulayarak, şunları söyledi:

"Bu uygulamanın en önemli özelliklerinden birinin eğitimlerin AVM'ler içerisindeki sinema salonlarında verilmesi. Türkiye'nin en iyi eğitmenleri ve iş dünyasının duayenleri eğitim vermeye başladığı anda İstanbul'dan Adana'ya, İzmir'den Kayseri'ye kadar her yerde sinema salonlarında gençler bu eğitimi almaya başlayacaklar. Mesai saatinden önce sabah 8-10 arasında eğitimlerini alıp, oradan mağazalarına geçip öğrendiklerini anında uygulamaya başlayacaklar. Asemble olarak geliştirdiğimiz bulunduğumuz dünyada eş ve benzeri olmayan bu program sayesinde çok daha memnun, mutlu ve güller yüzlü müşterilerin yaratılmasını sağlamış olacağız. Buna hep beraber şahitlik ettiklerimiz için gurur duyuyorum ve bu programa desteklerinden dolayı BMD ve AMPD'ye teşekkür ediyorum." Basın toplantısının sonunda basın mensupları ve sektör temsilcileri canlı yayının yapıldığı sinema salonuna geçerek "Satış Dünyasının Gurulan" bölümünde satış danışmanlarıyla birliklerini paylaşan Pegasus Hava Yolları Yönetim Kurulu Başkanı Ali Sabancı'yı dinlediler.



BMD 30 bin kişi alacak 200 bin kişiyi eğitecek



Toplantrya (soldan) BMD Başkan Yardımcısı Burak Çelet, BMD Başkanı Yılmaz Yılmaz, AMPD Başkanı Mehmet Nane, Asemble Yönetim Kurulu Başkanı Sinan Ergin katıldı.

Birleşmiş Markalar Derneği (BMD) satış danışmanlarına canlı yayıyla eğitim verecek. Markalarının 170 bin kişiye iş sağladığını söyleyen BMD Başkanı Yılmaz Yılmaz, "Rakamı yıl sonuna kadar 200 bine çıkaracağız ve bu 200 bin kişiye eğitim vereceğiz" dedi

▲ 170 bin kişiye ulaştılar

Birleşmiş Markalar Derneği (BMD) ve Alışveriş Merkezleri ve Perakendeciler Derneği (AMPD), Asemble Eğitim ve Danışmanlıkla birlikte satış danışmanlarına yönelik 'Perakende Satış Okulu Programı'nı hayata geçirdi. Program kapsamında ilk eğitim, İstanbul'daki Kanyon Alışveriş Merkezi'nde başladı. Buradaki toplantıda konuşan BMD Başkanı Yılmaz



Türkiye'nin markaları Gümüşhane'de 5 bin çocuğu giydirdi

Birleşmiş Markalar Derneği (BMD) tarafından Türkiye genelinde sürdürülen sosyal sorumluluk projesi "Türkiye'nin Markaları, Türkiye'nin Çocuklarını Giydiriyor" kapsamında Gümüşhane ve ilçelerinde 5 bin çocuğun kişik giym需要 giderildi. Millî Eğitim Müdürlüğü tarafından okullara gönderilen liste ile İhtiyaçlı olan her çocuğun yaş, beden ve cinsiyet özellikleri doğrultusunda Tema Mağazacılık tarafından Gümüşhane'ye gönderilen elbiseler, Gümüşhane'de seçilen 5 bin çocuğa dağıtıldı. Gü-

zeliğde yapılan görüşmelerin ardından Gümüşhane ve ilçelerinde yardıma muhtaç yaklaşık 5 bin ilk ve ortaöğretim öğrencisine gönderilen paketlerde çanta, gömlek, pantolon, ceket, kabar, tişört ve beden bulunuyor. Proje kapsamında İl merkezinde 886, Şiran İlçesinde 823, Kelkit İlçesinde 926, Kurtün İlçesinde 849, Köse İlçesinde 498 ve Torul İlçesinde 832 öğrenciye elbise dağıtıldı. Gümüşhane Valisi Enver Salihoglu giym需要 yardımında bulunan iş adamı Vahap Küçük'e lili ve katkılarının-



İhtiyaç sahibi çocuklara gönderilen pakette 1 mont, 1 gömlek, 1 pantolon, 1 çift ayakkabı ve 2 çift çorap bulunuyor.

Muhtac çocukları

Birleşmiş Markalar Derneği (BMD), Türkiye'de şimdiye kadar gerçekleştirilen en büyük ölçekli sosyal sorumluluk projelerinden birini hayata geçirerek tam 100 bin çocuğu giydirmeye.

27 Eylül 2010

Birleşmiş Markalar Derneği (BMD), "Türkiye'nin markaları Türkiye'nin çocuklarını giydirmeye" adı altında benzersiz bir sosyal sorumluluk kampanyasına imza attı. Kampanya, her çocuğun yaş, beden ve cinsiyet özellikleri doğrultusunda hazırlanan kıyafetlerle Türkiye'nin farklı il ve ilçelerinden seçilen 100 bin çocuğun kişilik giyim ihtiyacını karşılıyor.

27 Eylül Pazartesi günü, 100 bin çocuğun gönderime hazır kıyafetlerinin toplandığı 3.800 metrekarelik Fillo Lojistik deposunda gerçekleştirilen toplantıda, BMD Başkanı Yılmaz Yılmaz ve kampanyanın koordinasyonunu üstlenen BMD Yönetim Kurulu Üyesi Mehmet Zylan birer konuşma yaptı.

BMD'nin tüm yönetim kurulu üyeleri ve BMD'ye üye markaların üst düzey yöneticilerinin yer aldığı geniş bir katılımla gerçekleşen toplantıda konuşan Yılmaz Yılmaz, kampanyanın çıkış noktasının bu ülkenin en değerli varlıklarını olan çocuklara karşı sorumluluklarını yerine getirmek olduğunu söyledi. Yılmaz, "BMD iş hacmi olarak 24 milyar USD'lık bir ciroyu yönetiyor. Bizler bu topraklarda doğan markalarız. Faaliyet alanımız, sağladığımız istihdamla ülkenin gelişmesine katkıda bulunuyoruz. İstedik ki, bununla yetinmeyeelim, gücümüzü toplumsal sorumluluk için de birleştirelim ve tek tek markalar olarak yapamayacağımız işlerin üstesinden gelelim. İşte 100 bin çocuğu, atıklarından ayakkabıya, alt giyimden üst giyime yepen giysilerle donatmak fikri böyle ortaya çıktı. Umutuyorum önumüzdeki yıllarda bu sayı artarak devam eder" açıklamasını yaptı.

Toplantıda, "Türkiye'nin markaları Türkiye'nin çocukların giydirmeye" kampanyası hakkında Mehmet Zylan da detaylı bilgi verdi. Zylan kampanya için planlanan İl ve ilçelerde Valilik, Kaymakamlık, İl ve İlçe Eğitim Müdürlükleriyle yoğun görüşmeler yaptıklarını, destek verilecek öğrenci ve okulların da bu görüşmeler neticesinde belirlendiğini ifade etti.

Zylan, kampanyanın benzer sosyal sorumluluk projelerinden sadece ölçü ile değil, diğer detaylarıyla da ayırttığını belirterek, giysilerin hazırlanırken çocukların yaş, beden ve cinsiyet özelliklerinin göz önüne alındığını vurguladı. Giysilerin stok fazlası veya ikinci el olmadığından altın çizen Zylan, çocuklara özel hazırlanan bu giysilerin, her çocuğun adına gidecek şekilde paketlendiğine de dikkat çekti.

Kampanya için hazırlanan giysiler, bu sene için seçilen Diyarbakır, Van, Mardin, Çankırı, Gümüşhane illerileyi, İstanbul'un Pendik, Sultangazi, Esenyurt, Zeytinburnu ve Sultanbeyli ilçelerine gönderilecek.

Toplam 6 parçadan oluşan giysi paketi, 1 Mont, 1 Gömlek, 1 Pantolon, 1 çift Ayakkabı ve 2 çift çoraptan oluşuyor. Paketler, kız/erkek öğrenci durumuna ve bölgelere göre pantolon yerine etek, gömlek yerine yelek veya kazak, ayakkabı yerine de bot içerebiliyor.

"Türkiye'nin markaları Türkiye'nin çocukların giydirmeye" kampanyası için 100 bin çocuğa hazırlanan giysilerin piyasa değeri, 20 milyon TL'yi buluyor.

Giysi yardımının çocukların daha faydalı olması açısından, özellikle kişi mevsiminin yaklaşığı, Kurban Bayramı öncesi seçildi. BMD, kampanya aracılığıyla özellikle ağır kişi koşullarının yaşadığı, gelir düzeyi düşük İl ve ilçelerdeki çocuklara destek olmayı hedefledi. Kampanyanın önumüzdeki yıllarda genişletilerek sürdürülmesi planlanıyor.

Birleşmiş Markalar Derneği'nin düzenlediği "TÜRKİYE'NİN MARKALARI TÜRKİYE'NİN ÇOCUKLARINI GİYDİRİYOR" projesinde kıyafetlerin dağıtımı Mardin'de gerçekleşti.

02 Kasım 2010

Kurban Bayramı öncesi tamamlanacak dağıtımların Mardin ayağında, Ayfer Gök İlköğretim Okulu'nda gerçekleşen törene, BMD Başkanı Yılmaz Yılmaz, BMD Yönetim kurulu Üyesi ve Kampanya Koordinatörü Mehmet Zylan, BMD Üyeleri Emil Güzeliş ve Hüseyin Doğan, BMD Genel Sekreteri Ekrem Utku da katıldı. Yılmaz Yılmaz, dağıtım töreninde yaptığı konuşmada, Ayfer Gök İlköğretim Okulu'nda çocukların sevinçini paylaşmak için bulunduklarını ifade etti. Dağıtımların tam da soğukların kapıda olduğu Kurban Bayramı öncesinde tamamlanacağını hatırlatan Yılmaz, BMD'nin çocuklar tepeden tırnağa giydirdik, onlara bayram hediyesi sunduğunu söyledi. Yılmaz Yılmaz hedeflerinin Türkiye'de soğuktan üzünen çocuk kalmayınca kadar kampanyaya devam etmek olduğunu da sözlerine ekledi.

Mardin'deki dağıtıma ilişkin detaylı bilgi veren Yılmaz, "Mardin'de merkez ve ilçelerde toplam 15 bin çocuğu giydirdik. Nakilie 5 TIR ve 4 adet kamyonla yapıldı, Mardin Merkez, Kızıltepe, Derik, Savur, Nusaybin, Midyat, Mazıdağı, Ömerli, Dargeçit ve Yeşilli ilçelerine gönderilen 3826 adet koliden 688'i dışında tamamının dağıtımı gerçekleşti" dedi.

Kampanya için hazırlanan giysiler, bu sene için seçilen Diyarbakır, Van, Mardin, Çankırı, Gümüşhane illeriyle, İstanbul'un Pendik, Sultangazi, Esenyurt, Zeytinburnu ve Sultanbeyli ilçelerinde dağıtıldı.

Toplam 6 parçadan oluşan gıysi paketi, 1 mont, 1 gömlek, 1 pantolon, 1 çift ayakkabı ve 2 çift çoraptan oluşuyor. Çocukların cinsiyet, yaş ve beden özellikleri dikkate alınarak hazırlanan yepyeni gıysi paketleri, kız/erkek öğrenci durumuna ve bölgelere göre pantolon yerine etek, gömlek yerine yelek veya kazak, ayakkabı yerine de bot içerebiliyor.



ULUSLARARASI ETKİNLİKLER

27 Ocak 2010 Amman ziyareti

BMD Genel Sekreteri Ekrem UTKU, Ürdün'ün başkenti Amman'da inşaatı devam etmekte olan BOULEVARD isimli projeyi ve proje içinde yer alan alışveriş merkezini incelemek üzere, proje yatırımcısı firmanın davetiyle Amman'a bir günlük ziyaret gerçekleştirmiştir.

Nüfusu yaklaşık 6 milyon olan Ürdün, 90 bin kilometrekare yüzölçümüne sahiptir. Ülkede, Sünni İslam (% 92) ve Hıristiyanlık (% 6) önde gelen dinlerdir. Okuma-yazma oranı % 90'dır. Resmi dil Arapça'dır. İngilizce, orta ve üst sınıf tarafından rahatlıkla konuşulmaktadır.

Başkent Amman'ın nüfusu yaklaşık 2 milyon'dur. Amman, tepeler üzerine kurulu bir kent olduğundan, kent içinde tek bir bölgede uzun bir alışveriş caddesi veya alışveriş semti bulunmamaktadır. Cafe ve restaurant'lar, butikler, mağazalar, alışveriş yapabilecek alanlar kent içinde dağınık biçimde bulunmaktadır. Bu nedenle, insanların yürüyerek ve vitrinleri izleyerek alışveriş yapabilecekleri bir cadde veya semt bulunmamaktadır.



PROJE HAKKINDA BİLGİ

Amman şehir merkezindeki inşası devam etmekte olan ABDALİ PROJESİ, 5 milyar USD değerinde, 1,7 milyon metrekare arazi üzerinde 385 bin m² inşat büyüklüğü olan bir projedir.

Proje, Amman'ın şehir merkezinde Abdalî isimli semtte, eskiden askeri tesislerin yer aldığı arazi üzerinde, Abdalî Yatırım ve Geliştirme Şirketi ve devlet payının da bulunduğu bir emlak şirketi ortaklığı tarafından oluşturulmuştur.

ABDALİ PROJESİ içinde, iki lüks otel (W Hotel ve Rotana Hotels), Boulevard isimli rezidans ve ofis binaları, 15'ten fazla gökdelen (ofis ve konut alanı), alışveriş merkezi, 25 bin araçlık otopark mevcuttur.

Proje, Amman'ın yeni yüzü ve yeni şehir merkezi olarak kabul edilmektedir. Projenin bir ucundan diğer ucuna olan uzunluk yaklaşık 2 km'dir ve Amman'da bu uzunlukta bir alışveriş caddesi veya alışveriş ortamı bulunmamaktadır.

ABDALİ PROJESİ içinde yer alan BOULEVARD isimli alt proje, BMD üyelerinin değerlendirmelerine sunulan bölümdür.

ABDALİ PROJESİ içinde bildiğimiz anlamda bir AVM projesi de (Abdalı Mall) bulunmakla beraber bunun henüz inşasına başlanmamıştır. Abdalı Mall'un 2013'te devreye girmesi planlanmaktadır. BOULEVARD projesi, bir anlamda, mağaza açacak markalar için bir deneme alanı olacaktır.

Amman'da faaliyet halindeki önemli AVM'ler Mecca Mall ve Citymall'dur.

Mecca Mall yaklaşık 10 yıl kadar önce açılmış olan bir AVM'dir. İçinde Collezione, Keep Out, Sarar, Fabrika, Polo Garage, Zeki gibi Türk markaları ve belli başlı uluslararası markalar yer almaktadır.

Citymall ise daha sonra inşa edilen, Mecca Mall'a yakınsık 1 km mesafede bir AVM'dir. Her iki AVM de şehir merkezi sayılacak bir bölgede kuruludur. Shuttle veya araba dışında yürüyerek ulaşabilecek bir bölgede değerlendirilir.

Citymall'un açılmasıyla Mecca Mall'un ziyaretçi kaybettiği belirtilmiştir. Citymall AVM'de, tüm belli başlı uluslararası markalar bulunmakta ancak Türk markası yer almamaktadır. Bu alışveriş merkezinin daha fazla ilgi çektiği belirgin olarak anlaşılmaktadır.

Amman'ın en ünlü ve en zengin semti olan Abdoun'da da (diplomatik misyonlarının yer aldığı semt) aynı ismi taşıyan bir AVM bulunmakta ancak bu daha çok bir "semt AVM'si" özelliği taşımaktadır.

Amman'da bir AVM inşaatı daha bulunmaktadır: TAJ LIFE STYLE CENTER (<http://tajlifestyle.com>).

Abdoun semtinde yer alan TAJ AVM, BOULEVARD projesinin aksine, klasik AVM mimarisindedir. 3 normal kat, 2 teras katı mevcuttur. 50 bin m²'lik proje, açıldığından Amman'ın ilgi çekici bir merkezi olabileceği özelliğe sahiptir.

11-12 Mart 2010 Bükreş Ziyareti

Krammer+Wagner Proje Geliştirme Şirketi'nin daveti üzerine, 11-12 Mart 2010 tarihlerinde Romanya'nın başkenti Bükreş'e bir iş ziyareti gerçekleştirilmiştir. Ziyarete, 25 firmadan 29 temsilci katılmıştır.

Ziyaretin ilk günü olan 11 Mart 2010 Perşembe günü, Radisson Blu Hotel'de yatırımcı firma tarafından bir seminer düzenlenmiştir. 13:00 – 18:30 saatleri arasında gerçekleşen seminerde, perakendeciler için Romanya'daki olanaklar, Romanya'daki AVM projeleri, kredi ve bankacılık uygulamaları, Romanya'da şirket türleri ve Romen vergi hukuku, Romanya'da reklam ve tanıtım uygulamaları konularında katılımcılara bilgi verilmiştir.

Seminerin başında yapılan konuşmalarda Krammer+Wagner firmasının ortağı Mr. Heribert WAGNER, bu ziyareti organize ettiği için BMD'ye teşekkür etmiştir. BMD heyetini temsilen BMD Genel Sekreteri Ekrem UTKU da bir konuşma yaparak, BMD üyelerinin Türkiye'yi yurtdışında başarıyla temsil ettiklerini, kaliteli ürün üretme ve günün trendlerini yaratmaka ve takip etmekte büyük başarı gösterdiklerini, markaların kendilerini destekleyecek ciddi ve güvenilir yatırımcılarla çalışmayı tercih ettiğini ifade etmiştir.

Ziyaretin ikinci gününde ise, Promenada in Floreasca City ve Mega Mall AVM projelerinin gerçekleştirileceği inşaat alanları ziyaret edilmiştir. Bu ziyaretlerin ardından Bükreş'te faaliyet halinde olan Bucharesti Mall – Vitan, AFI Palace – Cotroceni ve Baneasa Shopping City alışveriş merkezleri de gezilmiş ve aynı gün akşam saatlerinde İstanbul'a dönmüştür.

Bükreş, perakende anlamında önemli fırsatlar sunan bir şehir olarak gözlenmiştir. Şehrin resmi olarak 2 milyon nüfusu olduğu belirtile de, gayri resmi olarak 3 milyon'a yaklaşan bir nüfusun bulunduğu sunum yapan ilgililer tarafından ifade edilmiştir.

Şehirde mevcut bulunan AVM'lerin gerek mimari gerek konum gerek mağaza karmaşıklamada, tüketicilerin ilgisini çektiği ve önemli bir ziyaretçi trafiğine sahip olduğu gözlemebilir.

Gezilen AVM'lerde bazı Türk markaları da bulunmaktadır: KOTON, LCW, İPEKYOL...

Ziyaret, Türkiye'ye yakın bir ülke pazarının incelenmesi ve perakende hareketliliğinin ve potansiyelinin görülmeye anlaşılmada yararlı olmuştur. Katılımcı üye firma temsilcileri, gerek ziyaret sırasında gerek ziyaret sonrasında organizasyon için Genel Sekreterliğe teşekkür etmişler, BMD'nin bu tür organizasyonları sürdürmesi gerektiğini belirterek, gelen ziyaret davetlerinin, bir markayı ilgilendirmeyen bir Ülkenin başka markaların ilgisini çekebileceğinden hareketle değerlendirilmesini talep etmişlerdir.



7 Haziran 2010 Varna Ziyareti

Platform Marka Danışmanlığı ve Birleşmiş Markalar Derneği'nin işbirliğiyle Bulgaristan'ın Varna kentine düzenlenen günübirlik gezide Grand Mall AVM ziyaret edilmiştir.

Bulgaristan'ın Karadeniz sahilindeki en büyük kenti olan Varna, "yaz başkenti" olarak adlandırılmaktadır. Çevresi ile birlikte 600 bin nüfusa sahip olan Varna'da şehrin nüfusu yaz aylarında birkaç katına çıkmaktadır. Bir eğitim üssü kabul edilen Varna'da 6 üniversite yer almaktadır.

Grand Mall AVM, Orchid Developments Group Ltd.'in bir yatırımı olup, Türkiye'de Platform Marka Danışmanlığı Ltd. Şti. tarafından tanıtılmaktadır.

AVM'nin toplam inşa alanı 150 bin metrekare, kiralanabilir alaniysa 50 bin metrekaredir. Zemin katta 9 bin m^2 büyüklüğünde Carrefour bulunmaktadır. Toplam 4 bin 300 m^2 'lik alandaysa sinema ve teknoloji market yer almaktadır. AVM'de 3 katta 220 mağaza bulunmaktadır. Zemin altında 2 katlı otopark mevcuttur.

Grand Mall AVM, Mayıs başında %60 doluluk oraniyla açılmıştır. Colin's ve LC Waikiki Grand Mall'da mağaza kiralamış olan ve mağazalarını açma hazırlıklarını sürdürden markalarımızdır.

AVM ziyareti sırasında Grand Mall Genel Müdürü Steve Cleaver markalarımızın temsilcilerine bir sunum yaparak AVM'yi tanıtmıştır.

Ayrıca, Türkiye'nin Sofya Büyükelçiliği Ticaret Müşaviri Zafer SOYLU da bir konușma yaparak Bulgaristan ekonomisi hakkında genel bilgiler vermiş, ticaret hayatına ilişkin veriler sunmuştur.

BMD Başkanı Yılmaz YILMAZ da bir konușma yaparak, Türk markalarını Varna'ya davet eden ve bu ziyareti düzenleyen Grand Mall AVM yatırımcısı Orchid Group'a ve Platform Danışmanlığı teşekkür etmiştir.

Türk markalarının Bulgaristan'da yer almasının önemli olduğuna değinen Yılmaz, Bulgaristan'ın önemli fırsatlar barındıran bir ülke olduğunu, Türk markalarının Sofya'da ve Plovdiv'de yer aldığı, şimdi ise ülkenin üçüncü büyük kentinde açılan bu AVM'de de mağaza açacaklarını belirtmiştir.

BMD Başkanı, yatırının geri dönüşünün 10-15 yıl olarak hesaplanması durumunda Türk markalar için kabul edilebilir maliyetlerin söz konusu olacağını belirterek ilk bir iki yıl markalarımıza destek olunmasının önemine de değindi. Yılmaz YILMAZ, Bulgaristan pazarında kısa süre içinde kâra geçilmesinin beklenmemesi gerektiğini ancak bu pazara beklemeye degecek bir yapıyı olduğunu dile getirdi.



16-17 Haziran 2010 SIEC Fuarı - Paris

16-17 Haziran 2010 tarihinde Paris'te Carrousel du Louvre'da gerçekleştirilen SIEC 2010 Fuarı'na, Alışveriş Merkezleri ve Perakendeciler Derneği (AMPD) ile Birleşmiş Markalar Derneği (BMD) ortak stand kurarak katılmışlardır.

Fuarı, LC Waikiki, Kiğılı, Koton, Üçge, Rönesans, Akmerkez firma temsilcileri katılmışlardır.

SIEC Fuarı, 2 salonda gerçekleştirilmiştir. Yaklaşık 70 katılımcı stand kurarak fuarda yer almışlardır. Alışveriş Merkezi Yatırımcıları Derneği de (AYD) CENOR-CEFIC Türkiye standı içinde ayrılan özel bir bölümde fuarda katılmıştır. Böylece Türkiye'den üç dernek SIEC Fuarı'nda yer almıştır.

SIEC Fuarı, daha çok yerel markaların katıldığı, Fransa pazarına yönelik bir özellik göstermektedir. Uluslararası yatırımcıların ve proje geliştirme firmalarının da yer aldığı fuarda çoğunlukla Fransa'daki AVM projeleri sergilenmiştir.

Fuar sırasında katılımcı Türk markalarının da birer tanıtımı olmuş, ayrıca ana konferans salonunda katılımcı Üç Derneği temsilcilerine 15 dakikalık bir tanıtım olanağı sağlanmıştır. Bu kapsamında, CENOR-CEFIC Türkiye Başkanı Anthony KHOI'nın moderatörlüğünde, AMPD, AYD ve BMD temsilcileri de birer konuşma yapmışlardır.

BMD Genel Sekreteri Ekrem UTKU, yaptığı konuşmada, BMD'nin 400'den fazla markasıyla kaliteli üyelik yapısına sahip olduğunu, üyelerinin çoğunluğunun hazır giyim sektöründe yer aldığı, "fast fashion" konseptini uyguladığını, binlerce tasarımcının üye firmalarımızda istihdam edildiğini, her yıl çok sayıda koleksiyonun hayatı geçirildiğini, Üyelerimizin kaliteli ve modern tasarımla dekore edilen mağazalara sahip olduğunu belirtmiştir. Yurtiçinde 40 bin satış noktasında, yurtdışında da 70 ülkede 2000 kadar mağazada faaliyet gösteren Üyelerimizin 2009 yılı satışlarının 24 milyar USD olduğunu da bildirmiştir.



25-27 Ekim 2010 Dünya Perakende Kongresi - Berlin



Birleşmiş Markalar Derneği, 25-27 Ekim 2010 tarihleri arasında Berlin'de gerçekleştirilen Dünya Perakende Kongresi'nde (World Retail Congress), daha önceki yıllarda olduğu gibi, "kongre destekçisi" olarak yer almıştır.

Dünya Perakende Kongresi'nde, "On-Line Ödeme Sistemleri", "Durgunluk Sonrası Dünyanın Mücadelelerine Yanıt Verebilmek", "Çok-kanallılık Perakendeyi Nasıl Dönüştürüyor?", "2010 Yılında Perakendecilik: Moda Pazarlarında Fırsatlar", "Gelecek Perakendeciler İçin Ne Getiriyor?", "Yeni İş Modelleri", "AVM'lerin Geleceği" vb. başlıklı oturumlar gerçekleştirilmiştir.

BMD'yi Kongre'de, Genel Sekreter Ekrem UTKU temsil etmiştir.

Birleşmiş Markalar Derneği, bu kez 25-28 Eylül 2011 tarihleri arasında Berlin'de düzenlenecek olan Kongre'de yine "kongre destekçisi" olarak yer alacaktır. Kongreyle ilgili bilgilere www.worldretailcongress.com adresinden ulaşılabilir.



Öte yandan, Dünya Perakende Kongresi'nin bir parçası olan Dünya Perakende Ödülleri ise aşağıdaki kategorilerde verilmektedir:

1. Yılın Mağaza Tasarımı (Store Design of the Year)
2. Yılın Sorumlu Perakendecisi (Responsible Retailer of the Year)
3. Yılın Gelişen Pazarlar Perakendecisi (Emerging Retailer of the Year)
4. Yılın e-Perakendecisi (E-Retailer of the Year)
5. Perakende Reklam Ödülleri (Retail Advertising Awards)
6. Perakende İnovasyon Ödülü (Retail Innovation Award)

Dünyadan birçok kurumla beraber Türkiye'den Birleşmiş Markalar Derneği'nin de desteklediği Dünya Perakende Kongresi, uluslararası perakende çevrelerinin bir arada olduğu, önemli tartışmaların ve görüşmelerin gerçekleştiği bir fırsattır.

14-15 Aralık 2010 Tiflis Ziyareti

Turkmall Yatırım A.Ş.'nin Gürcistan-Tiflis'teki Forum Uptown Tbilisi projesi başta olmak üzere, Forum Delisi, Forum Batumi ve diğer alışveriş merkezi projelerini tanıtım için, Turkmall'un davetiyle, 14-15 Aralık 2010 tarihlerinde Gürcistan'ın başkenti Tiflis'e bir ziyaret düzenlenmiştir. Ziyarette, Gürcistan'da Türk yatırımcılara ve perakende sektörüne sunulabilecek fırsatlar da değerlendirilmiştir.

"Uptown Tbilisi" 72.000 m² kiralanabilir alanıyla Gürcistan'ın en büyük ve dünya standartlarındaki ilk AVM'si olacaktır. Projede güçlü bir hipermarket, tanınmış uluslararası markalar, elektronik mağaza, sinema, geniş kapsamlı bir eğlence merkezi, restoranlar ve kafeler yer alacaktır.

Nüfusu yaklaşık 1,5 milyon olan Tiflis'de birçok uluslararası marka bulunmaktadır, ancak güçlü bir yapıda AVM projesi henüz yer almamaktadır. Turkmall Yatırım A.Ş., Uptown Tbilisi yatırımına, Forum Delisi ve Forum Batumi ve diğer projeleriyle devam etmeyi planlamaktadır.



AIM Taklitle Mücadele Komitesi

Birleşmiş Markalar Derneği, taklitle mücadele konusunda yürütülen çalışmalara uluslararası bir destek olmak üzere, Mart 2006'da Brüksel merkezli AIM (European Brands Association – Avrupa Markalar Derneği) Taklitle Mücadele Komitesi'ne üye olmuştur.

AIM Taklitle Mücadele Komitesi, Avrupa Birliği (AB) üyesi ülkelerden ve AB üyesi olmayan Avrupa ülkelerinden ulusal dernekler ve özel perakende firmalannın üye olduğu uluslararası bir komitedir. BMD, Türkiye'den komiteye üye olan ilk ve tek sivil toplum kuruluşudur. Derneğimiz, AIM Taklitle Mücadele Komitesi'nde Genel Sekreter Ekrem UTKU tarafından temsil edilmektedir.

20 yıldan fazla süredir faaliyette olan AIM Taklitle Mücadele Komitesi, sahte ve korsan ürünlerin üretimi, dağıtımını ve satışının önlenmesi için Avrupa sanayinin ortak sesi olarak çalışmaktadır.

Komite, AB otoriteleri nezdinde girişimlerde bulunmakta, özellikle fikri mülkiyet haklarını düzenleyen yasal dokümanların çıkarılmasında ve ulusal düzeyde uygulanmasında etkili olmaktadır. Komite, ulusal dernekler aracılığıyla, hazır giyim veya diğer ürün ve malları da gündeme almaktadır.

European Brands Association (AIM) isimli uluslararası derneğin Taklitle Mücadele Komitesi toplantıları, 9 Mart ve 5 Ekim 2010 tarihlerinde Brüksel'de gerçekleştirilmiştir.

AVRUPA KOMİSYONU TAKLİT VE KORSAN ÜRÜN RAPORU - 2009

Avrupa Komisyonu tarafından her yıl yayımlanan taklit ve korsan ürünle ilgili raporlar, bu konuda dünyadaki son durumu ve yaşanan gelişmeleri içermektedir.

Avrupa Komisyonu Vergilendirme ve Gümrük Birliği Genel Müdürlüğü tarafından Temmuz 2010'da yayınlanan 2009 yılına ilişkin Taklit ve Korsan Ürün Raporu, AB üyesi ülkelerin gümrük idarelerinin faaliyetleri hakkında bilgi vermekte, bu çerçevede Türkiye'nin de konumunu ortaya koymaktadır.

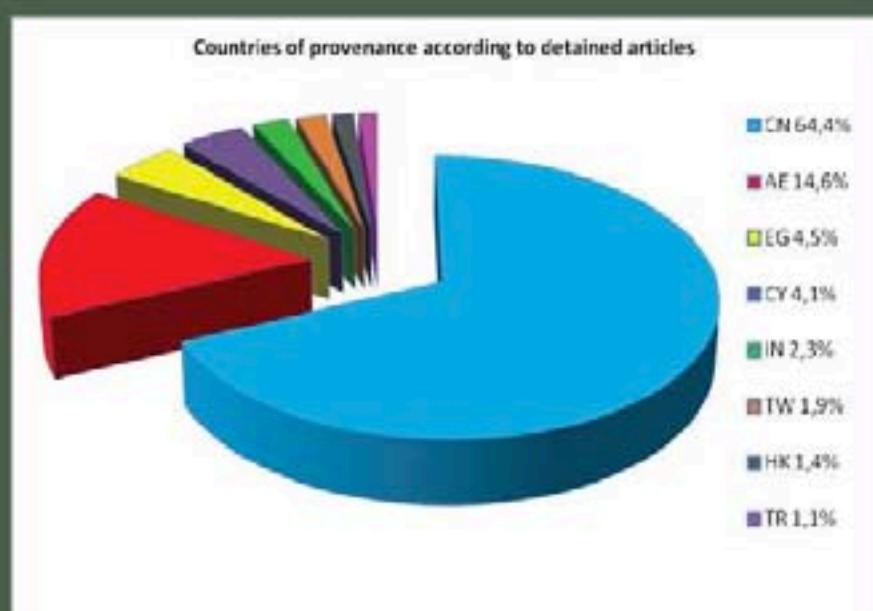
Rapora göre, uzun yıllardır ilk kez, 2009 yılında gümrüklerde kaydedilen taklit ve korsan ürün olayında, 2008 yılına göre bir düşüş yaşanmıştır.

YILLAR	OLAY SAYISI	DEĞİŞİM
1999	4.694	
2000	6.253	33,21%
2001	5.056	-19,14%
2002	7.553	49,39%
2003	10.709	41,78%
2004	22.311	108,34%
2005	26.704	19,69%
2006	37.334	39,81%
2007	43.671	16,97%
2008	49.381	13,07%
2009	43.572	-13,33%

2009 yılında yaklaşık 118 milyon parça taklit ve korsan ürün de ele geçirilmiştir. 2008 yılında ele geçen 178 milyon parça ürünü göre bir azalma söz konusudur. Taklit ve korsan ürün olayında yaşanan azalma en fazla CD/DVD/kaset, elektrikli alet, bilgisayar ekipmanı ve ayakkabıda görülmüştür.

2009 YILINDA ELE GEÇİRİLEN TAKLIT ÜRÜNLERİN GELDİĞİ YER

(Provenance – Ürünlerin AB'ye gönderilmek üzere yüklentiği Ülke)



Ürünlerin AB'ye gönderilmek üzere yüklemesinin yapıldığı ülke (provenance) ile Ürünlerin üretilenin yapıldığı ülke (origin) farklıdır. 2009 yılı raporunda ürünlerin üretiliği ülke istatistiği yer almamaktadır. Türkiye'nin 2008 yılında genel toplamda %2,5 ile 5. sırada olduğu bu istatistikte 2009 yılı durumunu görmek mümkün olmamaktadır ancak, Türkiye'ye ilişkin diğer istatistiklere bakıldığından, bu oranda da bir azalma olduğu düşünülmektedir.

Ürünlerin AB'ye gönderilmek üzere yüklemesinin yapıldığı ülkeler istatistiğine bakıldığından ise, genel toplamda, Çin'in %64,4 ile birinci, Birleşik Arap Emirlikleri'nin %14,6 ile ikinci, Mısır'ın %4,5 ile üçüncü olduğu görülmektedir. Türkiye burada %1,1 ile altıncı sırada yer almaktadır. Türkiye'nin 2008 yılında oranı %2,5'tir.

2009 yılında ele geçirilen taklit ürünlerin AB'ye gönderilmek üzere yüklemesinin yapıldığı ülkeler istatistiğine kategori bazında bakıldığından, Türkiye'nin gıda, içecek ve alkollü içecek alanında %57,6 ile birinci olduğu görülmektedir. Türkiye 2007 yılında %48 ile bu kategoride birinci sıradaydı, 2008 yılında %5,75 ile üçüncü sıraya gerlemiştir. 2009 yılında Türkiye'nin yanından ilk sıraya yerleştigi dikkat çekenmektedir.

Vücut bakım ürünler kategorisinde ise 2009 yılında Türkiye %8,17 ile dördüncü sırade yer almaktadır. 2007 yılında Türkiye %29 ile ikinci sıradayken, bu kategoride 2008 yılında %7 ile dördüncü sıraya gerlemiştir. Bu alanda Çin, 2009 yılında %48,81 ile birincidir.

Türkiye, 2009 yılında giyim ve aksesuarları kategorisinde %8,45 ile ikinci sıradadır; 2007'de ve 2008'de de ilk üç sırade yer almaktaydı. İlk sıradaki Çin ise %72 oranına sahiptir.

RESMİ ZİYARETLER

Başbakan Yardımcısı ve Devlet Bakanı Ali BABACAN ile Maliye Bakanı Mehmet ŞİMŞEK'i ziyaret – 06.04.2010 / Ankara

Birleşmiş Markalar Derneği Başkanı Yılmaz YILMAZ, Başkan Yardımcıları Vahap Küçük, Jaklin Güner, Hüseyin Doğan, Burak Çelet, Yönetim Kurulu Üyeleri Fatih Akbacakoğlu ve Mehmet Zıyan, 6 Nisan 2010 Salı günü Ankara'da Başbakan Yardımcısı ve Devlet Bakanı Ali BABACAN ile Maliye Bakanı Mehmet ŞİMŞEK'i ziyaret etmişlerdir.

2 Mart 2010 tarihinde görevde seçilen Birleşmiş Markalar Derneği'nin (BMD) yeni Yönetim Kurulu'nun Bakanlara tanıtılması amacıyla düzenlenen bu nezaket ziyaretleri sırasında, BMD'nin perakendenin güncel konularına ve sorunlarına ilişkin görüş ve önerileri de paylaşılmıştır.

Ziyaretlerde, öncelikle, BMD'nin "İstanbul'u ve Türkiye'yi moda-markaların öncülüğünde bölgesel ticaret merkezi yapmak" şeklinde özetlenebilecek vizyonu ve "bölge ve dünya modasına yön vermek, Türkiye'nin marka olmasına katkıda bulunmak" olarak ifade edilebilecek misyonu aktarılmıştır. BMD'nin, bu vizyon ve misyon çerçevesinde sahiplendiği ve sosyal sorumluluk bilincini, moda ve markalaşmaya öncülük etmeyi, marka bilincinin yaygınlaştırılmasını öne çikaran temel değerler de Sn. Babacan ve Sn. Şimşek'e ifade edilmiştir.



Derneğimiz ve sektörümüz açısından çok başarılı geçen bu ziyaretlerde önemle vurgulanan 3 ana başlık aşağıdaki gibidir:

- a.İstanbul'u bir moda merkezi ve alışveriş cenneti yapma konusunda önemli bir proje olan ve geçmişte de uzun süre üzerinde tartışılan İstanbul Shopping Paradise konusunda tekrar hızla çalışmaya başlanması;
- b.Markalarımız açısından haksız rekabeti oluşturan ve dış ticarette AB normlarına uygun olmayan kısıtlamaların kaldırılması;
- c.AVM ve Büyük Mağazacılık Yasa Tasarısı'nın kayıtlı perakendecilik ve özellikle gıda dışı perakendecilik açısından içerdeği sıkıntılar dikkate alınarak, yasanın tüm sektörlerde katkı sağlayacak şekilde yeniden düzenlenmesi, BMD'nin yasaya katkısının sağlanması;

BMD heyetinde yer alan Yönetim Kurulu Üyeleri, olumlu geçen görüşmelerden büyük memnuniyet duymuşlardır.



Devlet Bakanı Zafer ÇAĞLAYAN'ı Ziyaret – 10.04.2010 / Dolmabahçe Sarayı

Birleşmiş Markalar Derneği Başkanı Yılmaz YILMAZ, Başkan Yardımcıları Vahap Küçük, Jaklin Güner, Hüseyin Doğan, Burak Çelet, Yönetim Kurulu Üyeleri Fatih Akbacakoğlu ve Mehmet Zylan, 10 Nisan 2010 Cumartesi günü İstanbul'da Dolmabahçe Sarayı Başbakanlık Ofisi'nde Devlet Bakanı Zafer ÇAĞLAYAN'ı ziyaret etmişlerdir. Görüşmede BMD heyeti, öncelikle Turquality projesinin önemine değinerek, bu denli önemli bir konuda BMD'nin de deneyimlerinden yararlanması gerektiğini ifade etmiştir.

Bakan Çağlayan, Turquality Komitesi'nde firma sahiplerinin de dinlenmesine, onların da önerilerinin alınmasına yönelik yeni bir yapı üzerinde çalışıklarını açıklamıştır. Bakan Çağlayan, Turquality'den destek alanların 5 yıl içinde hangi aşamaya ulaştıklarını, performanslarını izlemeye yönelik araştırma yaptıracaklarını da eklemiştir.

İstanbul'u bir moda merkezi ve alışveriş cenneti yapma konusunda önemli bir proje olan ve geçmişte de uzun süre üzerinde tartışılan İstanbul Shopping Paradise konusunda da Sn. Bakan'ın ilgisi ve desteği talep edilmiştir.

Markalarımız açısından haksız rekabeti oluşturan ve dış ticarette AB normlarına uygun olmayan kısıtlamaların kaldırılması konusunda Bakan Çağlayan'a bilgi verilmiştir.

Görüşmede Sn. Bakan'a, İTKİB tarafından yürütülmekte olan ve dikili ürüne de anti-damping vergisi koymayı hedefleyen çalışmadan söz edilerek, bunun hayatı geçmesi durumunda markalarımızın rekabet gücünün kalmayacağı aktarılmıştır.

Görüşmede son olarak, AVM ve Büyük Mağazacılık Yasa Tasarısı'nın kayıtlı perakendecilik ve özellikle gıda dışı perakendecilik açısından içerdiği sıkıntılardan dikkate alınarak, yasanın tüm sektörlerde katkı sağlayacak şekilde yeniden düzenlenmesi konusu gündeme gelmiştir.

Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat ERGÜN'Ü Ziyaret – 15.04.2010 / Four Seasons Hotel

BMD Başkanı Yılmaz Yılmaz ve Yönetim Kurulu üyeleri, 15 Nisan 2010 Perşembe günü İstanbul'da Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün'le görüşüler.

Çok olumlu geçen ziyarette ağırlıklı olarak Büyük Mağazacılık Yasa Tasarısı görüşüldü. BMD heyeti, görüşmede yasa tasarısının bu haliyle BMD markalarını olumsuz etkileyebileceğine yönelik endişelerini dile getirdi. Sayın Bakan, yasada dernek üyelerini rahatsız edebilecek herhangi bir husus olmayacağına söyledi.

Marka tescili ve patent konularında yaşanan sıkıntıların da paylaşıldığı Bakan Nihat Ergün, yurtdışı mağazacılık ve Türk markalarının yurtdışına açılımları konusuna büyük ilgi gösterdi.

Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Ömer DİNÇER'i ziyaret – 16.04.2010 / Dolmabahçe Sarayı

BMD Başkanı Yılmaz Yılmaz ve Yönetim Kurulu Üyeleri, 16 Nisan 2010 Cuma günü Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Ömer DİNÇER'le görüştüler.

Görüşmede, BMD markalannın Türkiye'de 200 bin'e yakın kişiye istihdam sağladığı Sayın Bakan'a aktarıldı. Ticaret meslek liselerine ve Anadolu Üniversitesi'ne verilen staj ve mütredat destekinin istihdam üzerindeki olumlu etkisine dikkat çekildi. Bakan Dinçer, memnuniyetini ifade ederek, sektörün istihdama önem vermeye devam etmesini istedi.

Çalışma Bakanı, İstanbul'a sağlayacağı her türlü katkı dolayısıyla "İstanbul Shopping Fest" projesyle özellikle ilgilendi, desteğini bildirdi.

İstanbul Valisi Hüseyin Avni MUTLU'yu Ziyaret – 15.07.2010 / İstanbul Valiliği

BMD Başkanı Yılmaz Yılmaz ve BMD Başkan Yardımcıları, diğer sektörel dernek başkanlarıyla beraber, İstanbul Shopping Fest projesini aktarmak ve desteklerini almak üzere İstanbul Valisi'ni ziyaret etmişlerdir.

İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı Kadir TOPBAŞ'ı ziyaret – 15.07.2010 / İBB Florya Tesisleri

BMD Başkanı Yılmaz Yılmaz ve BMD Başkan Yardımcıları, diğer sektörel dernek başkanlarıyla beraber, İstanbul Shopping Fest projesini aktarmak ve desteklerini almak üzere İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı'ni ziyaret etmişlerdir.

Dış Ticaret Müsteşarı İhracat Genel Müdür Yardımcısı Derviş Öztürk'ü Ziyaret - 26.07.2010 / DTM

BMD Başkanı Yılmaz Yılmaz, BMD Genel Sekreteri Ekrem Utku ve BMD danışmanı Esel Çekin'in ziyaretleri sırasında, öncelikle BMD Hedef Pazarlar Bilgi Bankası hazırlıklarıyla ilgili olarak Esel Çekin, Derviş Öztürk'e bilgi vermiştir.

Toplantıda BMD'nin ortak satın alma projesi de Derviş Öztürk'e aktarılmıştır.

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Murat YALÇINTAŞ'ı Ziyaret – 24.08.2010 / İTO

BMD Başkanı Yılmaz Yılmaz ve BMD Başkan Yardımcıları, diğer sektörel dernek başkanlarıyla beraber, İstanbul Shopping Fest projesini aktarmak ve desteklerini almak üzere İstanbul Ticaret Odası Başkanı'ni ziyaret etmişlerdir.



Başbakan Recep Tayyip ERDOĞAN ile görüşme – 30.10.2010 / Sabiha Gökçen Havaalanı

BMD Başkanı Yılmaz Yılmaz, BMD Başkan Yardımcıları ve diğer sektörel dernek başkanları, İstanbul Shopping Fest projesini aktarmak ve desteklerini almak üzere Başbakan'la bir araya geldiler.

Projeyi aktaran sektörel dernek temsilcileri, Başbakan Erdoğan'ın yakın ilgisiyle karşılaşlardır.

İlçe belediyelerin başkanlarıyla görüşmeler

İstanbul Shopping Fest projesini aktarmak ve desteklerini almak üzere BMD, AMPD ve AYD temsilcileri çeşitli tarihlerde sırasıyla Bakırköy, Beyoğlu, Üsküdar, Beşiktaş, Kadıköy ve Şişli Belediye Başkanlarıyla bir araya gelmişlerdir.

EĞİTİM ve İNSAN KAYNAKLARI ETKİNLİKLERİ

İstanbul Teknik Üniversitesi'nde İnsan Kaynakları Semineri – 12 Nisan 2010

İTÜ Tekstil Teknolojileri ve Tasarımı Fakültesi öğrencilerine perakendeyi ve bu sektördeki kariyer olanaklarını tanıtmaya yönelik olarak düzenlenen etkinlik kapsamında, BMD Başkanı Yılmaz YILMAZ ve Başkan Yardımcısı Burak ÇELET'in de katılımlarıyla öğrencilerle markalarımızı bir araya getiren bir seminer düzenlenmiştir.

Seminere COLLEZIONE, DESA, KOTON, MAVİ ve YKM firmalarının temsilcileri ve İK yöneticileri katılarak, öğrencilere sektörü ve firmalarını tanıtmışlardır. "Türk perakende sektörüne ilişkin bilgiler", "Perakende sektöründe kariyer öyküleri", "Perakende sektöründe kariyer ve staj olanakları" konularının işlendiği toplantı öğrencilerin ilgisile karşılamıştır.

Toplantının ardından bir de kokteyl verilmiştir.



Kocaeli Üniversitesi'nde İnsan Kaynakları Semineri – 20 Nisan 2010

Kocaeli Üniversitesi Hereke Ömer İsmet Uzunyol Meslek Yüksekokulu'nda İşletme Yönetimi Programı öğrencilerine yönelik olarak 20 Mayıs 2010 Perşembe günü "Perakendede Kariyer" semineri / etkinliği düzenlenmiştir. İşletme Yönetimi Programı, ağırlıkla perakendecilik ve mağazacılık eğitimi verilen bir bölümdür.

BMD Genel Sekreteri Ekrem UTKU'nun açış konuşmasıyla başlayan seminer kapsamında, üye firmalarımızın İK yöneticileri yaptıkları sunumlarda, perakendeyi ve bu sektördeki staj ve kariyer olanaklarını öğrencilere tanıtmışlar, firmalarının uygulamalarını aktarmışlar, sektörle ilişkin görüşlerini öğrenciler ve öğretim görevlileriyle paylaşmışlardır.

Seminer, BMD, kariyer.net ve Perakende TV işbirliğiyle gerçekleştirilmiştir.

İTÜ Tekstil Mühendisliği Kulübü (İTÜTEK) Fırsat Günleri 2010 – 10-11 Haziran 2010

Sektörün onde gelen firmaları ve geleceğin nitelikli tekstil mühendislerini buluşturmak amacıyla düzenlenen "İTÜTEK Fırsat Günleri" programı, yeni mezunların çalışma hayatlarına ilk adımlarını atmalarını sağlamaktadır.

Programın ilk günü program açılışı, kokteyl ve firma tanıtımları, ikinci günü ise birebir (firma-öğrenci) görüşmeleri olmak üzere 10-11 Haziran 2010 tarihlerinde İTÜ Gümüşsuyu Kampüsü'nde gerçekleşmiştir.

Söz konusu etkinliğe birçok BMD üyesi firma katılılarak öğrencilerle bir araya gelme olsanlığı bulmuştur.

Marmara Üniversitesi öğrencileriyle toplantı – 14 Haziran 2010

Marmara Üniversitesi Güzel Sanatlar Fakültesi Tekstil Tasarımı Bölümü öğrencilerini 14 Haziran 2010 Pazartesi günü Derneğiimizde konuk ettik.

Öğrencilere, perakende sektörü, BMD ve üye markalarımız tanıtılarak sektördeki kariyer ve staj olanakları, kariyer öyküleri aktarıldı. Ayrıca, toplantıya katılan yaklaşık 20 öğrenci kendi yaptıkları çalışmaları ve özgeçmişlerini de üye firmalarımıza sundular.

Bu toplantıya katılan üye firmalarımızın temsilcileri, yeni mezun olacak öğrencilerle bir araya gelerek istihdam konusunda yol gösterici oldular.



Ticaret meslek liseleriyle toplantı – 17 Haziran 2010

Ticaret meslek liseleriyle (TML) olan işbirliğimiz kapsamında, sorunların tartışıması ve müfredatın geliştirilmesine yönelik görüş ve önerilerin paylaşılması amacıyla BMD Eğitim Komitesi Üyesi Ali Gökhan ER'in ev sahipliğinde aşağıdaki program düzenlenmiştir:

17 Haziran 2010 Perşembe

11:00 – 12:30 Çeşitli illerdeki 30 TML Müdürüyle toplantı (Etler Anadolu Otelcilik ve Turizm Meslek Lisesi)

Perakende sektörü hakkında müdürlere bilgi aktarımı, müfredatla ilgili görüş alışverişi, özellikle staj sırasında yaşanan sorunların ve sıkıntıların İK yöneticilerine aktarılması.

14:00 – 16:15 Metrocity AVM ziyareti

Çeşitli mağaza ziyaretleri, TML müdürlерine bilgi aktarımı.

Toplantıya ve AVM ziyaretine katılan TML müdürleri ve öğretmenler, bu programın büyük yarar sağladığını ifade etmişlerdir.

Perakende Satış Okulum eğitimleri / 10-24 Ağustos 2010

Perakende sektöründe faaliyet gösteren üye markalarımızın nitelikli işgücü ihtiyacına yanıt verebilmek, tecrübeli insan kaynağını firmaların kullanımına sunmak ve mevcut mağaza ve merkez çalışanlarını yetkinleştirmek amacıyla insan kaynakları alanında uygun maliyetli eğitim olanaklarını artırmaya yönelik projeler üretilmektedir.

Bu kapsamda, sektörün önde gelen derneklerinden Birleşmiş Markalar Derneği ile Alışveriş Merkezleri ve Perakendeciler Derneği olarak, Asemble Eğitim ve Danışmanlık kurumuyla işbirliği içinde yenilikçi ve uygun maliyetli bir eğitim modelini Üyelerimizin kullanımına sunduk.

Perakende Satış Okulu isimli eğitimler, İstanbul, Ankara, İzmir, Adana, Antalya, Kayseri ve Eskişehir'deki 13 alışveriş merkezinde yer alan sinema salonlarında aynı anda 3 bin kişiye verilmiştir. Söz konusu eğitimler, naklen yayın ile tüm salonlara ulaşmış, katılımcılar eğitim esnasında SMS aracılığı ile eğitmene soru sorabilmişler ve kaçırıldıkları dersleri kendilerine verilecek bir şifre ile internet üzerinden takip edebilmişlerdir.

Her biri ikişer saatlik 6 seansından oluşan bu program, hafta içi saat 8:45-10:45 arasında 12 saatte satış danışmanlarına temel satış ve pazarlama eğitimi verilmesini ve sektörde minimum standartların oluşturulmasını amaçlamaktadır.

Eğitimler, önce 1,5 saat süreli ders ve ardından da sektörün önde gelen isimlerinin deneyimlerini aktardıkları 30 dakikalık sohbet bölümünden oluşmuştur. Derslerin konu başlıkları aşağı sunulmaktadır:

3 Adım Metodu ile Karakter Tespiti ve İletişim Tekniği

Satışın Bilinçaltı

Perakendede Gelişen Trendler ve Pazarlamanın Rolü

İtirazları Karşılama ve Giderme

Satışta Kurumsal ve Kişiisel İmaj

Etkili Türkçe ile İletişim

Aktif Role Play ve Workshop

Perakende Satış Okulu eğitimi, mağazaların çalışma saatlerini etkilemeyen bir zaman diliminde çok sayıda satış danışmanının katılabileceği, çok uygun maliyetli yenilikçi bir projedir. Bu eğitimler sayesinde, satış danışmanlarının motivasyonlarının artması ve işlerine daha büyük bir istekle sarılmaları da sağlanmıştır.

Ticaret meslek liselerinde perakendecilik eğitimi'ne ilişkin protokol çalışmaları

Derneğimiz, sektörün ihtiyacı olan eğitimli işgücünü sürekli hale getirmeyi amaçlayan proje kapsamında, Milli Eğitim Bakanlığı ve Alışveriş Merkezleri ve Perakendeciler Derneği ile birlikte yürüttüğü çalışmaların Ticaret ve Anadolu Ticaret Meslek Liseleri bünyesinde perakende yönetimi alan ve dallarının açılması konusunda 10 Ekim 2005 tarihinde imzalanan protokolle sonuçlandırılmıştır. Milli Eğitim Bakanlığı, kayıtlı istihdamın yaklaşık yüzde 12'sini barındıran perakende sektörünün projesini olumlu bularak kısa sürede yaşama geçirme karar vermiştir.

Protokol kapsamında, ilk aşamada İstanbul'da 4 (Bakırköy, Beşiktaş, Kadıköy), Ticaret Meslek Lisesi'nde perakende yönetimi alan ve dalları açılmıştır, bugün ise Türkiye çapında 200'den fazla okulda perakendecilik eğitimi verilmektedir.

Milli Eğitim Bakanlığı'yla BMD ve AMPD arasında 2005 yılında imzalan perakendecilik eğitimi protokolünün yenilenmesi için 2010 yılı içinde çeşitli sürdürulen görüşmeler ve çalışmalar yürütülmüştür.

Protokol kapsamında, öğretmenlere BMD ve AMPD tarafından eğitimcinin eğitimi programları uygulanmakta, öğrencilere son sınıfta staj olanağı sağlanmaktadır, öğrenci ve öğretmenlere sektörel kurs ve seminerler izleme fırsatı yaratılmaktadır, mezuniyalara istihdam konusunda rehberlik sağlanmaktadır. Aynca, AVM ve firma ziyaretleri de gerçekleştirilmektedir. Müfredat çalışmaları, BMD ve AMPD'nin görüş ve önerileri çerçevesinde yürütülmektedir.

KOMİTELERİN ETKİNLİKLERİ

Eğitim Komitesi

KOMİTE ÜYELERİ: Burak ÇELET – DESA, Ahmet DALYANCIGİL – DEMSA,
Sami KARIYO – PENTİ, Ali Gökhan ER – BÜCÜRÜK, Cüneyt YAVUZ – MAVİ

İnsan Kaynakları Yöneticileri toplantısı – 12.01.2010 / BMD

Toplantıda görüşülen konular:

Üye firmalarımızın 2010 yılı ücret artışı konusunda izledikleri yöntemler ve uyguladıkları oranlar,
Özellikle Anadolu'da yeni açılacak olan AVM'lerdeki mağaza personelinin eğitimi,
BMD web sitesinin, özellikle iş başvurularında daha etkin kullanımı.

İnsan Kaynakları Yöneticileri toplantısı – 19.02.2010 / BMD

Toplantıda, Demek hukuk danışmanımız Av. Hatip MERCAN, katılımcıların İş Kanunu'nun bazı maddelerine ve iş sözleşmelerine ilişkin sorularını yanıtlamıştır.

İnsan Kaynakları Yöneticileri toplantısı – 19.03.2010 / BMD

Toplantıda görüşülen konular:

2010-2012 dönemi proje önerileri,
Üye firmalarımızın İK departmanları kullandıkları bilgisayar programı konusunda görüş alış verisi.

Eğitim Komitesi toplantısı – 26.03.2010 / BMD

Toplantıda görüşülen konular:

Ticaret meslek liseleri konusunda değerlendirme,
Anadolu Üniversitesi Açıköğretim Fakültesi bünyesinde 2006 yılında BMD'nin girişimleriyle açılan Perakendecilik Programı hakkında değerlendirme
İstanbul Moda Akademisi'yla olası işbirliği projelerinin değerlendirilmesi

Eğitim Komitesi toplantısı – 08.04.2010 / BMD

Toplantıda görüşülen konular:

Ticaret meslek liseleri konusunda değerlendirme,
Anadolu Üniversitesi Açıköğretim Fakültesi bünyesinde 2006 yılında BMD'nin girişimleriyle açılan Perakendecilik Programı hakkında değerlendirme,
İstanbul Moda Akademisi'yla olası işbirliği projelerinin değerlendirilmesi,
Üniversite düzeyinde perakende dersleri oluşturmak,
Üniversitelerdeki kariyer günlerine BMD'nin organizatörlüğünde markalarımızın katılımı.

İnsan Kaynakları Yöneticileri toplantısı – 19.04.2010 / BMD

Toplantıda görüşülen konular:

Türkiye çapındaki ticaret meslek liselerinde açılan Perakende ve Pazarlama Alanı Satış Danışmanlığı Dalı'yla ilgili konular,

Anadolu Üniversitesi AÖF Perakende Satış ve Mağazacılık Bölümü'yle ilgili konular,
İTÜ Tekstil Teknolojileri ve Tasarımı Fakültesi'yle yürütülebilecek işbirliği olanakları,
İstanbul Moda Akademisi'yle yürütülebilecek işbirliği olanakları,

İTÜ Tekstil Teknolojileri ve Tasarımı Fakültesi Dekanı Emel ÖNDER KARAOĞLU'nu ziyaret – 21.04.2010 / İTÜ

BMD Başkanı Yılmaz Yılmaz, Başkan Yardımcısı Burak ÇELET, Genel Sekreter Ekrem UTKU ve Eğitim Komitesi Üyelerinin ziyaretinde, İTÜ'de çalışmaları sürdürulen Perakende Mühendisliği konusu görüşülmüştür.

Eğitim Komitesi toplantısı – 29.04.2010 / BMD

Toplantıda görüşülen konular:

Üniversite seviyesinde perakende eğitimi,
Meslek lisesi seviyesinde perakende eğitimi,
Satış danışmanı yetişirme kursları,
İK ve CV bilgi bankası.

İTÜ Rektörü Prof. Dr. Muhammed ŞAHİN'i ziyaret – 02.06.2010 / İTÜ

İstanbul Teknik Üniversitesi Rektörü Prof. Muhammed ŞAHİN ve İTÜ Tekstil Teknolojileri ve Tasarımı Fakültesi Dekanı Prof. Emel ÖNDER KARAOĞLU'nun, Üniversite - sanayi işbirliği kapsamında "Eğitim ve Ar-Ge Proje Ortaklısı", "Etkinlik ve Tanıtım Faaliyetleri" konularında görüş paylaşmak üzere düzenledikleri öğle yemeğine BMD Başkanı Yılmaz YILMAZ, Başkan Yardımcıları Burak ÇELET, Semih ŞEFTALİ ve Jaklin GÜNER, BMD Genel Sekreteri Ekrem UTKU katılmışlardır.

Eğitim Komitesi toplantısı – 05.06.2010

Toplantıda güncel konular görüşülmüştür.

Üsküdar Ticaret Meslek Lisesi ziyareti – 09.06.2010

BMD Eğitim Komitesi üyesi Ali Gökhan ER, beraberindeki IK yöneticileriyle Üsküdar Ticaret Meslek Lisesi'ni ziyaret ederek, perakendecilik eğitiminde yaşanan sıkıntıları dinleyerek görüş ve önerileri almıştır.

İTÜ İşletme Fakültesi Dekanı Prof. Dr. Öner GÜNÇAVDI'yi ziyaret – 06.07.2010 / İTÜ

Perakendecilik alanında yürürlüğe konulması hedeflenen lisansüstü eğitim konusunda ve diğer eğitsel konularda görüşmek üzere, BMD Başkan Yardımcısı Burak ÇELET ve Genel Sekreter Ekrem UTKU, İstanbul Teknik Üniversitesi İşletme Fakültesi Dekanı Prof. Öner GÜNÇAVDI ile görüşmüştürlerdir.

Toplantıya, İTÜ Tekstil Teknolojileri ve Tasarımı Fak. Dekanı Prof.Dr. Emel Önder Karaoğlu, Prof.Dr. Suat Küçükçiftci ve Prof.Dr. Fatma Kalaoğlu da katılmışlardır.

İnsan Kaynakları Yöneticileri toplantısı – 02.08.2010 / BMD

Toplantıda görüşülen konular:

BMD'nin çeşitli kurumlarla yürüttüğü eğitim programlarına ilişkin bilgilendirme,
Hazırlıkları yürütülen BMD IK web sitesi projesinin son durumuna ilişkin bilgi aktarımı,
Ticaret meslek liseleriyle ilgili olarak yapılan çalışmaların aktarılması, bu konuda oluşturulan çalışma grubunun yaptığı hazırlıkların değerlendirilmesi,
BMD'nin perakendecilik yüksek lisansı projesinin son durumuna ilişkin bilgi aktarımı.

Eğitim Komitesi toplantısı – 07.08.2010

Toplantıda güncel konular görüşülmüştür.

Mehmet Ali Büyükkhanlı Ticaret Meslek Lisesi ziyareti – 23.09.2010

BMD Eğitim Komitesi Üyesi Ali Gökhan ER ve BMD Genel Sekreteri Ekrem UTKU, Mehmet Ali Büyükkhanlı Ticaret Meslek Lisesi'ni ziyaret ederek, perakendecilik eğitiminde yaşanan sıkıntıları dinlemişler, görüş ve öneriler almışlardır.

İktisadi Faaliyetler Komitesi

KOMİTE ÜYELERİ: Jaklin GÜNER- YKM, Cüneyt YAVUZ- Mavi, Mete SÖNMEZ- Falk Sönmez, Onder ÖZTARHAN- Vepa Group, Omer AKYİĞIT- Collezione, Ahmet Sait KAVURMACı – Aydınılı Grup

Yıl İçinde gerçekleşen toplantılar ve görüşülen konular:

Komite toplantısı – 23.03.2010 / BMD

Komite toplantısı – 26.03.2010 / YKM

Komite toplantısı – 02.04.2010 / BMD

Komite toplantısı – 09.04.2010 / YKM

Komite toplantısı – 27.04.2010 / YKM

Komite toplantısı – 29.04.2010 / BMD

Komite toplantısı – 07.05.2010 / YKM

Ortak satın alma,

Veri toplanması,

Demeğe gelir getirici faaliyetler.

GfK, Raldin ve IPSOS danışmanlık firmalarıyla görüşmeler.

BMD Üyelerinin kurumsallaşma sürecine destek proje



Basınla İlişkiler ve Tanıtım Komitesi

KOMİTE ÜYELERİ: Yılmaz YILMAZ – Koton, Sinan ÖNCEL – Twigy, Sedef ORMAN - Derimod, Rıfat ELHADEF – Vakko

Zaman Gazetesi ziyareti – 08.04.2010

BMD Başkanı Yılmaz YILMAZ ve Yönetim Kurulu üyelerinden oluşan bir heyet, Zaman Gazetesi Genel Yayın Yönetmeni Ekrem DUMANLI'yi ziyaret ederek Dernek faaliyetleri hakkında bilgilendirmiştir, güncel konular üzerinde görüş alışverişinde bulunmuştur.

Milliyet Gazetesi ziyareti – 08.04.2010

BMD Başkanı Yılmaz YILMAZ, Yönetim Kurulu üyeleri ve bazı BMD üyeleri, Doğan Gazetecilik İcra Kurulu Başkanı Servet TOPALOĞLU'nun BMD üyeleri onuruna verdiği öğle yemeğine katılmışlardır.

Yemekte, güncel sektörel konular üzerinde görüş alışverişinde bulunulmuştur.

Komite toplantısı – 29.04.2010 / BMD

Gündemdeki konular görüşülmüştür.

Komite toplantısı – 07.05.2010 / BMD

Görüşülen konular:

Gazetelerle projeler,
Farkı Ne Yarattı projesi,
Gündemdeki konularla ilişkin basın toplantısı hazırlıkları.

Komite toplantısı – 13.05.2010 / BMD

Görüşülen konular:

LOOK ve ALL yayınlarıyla olan ortak projeler,
Gündemdeki konularla ilişkin çalışmalar.

Basınla ögle yemeği – 20.05.2010 / VOGUE RESTAURANT

BMD Basınla İlişkiler ve Tanıtım komitesi üyeleri, BMD Başkanı Yılmaz YILMAZ'ın da katılımıyla, perakende sektörünü izleyen basın mensuplarıyla ögle yemeğinde bir araya gelmiştir.

Yemeğe katılan basın mensupları:

Sabah	Pınar Çelik,
Milliyet	Beste Önkol
Haber Türk	Esen Evran
Vatan	Hale Tüzün
Posta	Sibel Eray

Referans	Sevgi Sayar
Zaman	Bayram Kaya
Akşam	Esin Gedik
Hürriyet	Demet Cengiz
Dünya	Leyla Ekinci

Yemekte, BMD'nin projeleri ve güncel konulara ilişkin değerlendirmeleri paylaşılmıştır.

Hürriyet Gazetesi ziyareti – 25.05.2010

BMD Başkanı Yılmaz YILMAZ ve Yönetim Kurulu Üyelerinden oluşan bir heyet, Hürriyet Genel Yayın Yönetmeni Enis BERBEROĞLU'nu ziyaret ederek Dernek faaliyetleri hakkında bilgilendirmiştir.

Toplantıda ayrıca, güncel sektörel konular üzerinde görüş alışverişinde bulunulmuştur.

Komite toplantısı – 01.10.2010 / BMD

Görüşülen konular:

Gazetelerle projeler,
Farkı Ne Yarattı projesi.

Sabah Gazetesi ziyareti – 06.10.2010 / Çalık Holding

BMD Başkanı Yılmaz YILMAZ ve Basınla İlişkiler Komitesi Üyelerinden oluşan bir heyet, Sabah Gazetesi'ni ziyaret ederek BMD-Sabah ve İstanbul Shopping Fest-Sabah ortak projeleri hakkında görüş alışverişinde bulunmuşlardır.

HaberTürk Gazetesi ziyareti – 07.10.2010

BMD Başkanı Yılmaz YILMAZ ve Basınla İlişkiler Komitesi Üyelerinden oluşan bir heyet, HaberTürk Gazetesi'ni ziyaret ederek Genel Yayın Yönetmeni Fatih ALTAYLI ve gazete yazarlarıyla bir araya gelmişlerdir.

Toplantıda BMD-HT ve İstanbul Shopping Fest-HT ortak projeleri konusu da gündeme gelmiştir.

Komite toplantısı – 14.10.2010 / BMD

Görüşülen konular:

Gazetelerle projeler,
100 bin çocuk projesi.

Doğan-Burda ziyareti ve öğle yemeği – 20.12.2010

BMD Başkanı Yılmaz YILMAZ ve Basınla İlişkiler Komitesi Üyelerinden oluşan bir heyet, Doğan-Burda Yayıncılık'ı ziyaret ederek, Mehmet Y. YILMAZ'ın ev sahipliğinde verilen öğle yemeğine katılmışlardır.

Yemekte, Doğan-Burda ile BM arasındaki işbirliği olanakları ve İstanbul Shopping Fest kapsamında yapılabilecekler değerlendirilmiştir.

Üyelerle İlişkiler Komitesi

KOMİTE ÜYELERİ: Semih ŞEFTALİ – Esse, Fatih AKBACAKOĞLU – Ayakkabı Dünyası, Ali Gökhan ER – Bücürük, Emil GÜZELİŞ – Zen, Ömer AKYİĞİT - Collezione, Mete SÖNMEZ – Faik Sönmez

Komite toplantısı – 12.04.2010 / KOTON

Toplantıda görüşülen konular:

Üye profili, Üye kategorileri, yeni üyeleri,
Üye toplantıları,
Sosyal etkinlikler,
Üye anketi
Yurtdışı ziyaretler

Komite toplantısı – 28.04.2010, BMD

Toplantıda görüşülen konular:

Öyelik aldatları,
Üye toplantıları,

Komite toplantısı – 19.05.2010, AYAKKABI DÜNYASI

Toplantıda görüşülen konular:

Öyelik kriterleri,
Üyelerle etkinlikler,

Komite toplantısı – 01.10. 2010, BMD

Toplantıda görüşülen konular:

Öyelik başvuruları,
Üye anketi
BMD Etik Değerler çalışması.

Yurtdışıyla İlişkiler Komitesi

KOMİTE ÜYELERİ: Vahap KÜÇÜK – LCW, Osman ARAR – Damat, Şahin EROĞLU – Colin's, Rıfat ELHADEF – Vakko, Sami KARIYO – Penti

Komite toplantısı – 15.04.2010 / BMD

Toplantıda görüşülen konular:

Yurtdışı AVM projeleri,
Türkiye'deki yabancı yatırımcılarla ilişkiler,
E-newsletter ve katalog,
Ülke raporları,
MAPIC Fuarı,

Komite toplantısı – 25.05.2010 / BMD

Toplantıda görüşülen konular:
MAPIC Fuarı, SIEC Fuarı.

GÖRÜŞMELER, TOPLANTILAR

Han Çadırı AVM tanıtımı – 19.01.2010 / BMD

Han Çadırı AVM (KHAN SHATYR), Kazakistanın başkenti Astana'da yer alan, İngiliz mimar Norman Foster'ın tasarımlıyla inşa edilmiş olan bir AVM'dir.

Proje, 200 bin m² arsa alanı üzerinde, 109 bin m² inşaat alanına sahiptir. Hipermarket ve eğlence merkezi dahil 60 bin m² kiralabilir alan üzerinde 6 kat ve 180 mağaza alanı bulunan projede, 450 kişilik 6 sinema salonu ve 9 bin m² eğlence merkezi de mevcuttur.

Han Çadırı AVM'nin tanıtımı, EPM ASSETIS TÜRKİYE firması tarafından BMD'de gerçekleştirılmıştır.

İskenderun Prime Mall AVM açılışı – 24.08.2010

Prime Development yatırımı olan Prime Mall'un açılış törenine (Gala Gecesi) BMD'yi temsilen Genel Sekreter Ekrem UTKU katılmıştır. Törende Prime Development Yönetici Ortağı Philipp Von Wilmowsky, İskenderun Belediye Başkanı Yusuf Civelek, Hatay Valisi Celalettin Lekesiz birer konuşma yapmıştır.

Genel Sekreter Ekrem UTKU ise konuşmasında BMD üyelerinin büyülüklüklerine değinerek, BMD markalarının Türkiye'de ve dünyada önemli merkezlerde, ciddi ve güvenilir yatırımcıların projelerinde yer aldıklarını belirtti. İskenderun'un bölge ekonomisindeki önemine vurgu yaparak BMD markalarının bu AVM'de yer almalarının İskenderun'a gösterdikleri önemini işaret ettiğini, AVM yönetiminin ve yatırımcı firmanın her zaman markalarımızın yanında olacaklarına inandığını belirterek kiracı markalarımıza ve yönetimimize başarılar diledi.

Türkiye Perakendecilik Meclisi toplantısı – 15.09.2010 / TOBB-Ankara

Türkiye Perakendecilik Meclisi toplantısı İTO Başkanı ve TOBB Başkanvekili Murat YALÇINTAŞ'ın başkanlığında yapılmıştır. Türkiye Perakendecilik Meclisi toplantısında, Birleşmiş Markalar Derneği'ni Genel Sekreter Ekrem UTKU temsil etmiştir.

Sektörel derneklerin temsilcileriyle toplantı – 30.09.2010 / BORSA RESTAURANT

Sektörel bazı konularda görüş alışverişinde bulunmak, sektör sorunlarını tartışmak ve derneklerimiz arasındaki işbirliği olanaklarının güçlendirilmesi konusunda değerlendirmeler yapmak üzere LASİAD, METİAD VE OTİAD Başkan ve Genel Sekreterleri BMD'nin davetiyile öğle yemeğinde bir araya gelmişlerdir.

BMD Başkanı Yılmaz YILMAZ, Başkan Yardımcısı Hüseyin DOĞAN ve BMD Genel Sekreteri Ekrem UTKU'nun katıldığı yemekte, sektörü ilgilendiren çok önemli konular hakkında görüş alışverişinde bulunulmuştur.

EXIMBANK'ta toplantı – 22.10.2010 / Ankara

Eximbank'in sektör temsilcilerinin talep, öneri ve görüşlerinin alınması amacıyla düzenlediği toplantıya BMD Genel Sekreteri Ekrem UTKU katılmıştır.

Toplantıda, yatırım tutarı, borç / özkaynak oranı, kredi tutarının yatırımın % 85'ini geçmemesi, teminat, kredinin döviz olarak kullanılması gibi konularda BMD'nin görüşleri katılımcılara iletilmiştir.

Türkiye Konfeksiyon ve Hazır Giyim Sanayi Meclisi toplantısı – 29.11.2010 / TOBB-Ankara

Türkiye Konfeksiyon ve Hazır Giyim Sanayi Meclisi toplantısı Gaziantep Sanayi Odası Başkanı ve TOBB YK Üyesi Nejat KOÇER'in başkanlığında yapılmıştır. Toplantıya, BMD'yi temsilen Genel Sekreter Ekrem UTKU katılmıştır.

İSTANBUL FASHION WEEK

İstanbul'u dünya moda merkezlerinden biri konumuna taşımayı, dünyada Türk modasından söz ettirmeyi hedefleyen çok boyutlu bir organizasyon olan İSTANBUL FASHION WEEK - IFW (İstanbul Moda Haftası) etkinliği, 25 – 28 Ağustos 2010 tarihleri arasında İTÜ Taşkışla Kampüsü'nde gerçekleştirilmiştir.

Demeğimizin de destekçisi olduğu ve Türk markaları için önemli bir fırsat olarak gördüğümüz bu etkinlikte markalarımız da yer almışlardır. Bazı üye firmalarımız, gerek stand kurarak gerekse etkinlikler kapsamında düzenledikleri defilelerle bu önemli moda etkinliklerinde yer almışlardır.

İstanbul Tekstil ve Konfeksiyon İhracatçı Birlikleri organizasyonunda, Birleşmiş Markalar Derneği (BMD), Moda Tasarımcıları Derneği (MTD) ve İstanbul Moda Akademisi (IMA) işbirliğinde düzenlenen IFW'de, basın mensubu ve alicılardan oluşan yabancı konuk grubu ile Türk tasarımcıları ve markaları bir araya gelmişlerdir. İSTANBUL FASHION WEEK ile eşzamanlı olarak, COLLECTION PREMIERE İSTANBUL – CPI Fuarı da düzenlenmiştir. Her iki etkinlik dolayısıyla, seçkin Türk ve yabancı moda markaları ve tasarımcıları, 2011 İlkbahar – yaz koleksiyonlarını sergilemiştir.

Yilda iki kez, yaz ve kış döneminde düzenlenen bu prestijli etkinliğin, uluslararası moda dünyası içinde "Made in Turkey"den "Türk Markaları"na giden süreçte, BMD üyelerine katkı sağlayacağına inanmaktayız.



YURTDIŞI PERAKENDE YATIRIMI

Yurtdışı Perakende Yatırım Koordinasyon Kurulu Protokolü ve imza töreni – 09.06.2010

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Başkanı Mehmet Büyükekşi, Birleşmiş Markalar Derneği (BMD) Başkanı Yılmaz Yılmaz, Alışveriş Merkezi Yatırımcıları Derneği (AYD) Başkanı Hakan Kodal ve Alışveriş Merkezleri ve Perakendeciler Derneği (AMPD) Başkanı Mehmet Nane, yurtdışında ağırlıklı olarak Türk markalarının yer alacağı alışveriş merkezi ve mağazalarının kurulması konusunda çalışmalar yürütecek "Yurtdışı Perakende Yatırım Koordinasyon Kurulu" protokolünü imzaladı.

İmza töreninde konuşan Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Başkanı Mehmet Büyükekşi, ihracatçılar, markalar, perakende zincirleri ve alışveriş merkezlerinin temsilcileri olarak çok anlamlı bir işbirliğine gittiklerini vurguladı. "Türkiye'de yakaladığımız dinamizmi, enerjiyi ve bereketi dışında da geliştirmek için bir araya geliyoruz" diye konuşan Büyükekşi, hedefin ihracatın katma değerini artırmak olduğunu söyledi.

Birleşmiş Markalar Derneği (BMD) Başkanı Yılmaz Yılmaz da konuşmasında, 10 yıl içinde yurtdışında 20 bin mağaza hedeflediklerini açıkladı. Yılmaz, "Türkiye alışveriş merkezleri ile çevre ülkeler için bir alışveriş cenneti olabilir," dedi.

TİM Yurtdışı Perakende Yatırım Koordinasyon Kurulu, TİM Başkanı'nın başkanlığında, TİM'den 2, BMD, AMPD, AYD Yönetim Kurulu Başkanlarıyla birlikte 2'ser temsilci olmak üzere toplam 8 kişiden oluşacak. Kurulun sekretarya hizmetlerini TİM sağlayacak. Temel hedef, "Fırsatları değerlendirmek yeni yollar bulmak ve küresel seviyede lobby ve tanıtım faaliyetleri yapmak" olarak özetlendi. Kurul, hedef pazarlara yönelik perakende hedefli ticaret heyetleri düzenleyecek.

Markalaşma için dev adım

İhracatçılar, markalar ve alışveriş merkezleri yurtdışında Türk markalarının yer alacağı ortak alışveriş merkezi kurmak için işbirliği yaptı. Bu kapsamında belirlenen her ülkede aynı aynı olmak üzere en az 10 mağaza ya da Türk markaların yer aldığı alışveriş merkezini açılacak.



Protokolün imza törenine (soldan) Alışveriş Merkezleri ve Perakendeciler Derneği Başkanı Mehmet Nane, Birleşmiş Markalar Derneği Başkanı Yılmaz Yılmaz, Türkiye İhracatçılar Meclisi Başkanı Mehmet Büyükekşi ve Alışveriş Merkezi Yatırımcıları Derneği Başkanı Hakan Kodal katıldı.

▲ TİM'in önderliğinde kuruldu

Birleşmiş Markalar Derneği (BMD), Alışveriş Merkezi Yatırımcıları Derneği (AYD) ile Alışveriş Merkezleri ve Perakendeciler Derneği (AMPD), Türkiye İhracatçılar Meclisi'nin (TİM) önderliğinde Türk markalarının ismini yurtdışında duyurmak için işbirliği yaptı. Oluşturulan 'Perakende Yatırım Koordinasyon Kurulu', yurtdışında Türk markalarının ağırlıklı olarak alışveriş merkezi ve mağazalar kuracak.

▲ Hedef en az 10 mağaza

Protokolün dünktü imza töreninde konuşan TİM Başkanı Mehmet Büyükekşi, hedeflerinin ihracatın katma değerini artırmak olduğunu vurguladı. Mağazalar açılışta şiperiler ve örtümün otomatik bağlanacağını, her sezon "şipte geceki mi?" endişesiyle oradan kaçmayacağı belirtti. Büyükekşi, "Amacımız, markalarımızın her ülkede bir mağaza açması değil, her ülkede en az 10 mağaza açması" diye konuştu.

▲ Fas'ın üç kentine gidecek

Mehmet Büyükekşi, kurulun ilk olarak Fas'ın 3 kentine yatırım için ziyaret düzenleyeceğini, daha sonra sırada Suriye'ni yer aldığı söyledi. Kurulun sekretarya hizmetlerini TİM'in sağlayacağını belirten Büyükekşi, "Dernelerde fırsatları değerlendirmek, yeni yollar bulmak ve küresel tanıtım faaliyetleri komisyonunda destek vereceğiz. Hedef pazarlara ticaret heyetleri göndereceğiz" dedi.

▲ Alışveriş cenneti olacak

Törende konuşan BMD Başkanı Yılmaz Yılmaz da Türkiye'nin çevre ülkeler için alışveriş cenneti olacağını söyledi. AYD Başkanı Hakan Kodal, markaların bireysel olarak yurtdışına açılma girişimlerinin stratejik bir platform ile koordinasyonunu sağlayacağını, AMPD Başkanı Mehmet Nane de Türk firmalarının yurtdışındaki pazarlarda ürettiği davet edildiğini, protokolün tarihi bir anlam taşıdığını kaydetti.

Yurtdışı Perakende Yatırım Çalıştayı – 25.06.2010 / VIAHOTEL - PENDİK

Çalıştayın ilk bölümünde BMD adına Hüseyin DOĞAN, AMPD adına Mehmet NANE, AYD adına Hakan KODAL, TİM adına Başkanvekili Ahmet AKBALIK ve Dış Ticaret Müsteşarlığı adına da Müsteşar Yardımcısı Ziya ALTUNYALDIZ birer konuşma yaptılar.

Son olarak Dış Ticaretten Sorumlu Devlet Bakanı Zafer ÇAĞLAYAN da bir konuşma yaptı.

Ögle yemeğinden sonra yapılan oturumda ise, DTM Müsteşar Yard. Ziya ALTUNYALDIZ'in başkanlığında, diğer kurumların temsilcileri ve ilgili kişilerin de katılımıyla çalıştayın tartışma bölümünden geçildi.

DTM tarafından hazırlanan iki modül üzerinde tartışıldı.

Birinci modül: Devlet yardımları ve destekler

- a.AVM inşası öncesinde sağlanacak pazara giriş ve araştırma destekleri, Ticaret Müşavirliklerinin katkıları, siyasi destek
- b.AVM inşası aşamasında sağlanacak destekler, teminat prefinansman imkanları
- c.Mağaza ve Ofis açılmasında sağlanacak destekler, AVM'lerin Derecelendirilmesi
- d.Marka, bayilik ve franchising konusunda geliştirilecek destekler

İkinci modül: Hedef ülkeler

- a.DTM tarafından belirlenen hedef ülkeler başta olmak üzere, merkezler tespit edilerek lokasyon çalışmaları yapılacaktır.
Ülke → Merkez Şehir → Lokasyon
- b.Kuzey Afrika, Sahra Altı, Orta Asya, Balkanlar, Ortadoğu

Çalıştaya sunulan BMD görüşleri:

A.Makro politikalar

İstanbul ve Türkiye'nin bir markalı alışveriş cenneti ve bölgesel moda merkezine dönüştürülmesine yönelik yol haritası çizilmelidir.

Tartışılacak konular:

1.Eğitim (lisansüstü, lisans ve ortaöğretim)

Perakende sektörünün ihtiyaçları tekrar tanımlanmalı ve hedefe uygun eğitim programı oluşturulmalıdır.

2.İstanbul'u bölgesel ticaretin ve modanın merkezi haline getirecek politikalar

- a.İstanbul Shopping Fest,
- b.İstanbul Fashion Week

Bu iki organizasyonun önemi nedir ve nasıl desteklenmelidir?

- c.Çevre ülkelerin toptancılarına yönelik olarak merkezde toplan ticaretle ilgili serbest bölge oluşturulması.

3.İstanbul'da turizmin ve otel yatak sayısının artırılmasına yönelik teşvikler Türk turizmini geliştirecek, artan turist sayısı dolayısıyla Türk perakendecilerine ve markalarına tanıtım işlevi ve cirosal destek sağlanacaktır. Tanıtım vurgusunda özellikle İstanbul'un öne çıkarılması gerekmektedir.

4.Türk markalarının (özellikle moda perakendecilerinin) yabancı markalara göre ürün maliyetlerini yükseltmenin dış ticaret uygulamalarının kaldırılması

ÖRNEK:

Türk markalarının yabancı markalarla karşılaştırılması

TÜRK MARKALARI

1.Ithalatta referans fiyat uygulaması birçok Türk markası için % 5-15 arasında ek maliyet yaratmaktadır;

2.İplik ve tekstilde, özellikle sentetik kumaşlardaki % 75'e varan anti-damping vergisi, % 5-10 arasında ek maliyet yaratmaktadır.

YABANCI MARKALAR

1.Avrupa'da gümrükleme yapıldığı için bu maliyet söz konusu değil;

2.Böyle bir maliyet yok

B.Mikro destekler

Tartışılacak konular:

1.Yalnızca Turquality içinde olan firmalar için değil, tasarım departmanı olan bütün firmalara sağlanabilecek tasarım odaklı destekler nelerdir?

2.Yurtdışına açılmak isteyen markalara ve AVM'lere orta-uzun vadeli finansman olanakları nasıl sağlanabilir?

3.Hedef ülke analizi neticesinde bazı ülkeler için daha avantajlı destekler (gerek Turquality kapsamında gerekse orta-uzun vadeli finansman olanakları kapsamında) sağlanmalı midir? (bazi ülkelerde yapılmış olan serbest ticaret anlaşmalarında, yıllar içinde azalan gümrük oranları paralelinde)

4.Perakendeciler ve AVM'ler için sağlanabilecek fuar destekleri nelerdir ve neleri kapsamalıdır?

C.Yurtdışı pazarlar hakkında bilginin toplanması, paylaşımı açılması ve faaliyetlerin koordinasyonu

BMD üyesi markaların yurtdışında 2000 civarında mağazası vardır. BMD, 4 ay sürecek olan bir projeyle aşağıdaki konularda bilgi toplamaya başlamıştır:

- a.Markalarımız hangi ülkelerde ne kadar başarılıdır?
- b.Ülke bazında pazar girişte fırsatlar ve engeller nelerdir?
- c.Gümrük mevzuatı ve hukuki süreçler,
- d.Ülkelerin makro ekonomik yapıları ve gelişme potansiyelleri,
- e.Ülke pazar ve tüketici dinamikleri,
- f.Pazardaki yerli-yabancı oyuncular ve rekabette konumlandırılmalan,
- g.Perakende lokasyonlarının (cadde-AVM) analizi,
- h.İnsan kaynakları dinamikleri,

- i. Girilen pazarlarda ortak hareket etme fırsatları (ortak satın alma, lojistik vb.)
 - j. Pazar giriş modellerinin irdelenmesi (direkt yatırım-bayilik vb.)
 - k. Ülke ülke pazarların ve kanalların analizi ve yönlendirme,
 - l. Bilgi teknolojileri konusunda ülke analiz ve yönlendirme.
- Çalışma sonunda, hedef pazarlar konusunda öneriler ve yaşayan bir bilgi bankası oluşturulması amaçlanmaktadır.

Tartışılacak konular:

1. Hedef pazarlar hangi mekanizma ile belirlenmelidir?
2. Derneklerin, TİM'in ve DTM'nin elindeki bilginin paylaşımı nasıl sağlanabilir? Tek bir software mümkün müdür?
3. Yurtdışında yatırımı teşvik edilecek bir AVM'nin içindeki Türk markalarının ve Türk yatırımcılarının yönettiği yabancı markaların hangi oranda ve hangi şartlarda bulunması gereklidir? Çalıştay'ın hedefine uygun pozitif ayrımcılık nasıl formüle edilebilir?
4. İstikrarlı ihracat olasılığını sağlamak açısından yurtdışında ülke imajı politikaları için hedef pazarlarda neler yapılabilir? (Türk dizilerinin desteklenmesi, dizilerde Türk markalarının reklamlarını yapabilmek amacıyla yasal zeminin hazırlanması vb.)
5. Markalı ihracatın önde gelen ülkesi olarak İtalya'ya ilişkin bir "case study" çalışması yapılması ve Türkiye'yle karşılaştırmalar yapılacak "benchmark"lar ortaya konulması çalışması nasıl desteklenebilir?

Gözden Geçirme toplantısı – 26.07.2010 / DTM

25 Haziran tarihinde Viaport Hotel'de yapılan Yurtdışı Perakende Yatırım Çalıştayı'nın devamı niteliğinde bir gözden geçirme toplantısı, 26 Temmuz 2010 Pazartesi günü Ankara'da Dış Ticaret Müsteşarı'nda yapılmıştır.

Toplantıya BMD Başkanı Yılmaz YILMAZ, BMD Genel Sekreteri Ekrem UTKU ve BMD danışmanı Esel ÇEKİN katılmışlardır.

Gözden Geçirme toplantısı – 28.12.2010 / DTM

"Yurtdışı AVM yatırımları öncesinde ve yatırım aşamasında verilen devlet yardımları ve destekleri" konulu toplantıya DTM'den ilgili dalre başkanları ve şube müdürleri, BMD'den Yönetim Kurulu üyesi Osman ARAR ve Genel Sekreter Ekrem UTKU, AMPD AYD temsilcileri katılmışlardır.

Toplantıda, mevzuattan kaynaklanan haksız rekabetin önlenmesi, Eximbank kaynaklarının verimli kullanımı ve teşvikler konusunda BMD'nin görüşleri katılımcılara aktarılmıştır..

Balkan Ülkeleri Çalışma Grubu

25 Haziran 2010'da yapılan Yurtdışı Perakende Yatırım Çalıştayı sonuçları kapsamında bir Balkan Ülkeleri Çalışma Grubu oluşturulmuştur.

Çalışma grubunun yıl içinde çeşitli toplantıları olmuştur.

Balkan Ülkeleri Çalışma Grubu toplantısı – 05.07.2010 / DIŞ TİCARET KOMPLEKSİ

Toplantıya Genel Sekreter Ekrem UTKU katılmış ve aşağıdaki görüşleri ifade etmiştir:

BMD görüşleri:

Coğrafi ve kültürel yakınığımız bulunan Balkan ülkeleri, Türkiye ve markaları için günümüzde önemli bir konuma gelmiştir.

Bu önemi ifade etmek üzere, konu hakkındaki görüşlerimizi birkaç başlık altında sunabiliyoruz:

1.Balkan ülkelerinde Türkiye ve Türk markaları algısının güçlendirilmesi çalışmaları

Balkan ülkelerinde gerçekleştirilecek faaliyetlerden önce bu ülkelerde Türkiye'nin ve Türk markalarının bilinirliğinin ve tanınırlığının güçlendirilmesinde fayda bulunmaktadır.

Bu amaçla yapılabilecekler:

- a.Istanbul Shopping Fest,
- b.Istanbul Fashion Week,
- c.Balkan ülkeleri de dahil olmak üzere, çevre ülkelerin toptancılarına yönelik olarak merkezde toptan ticaretle ilgili serbest bölge oluşturulması, bu serbest bölgenin diğer serbest bölgelerden farklı olarak hem bilinen serbest bölge mantığında çalışması hem de "free shop" mantığında kurulacak mağazalardan Balkan ülkeleri tüccarlarının alışveriş yapabilmesi,
- d.Istanbul'da turizmin ve otel yatak sayısının artırılmasına yönelik teşviklerin güçlendirilmesi, Balkan ülkelerinden daha fazla sayıda turistin çekilmesi,
- e.Istanbul'un bir alışveriş destinasyonu olarak Balkan ülkelerinde güçlü tanıtımı, tanıtım vurgusunda özellikle İstanbul'un öne çıkarılması,
- f.Istikrarlı ihracat olasılığını sağlamak açısından yurtdışında ülke形象 politikaları için hedef pazarlarda yapılabileceklerin belirlenmesi.

2.Balkan ülkeleri hakkında bilginin toplanması, paylaşımı açılması ve faaliyetlerin koordinasyonu

Gerek BMD tarafından yürütülmekte olan ve Ekim 2010 gibi tamamlanması hedeflenen "Hedef Pazarlar Bilgi Bankası projesi" gerekse DTM'nin ticaret müşavirlikleri aracılığıyla yürütüdüğü "envanter çalışması" kapsamında Balkan ülkelerin ilişkin pazar bilgilerinin toplanması, bunların derlenmesi ve paylaşımı açılması önem taşımaktadır.

Projelerin ve faaliyetlerin planlanması açısından aşağıdaki başlıklarda bilgi elde edilmektedir /edilmeliidir:

- a.Markalarımız hangi Balkan ülkelerinde ne kadar başarılıdır?
- b.Hedef pazarlar hangi mekanizma ile belirlenmelidir?
- c.Ülke bazında pazara girişte fırsatlar ve engeller nelerdir?
- d.Gümrük mevzuatı ve hukuki süreçler,
- e.Ülkelerin makro ekonomik yapıları ve gelişme potansiyelleri,
- f.Ülke ülke pazar ve tüketici dinamikleri,
- g.Pazardaki yerli-yabancı oyuncular ve rekabette konumlandırılmalari,
- h.Perakende lokasyonlarının (cadde-AVM) analizi,
- i.İnsan kaynakları dinamikleri,
- j.Girilen pazarlarda ortak hareket etme fırsatları (ortak satın alma, lojistik vb.)
- k.Pazara giriş modellerinin İrdelenmesi (direkt yatırım-başılık vb.)
- l.Ülke ülke pazarların ve kanalların analizi ve yönlendirme,
- m.Bilgi teknolojileri konusunda ülke ülke analiz ve yönlendirme.
- n.Derneklerin, TİM'in ve DTM'nin elindeki bilginin paylaşımı nasıl sağlanabilir? Tek bir software mümkün müdür?

3.Balkan ülkelerine yönelik faaliyetlerde sağlanabilecek devlet yardımları ve destekleri

Markalarımızın Balkan ülkelerindeki faaliyetleri ve yatırımları öncesinde veya sırasında, bazı devlet yardımlarının sağlanması yararlı olacaktır:

- a.Yurtdışına açılmak isteyen markalara orta-uzun vadeli finansman olanaklarının sağlanması,
- b.Hedef Ülke analizi neticesinde, bazı ülkelerle yapılmış olan serbest ticaret anlaşmalarında yıllar içinde azalan gümrük oranları paralelinde, bu ülkeler için daha avantajlı destekler (gerek Turquality kapsamında gerekse orta-uzun vadeli finansman olanakları kapsamında) sağlanması,
- c.Perakendeciler için fuar destekleri sağlanması ve bunları kapsamının belirlenmesi,
- d.Balkan ülkelerindeki Avrupa markalarıyla rekabet edebilmemiz ancak liberal bir platformda mümkündür. Bu amaçla, AB ithalat rejimi dışındaki bütün maddi ithalat engellerinin kaldırılması gerekmektedir. Ancak bu sayede Balkanların ve çevredeki ülkelerin bizden beklenisi olan makul maliyetli hızlı moda ürünlerini stoktan servis yapabilmemiz mümkün olacaktır

Balkan Ülkeleri Çalışma Grubu toplantısı – 16.09.2010 / EDİRNE

Çalışma Grubunun üçüncü toplantısı 16 Eylül 2010 tarihinde Dış Ticaret Müsteşar Yardımcısı Sn. Ziya ALTUNYALDIZ başkanlığında ve Çalışma Grubu üyesi kamu ve özel sektör kurum ve kuruluş temsilcilerinin katılımıyla Edirne'de Edirne Ticaret ve Sanayi Odası ev sahipliğinde gerçekleştirilmiştir.

Toplantıda BMD'yi temsilen yer alan Genel Sekreter Ekrem UTKU, hedef ülkeler rapor hazırlıkları hakkında bilgi aktarmıştır.

YÜKSEK İSTİŞARE KURULU TOPLANTILARI

Birleşmiş Markalar Derneği Tüzüğü'nün 40. maddesi uyarınca oluşturulan Yüksek İstişare Kurulu (YIK), Derneği'nin en üst danışma organıdır. Kurul, Dernek tüzüğünde belirtilen amaç ve hedefler doğrultusunda, ihtiyaç duyulan konular üzerinde araştırma ve gözlem yaparak, bunları Yönetim Kurulu'ya paylaşır. Kurul üyeleri, perakende sektörünün geniş bilgi ve deneyim sahibi duayenleri arasından iki yıl için seçilir.

BMD Yüksek İstişare Kurulu'nun 2010 yılı boyunca gerçekleştirdiği toplantılar aşağıda sunulmaktadır:

İstişare Konseyi toplantısı – 11.02.2010

Kurul'un, 2010 yılında yapılan tüzük değişikliği öncesindeki yapısıyla gerçekleştirilen toplantıda güncel sektörel konular tartışılmıştır.

Yüksek İstişare Kurulu toplantısı – 19.04.2010

Yapılan bu ilk toplantıda, Yüksek İstişare Kurulu (YIK) Başkanlığı'na Abdullah KİĞİLİ, Eşbaşkanlığına ise BMD YK Başkanı Yılmaz YILMAZ seçilmişlerdir.

Toplantıda:

Büyük Mağazacılık Yasa Tasarısı, Turquality, markalarımız açısından haksız rekabeti oluşturan ve ticaret önündे engel olan unsurlar, Türk markalarının Türk ekonomisine ve Türkiye'ye sağladıkları katkı, İstanbul Shopping Fest, tanınmış marka statüsündeki markalarımızın yaşadıkları marka – patent sorunları, elektrik tarifelerindeki indirim konuları tartışılmıştır.

Yüksek İstişare Kurulu toplantısı – 08.07.2010

Toplantıda:

AC Nielsen Perakende Endeksi verileri, İstanbul Shopping Fest projesi, BMD sosyal sorumluluk projesi, ortak satın alma projesi, IT yazılımları, eğitim, konuları tartışılmıştır.

Yüksek İstişare Kurulu toplantısı – 08.07.2010

Toplantıda:

AC Nielsen Perakende Endeksi verileri, İstanbul Shopping Fest projesi, "Farkı Ne Yaratır" toplantıları, tartışılmıştır.

YÖNETİM KURULU TOPLANTILARI

Derneğimiz Yönetim Kurulu'nun 2010 yılı boyunca gerçekleştirdiği toplantıların tarihleri aşağıda sunulmaktadır:

12 Ocak 2010

09 Şubat 2010

05 Mart 2010

11 Mart 2010

08 Nisan 2010

29 Nisan 2010

13 Mayıs 2010

03 Haziran 2010

16 Haziran 2010

08 Temmuz 2010

29 Temmuz 2010

16 Eylül 2010

14 Ekim 2010

23 Kasım 2010

07 Aralık 2010

YAYINLAR

HÜRRİYET LOOK MODA EKİ



BMD, Hürriyet Gazetesi'yle Aralık 2002'den bu yana ortaklaşa hazırlanan ve ayda bir kez bu gazeteyle beraber dağıtımlı yapılan LOOK isimli bir moda eki sayesinde geniş kitlelere ulaşabilmektedir. LOOK eki, hem perakende markalarını biraraya getiren bir yayın mecrası hem de modanın yoğun olarak işlendiği ilgi çekici bir gazete olarak yaklaşık 2003 yılından bu yana tüm Türkiye'de yayınlanmaktadır.

ALL ALIŞVERİŞ VE MODA DERGİSİ

Birleşmiş Markalar Derneği ve Om Medya işbirliğiyle hazırlanmakta olan ALL Aylık Alışveriş ve Moda Dergisi Nisan 2007 tarihinde yayın hayatına başlamıştır.

ALL Dergisi, fiyatı ve formatıyla piyasadaki dergilerden farklı özellikler taşımaktadır. Derginin en önemli özelliği, diğer dergilerden farklı olarak, birçok üye firmamızın mağazaların aracılığıyla satılıyor olmasıdır.



DENETLEME KURULU RAPORU

BİRLEŞMİŞ MARKALAR DERNEĞİ GENEL KURUL BAŞKANLIĞINA

DENETLEME KURULU RAPORU

Denetleme Kurulumuz toplanarak, Dernekler Kanunu'nun 9. ve Dernek Tüzüğümüzün 24. maddeleri uyarınca, 2010 yılı içinde yapılan aktivitelere ilişkin derneğin gelir – gider ve karar defterlerini, alındı belgelerini ve diğer evraklarını incelemiştir.

Bu incelemeler sonunda:

- 1.Yönetim Kurulu kararlarında genel kurul kararlarına aykırılık görülmemiştir,
- 2.Defter ve kayıtların düzgün tutulduğu, tüm belgelerin mevcut olduğu, yasa ve tüzük hükümlerine aykırı bir uygulama olmadığı görülmüştür,
- 3.Yapılan tüm aktiviteler, tüzükte belirtilen amaçlar yönünde gerçekleştirilmiştir.

Sonuç olarak, Denetleme Kurulu'nun tanzim ettiği bu raporu Genel Kurul Üyelerimizin bilgi ve onaylarına sunarız.

Saygılarımla,

28 Şubat 2011

Denetçi
Feyzi ATABEK

Denetçi
Tekin ACAR

Denetçi
Selami SARI

BİRLEŞMİŞ MARKALAR DERNEĞİ ve BMD İKTİSADI İŞLETMESİ
01.01.2010 - 31.12.2010 TARİHLERİ ARASI GELİR GİDER TABLOSU

	BİRLEŞMİŞ MARKALAR DERNEĞİ	BMD İKTİSADI İŞLETMESİ	KONSOLIDED
I - GEÇİRLER	866.353,00	337.115,00	1.203.468,00
A - GİRİŞ AİDATI	180.000,00		180.000,00
B - YILLIK AİDAT	577.000,00		577.000,00
C - BANKA FAİZİ	11.468,00	9,00	11.477,00
D - YAYIN GELİRİ		60.758,00	60.758,00
E - DİĞER GELİRLER (Fuar, seminer, sponsorluk vb.)	97.885,00		97.885,00
F - SHOPPING FEST GELİRLERİ		276.348,00	276.348,00
II - GİDERLER	641.203,00	460.339,00	1.101.542,00
A - KİRA GİDERLERİ		25.200,00	25.200,00
B - PERSONEL GİDERLERİ	133.505,00	62.608,00	196.113,00
C - ORGANİZASYON VE SOSYAL ETKİNLİK GİDERLERİ	321.951,00	3.557,00	325.508,00
D - POSTA VE KURYE GİDERLERİ	3.506,00		3.506,00
F - KİRTASİYE GİDERLERİ	961,00	113,00	1.074,00
G - MUHASEBE GİDERLERİ	4.334,00	3.673,00	8.007,00
H - DANIŞMANLIK GİDERLERİ	140.277,00	26.939,00	167.216,00
I - NOTER GİDERLERİ	3.509,00	1.706,00	5.215,00
J - ELEKTRİK-SU-DOĞALGAZ-GÜVENLİK GİDERLERİ		3.690,00	3.690,00
K - TELEFON GİDERLERİ	8.789,00		8.789,00
L - MATBAA GİDERLERİ	3.735,00		3.735,00
M - ULAŞIM GİDERLERİ	11.809,00	15.299,00	27.108,00
N - TEMİZLİK-BAKIM ONARIM GİDERLERİ	3.698,00		3.698,00
O - INTERNET+BİLİŞİM GİDERLERİ	4.724,00	647,00	5.371,00
P - KARŞILANMIŞ KABUL EDİLEN MEYENİN ÜLMEYEN BEKLİNMİYEN GİDERLER	405,00		405,00
R - SHOPPING FEST GİDERLERİ		318.907,00	318.907,00
III - GELİR-GİDER FARKI	225.150,00	-123.224,00	101.926,00
IV - 31.12.2010 İTİBARIYLE MEVCUDUMUZ	167.803,00	148.226,00	316.029,00
BANKA TL HESABI	166.871,00	33.609,00	200.480,00
KASA	932,00		932,00
SHOPPING FEST BANKA HESAPLARI		111.824,00	111.824,00
SHOPPING FEST KASA		2.793,00	2.793,00
V - 31.12.2010 İTİBARIYLE ALACAKLARIMIZ		70.133,00	70.133,00
CEŞİTLİ ALİCİLAR			
SHOPPING FEST - CEŞİTLİ ALİCİLAR		70.133,00	70.133,00
VI - 31.12.2010 İTİBARIYLE BORÇLARIMIZ	42.119,00	224.128,00	266.247,00
CEŞİTLİ SATİCİLAR	42.119,00		42.119,00
SHOPPING FEST - CEŞİTLİ SATİCİLAR		224.128,00	224.128,00

BİRLEŞMİŞ MARKALAR DERNEĞİ ve BMD İKTİSADI İŞLETMESİ
01.01.2011 - 31.12.2011 TARİHLERİ ARASI TAHMİNİ BÜTÇESİ

	BİRLEŞMİŞ MARKALAR DERNEĞİ	BMD İKTİSADI İŞLETMESİ	KONSOLİDE
I - GELİRLER	1.154.000,00	116.000,00	1.270.000,00
A - GİRİŞ AİDATI	300.000,00	300.000,00	300.000,00
B - YILLIK AİDAT	825.000,00	825.000,00	825.000,00
C - BANKA FAİZİ	14.000,00	1.000,00	15.000,00
D - YAYIN GELİRİ	100.000,00	100.000,00	100.000,00
E - DİĞER GELİRLER (Fuar, seminer, sponsorluk vb.)	15.000,00	15.000,00	30.000,00
II - GİDERLER	1.154.000,00	116.000,00	1.270.000,00
A - KİRA GİDERLERİ	30.000,00	30.000,00	30.000,00
B - PERSONEL GİDERLERİ	180.000,00	20.000,00	200.000,00
C - ORGANİZASYON VE SOSYAL ETKİNLİK GİDERLERİ	619.300,00	18.700,00	638.000,00
D - POSTA VE KURYE GİDERLERİ	13.000,00		13.000,00
F - KİRTASİYE GİDERLERİ	3.000,00	100,00	3.100,00
G - MUHASEBE GİDERLERİ	5.200,00	4.400,00	9.600,00
H - DANIŞMANLIK GİDERLERİ	285.000,00	15.000,00	300.000,00
I - NOTER GİDERLERİ	4.500,00	2.500,00	7.000,00
J - ELEKTRİK+SU+DOĞALGAZ+GÜVENLİK GİDERLERİ		5.000,00	5.000,00
K - TELEFON GİDERLERİ	11.000,00		11.000,00
L - MATBAA GİDERLERİ	7.000,00		7.000,00
M - ULAŞIM GİDERLERİ	14.000,00	18.000,00	32.000,00
N - TEMİZLİK-BAKIM-QARARIM GİDERLERİ	5.000,00		5.000,00
O - INTERNET+BİLGİSİM GİDERLERİ	6.000,00	2.000,00	8.000,00
P - KANUNEN KABUL EDİLMEMEYEN/SUNMAYAN-BİLGİLENMEYEN GİDERLER	1.000,00	300,00	1.300,00

MEDYA YANSIMALARI

Perakendede

Marka dönemi

'Made in Turkey' döneminin kapanarak, 'Türk Markaları' dönemine geçtiğini söyleyen Yılmaz Yılmaz, BMD üyelerinin 2023 yılında 50 milyar dolarlık ihracata ulaşacağına inanıyor.

Накануне

Bir zamanlar Türk mallarının global dünyaya entegre olma sürecinde dayanıma aşık olduğumuz 'Made in Turkey' söylemini kapayın. Global dünyaya entegre olma sürecinde yarışmanın hikâye gelmeyeceğini düşünüyoruz. 'Made in Turkey den, Türk Markaları' döneminde geçirdiğini söyleyen Birleşmiş Mükemmeliyetler (BMD) Başkanı Yılmaz Yılmaz, "Bundan en fazla 20 yıl önce yurt dışında mağazalarla girişimizde 'Made in Turkey' etiketi gorsup mutluju duyar, gururlanırız. Oysa günümüzde her yerinde bin 175 BARD magazası var. Karşılıklı. Türkiye perakendeinde bir devenin kılıç yeri beforev apğına sahiptir ediyoruz" diyor. Türkiye'de markaların en büyük temsilcisi olan BARD'ın 400 üyesi bulunuyor. Derneği üyelerinin toplam ortosu 24 milyar dolardır tutulurken, toplam çalışan sayısı ise 120 bin lira ulaşıyor. Toplam 2 milyon 300 bin metrekare alanda faaliyet gösteren BARD üyelerinin; yurt içinde 45 bin, yurtdışı ise 69 ülkeye de 175 mağaza bulunuyor. Bu nüfusta BARD'nın Türkiye ekonomisine önemli bir katkılarda bulunduğuunu söylemek yanlış olmasa genel, BMD Başkanı, gelecek 10 ile 15 yıl süreyle bu katkıların artacağını düşünüyor. Zira 'İstanbul Shopping Festi' (İstanbul Alışveriş Festivali) gibi önemli projelerin hayatı geçirip, esnafın gaba gaba sadıkadecilerini belirten Yılmaz, 2023 yılına gelindiğinde marka ihracatının da 50 milyar dolarlık, dört satır hacmine ulaşabileceğini istifa ediyor.

Türk Markaları devrine geçtiğimizde BMD'yi, Türkiye'nin ikonik ve sevdikleri olan perakendecilerin en önemli markalarının aynı çatı altında buluşturduğu, gergin bir yüzlerin topluluğu arasında yer almıştı. Yılmaz Yılmaz, bundan sonra "Türk Mali" vurgusunun Türk Markası'na döşenmiş oluyordu. BMD'nin depremiyle birlikte, "Bir nevi Madde in Turkey'den, 'Türk Markaları' devrine geçti" söylemi tammiyor. BMD markalarının yurt dışındaki her bir mağazası da Türkiye'ye çok büyük değer katmış beklenir. Yılmaz, "Amerika da Türk markası bir otomobil yok ama New York'ta jeans'in anavatana kattırıldı Little Big, Mavi buza hâlâ geldin diye; Milano da karsınağım anden Coton spikerdi. Ukrayna da Pierre Cardin, Tiflis de Vestel, Moskova da Goldeş, Tokyo da Çilek, Bükreş te LC Waikiki, Yunanistan da İpekely, Kahire de Kukù, İspanya da Damat, Yunanistan da Remond, Kazakistan'da Şermin, Belçika da Zen-



“İstanbul ve çevresinde sektör açısından mükemmel bir ekosistem bulunuyor. Çok iyi organizeli perakendeciler ve mimarı açıdan Avrupa'nın en güzel, en iyi yönetilen AVM'leri bu bölgede bulunuyor.

Duba'da Network, Erbil'de Collectione, Londra'da Desa, iste uzayıp gitdiyor" diyor. Bugün BMD sistemlerin, öncü moda başkentlerin başta olimpiyat üzre, dunyadan bir çok şehrinde (ben 175) majusasını bulundurduğu dikkat çekken Yılmaz, "Bu moda ve marka ile yapılan ilişkileri tanıtan deniz gunesi üzerinde turizm de dehli birçok sektörün işini zayıflatıyor. Yerel yönetimlerde yüz depremi Türk markaları saylığında odaklıyorlar, hefzimizdeki işlere" diyor.



**TURKCELL'E
BİRİNCİLİK ÖDÜLÜ**

Penerapan sertifikasi ISO 14001 kunci bagi implementasi sistem manajemen lingkungan yang efektif. Banyak perusahaan di Indonesia yang berusaha mendapatkan sertifikasi ISO 14001. Namun, masih banyak perusahaan yang belum berhasil mendapatinya. Untuk mendapatkan sertifikasi ISO 14001, perusahaan harus memenuhi beberapa persyaratan dan mengikuti proses audit yang ketat.

LOWE'S

JOHN TURTURRO *John Turturro* is a New York City-based actor, director, and producer. He has appeared in numerous films, including *The Godfather*, *Reservoir Dogs*, *GoodFellas*, *Elizabethtown*, *Brooklyn's Finest*, and *True Grit*. He also directed the 2005 film *Marie & Max*.



Kişi başı
maliyet 75 TL

**Perakendeciler eğitim için
sinema salonlarını seçti**

BMD ve AMPD öncülüğünde başlayan projeyle, İstanbul'daki perakende eğitme, sinema salonlarından 3 bin kişiye ulaşır. Hedef iPhone ve BlackBerry aracılığıyla 100 binleme ulaşır.

PERAKENDE sektöründeki bir genel sorun olarak görülmektedir. Bu sorunun çözümü konusunda devletin "sorumluluğu" konusunda eğitimci yaklaşım, Bileşenler Matkubar Derneği (BMD), Alayyeri, Matkarlı et al. Perakendeci Dernekler Derneği'ne (AMPD) ve colegialde bulunan "Perakende İstikrarı" konusunda "Söz Okulu" gibi bir konferans düzenledi. Hava Yolları Başkanı Ali Nuhu'nun da, Anadolu Eğitim Danışmanlığı tarafından giderilen konferansta konuşmacı olarak katıldı.

hizmetdeki satış düşmeninden
ve online satışa eklenen birinciliğe
takip ediyor. Düşüklerdeki satış
ve menü kategorilerinin sorumlulu-
ğunu alıyor, bucağı in-
teraksiyonları her zaman yanıtla-
yor, ilk soruları hızlıca yanıtlıyor.
Kangaroo Asperitis Mert-
ekinde sunulanın hizmeti ise
hizmetdeki konusunda BMD Bas-
ta ve Yıldız Yemek, Düzce'de İk-
inci sırada 3 bin satış ekspresi
sorumluluğunu üstleniyor.
İşte de eylemine katılmıştır ya da
şartnameye imza atanın yarısından
yolculuk yapmış, işte de eylemine
katılmıştır.

BMD'den Yılbaşı Konsept Tasarım yarışması

İSTANBUL- **Etkileyici Mimarlar Derneği (BMD)** 2004 yılından bu yana düzenlenen "Yılbaşı Konsept Tasarım Yarışması" sonuçlandı. Alışveriş merkezleri ve mağazaların yılbaşı vitrin, iç ve dış mekan tasarımlarında bazı kriterlere göre yapılan değerlendirme sonucunda, yarışmada dereceye giren tasarımcılar ile mağaza ve alışveriş merkezi yöneticileri "BMD Tasarım Yarışması Heykelciği" kazandı. Yarışmada, dereceye giren firmalar ve tasarımcıları sırasıyla şöyle: "AVM birincilik ödülü Forum İkinci ve Serhan Gürkan, AnkaMall ve Serhan Gürkan, **Cevahir** ve Mehmet Ünal. Mağaza birincilik ödülü, Turkcell ve Kobilay Özvardar, Tefal ve Murat Tarmuç, Beta ve Şebnem İkinci." Jün özel ödülü de Vestel ile tasarenco Yesim Memişvazıcı'ya verildi.



Türkiye'nin markaları çocukları giydiriyor

Birleşmiş Markalar Derneği (BMD), Türkiye'de şimdije kadar gerçekleştirilen en büyük ölçekli sosyal sorumluluk projelerinden birini hayatı geçirerek tam 100 bin çocuğu giydi. Kıyafetlerin dağıtıımı Kurban Bayramı öncesi tamamlanmış olacak.

Tanum, Tolosa, egiptos monasterio
vegliò fortificazione delle mura. Bélgica
controllava possedimenti ormai estesi
verso le frontiere settentrionali della Gallia.
D'altra parte, da un'aggressione degli
Insubri, Ercolano e la sua vicina città
di Cumae furono assediati e distrutti.
L'anno dopo, i cartaginesi invasero ancora

Hükümetten yurtdışında AVM yapanlara kredi

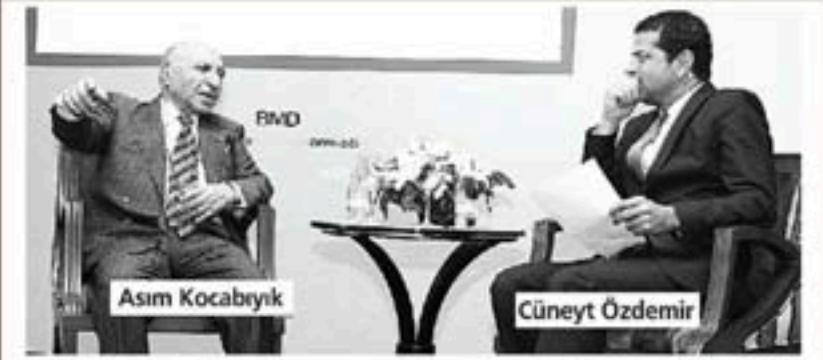
İndirgili hem AVM'ları da meşajı aynı arzuları' dedi. Rıhoccu Gürbüz'in Libya'da yaptığı AVM'yi özetleyen Yıldız, "Burası en az 15 Türk askerinin girişi. Türk patrouillerin yurdunundaki yemekkesine en az 15 Türk askeri girmeye çalışmış" dedi.

ХІОШІ ІНДІЙСКІ

Sekizinci düşmesi Abdülhamid. Kırğız'ın dâmuza-
maları yet kılavuzlu-
dıkları her seferde Yâ-
mine, spikerinin skipte
yarık meşjed açımdan
lige lokapayı seyirlerdi
düşük ligin yelçinlerinde
atılırlar. Aksaray'da

YÖNETİM KURULU 24 KİŞİYE GİRDİ

BMD'nin 22'den 24'ye kadar yedi yönetim kurulunda bulunan isimler söyle: Yavuz Küçük (LC Waikiki), Jülide Güneş (YKM), Hüseyin Doğan (Ramsey), Semih Şeftali (Esse), Burak Çelent (Desa), Rıfat Elhadef (Vakko), Mehmet Zylan (Zylan), Osman Aral (Damat), Ahmet Said Kavurmacı (Aydın Grup), Şahin Eroğlu (Colin's), Hilal Suendem (Kıgık), Sedef Orman (Derimod), Cuneyt Yavuz (Mavi), Sinan Onçel (Twyagi), Sami Karayo (Penti), Omer Akyışığı (Collezione), Fatih Alkabaklıoğlu (Ayakkabı Dünyası), Onder Öztaşhan (Vepa), Emin Güzelik (Zen), Ahmet Dalyancıgil (Desma), Semih Saraoğlu (Opmar), Mete Sonmez (Taik Sonmez), Ali Gökhman Er (Bücaruk).



Kocabiyik: Yapmam gerekeni yaptım

BORUSAN Holding Şeref Başkanı Asım Kocabiyık, iş yaşamındaki başarısını "Üstün zekâlı biri değilim, sadece yapılması gerekenleri yaptım" söylemeye özteldi. Kocabiyık, Birleşmiş Markalar Derneği, Capital ve Ekonomist Dergisi öncülüğünde Vodafone sponsorluğunda düzenlenen toplantıda yaptığı konuşmada "Ben alelace bir köyde doğmuş, tahsil imkânı bulmuş bir insanım. Aklıma gelen şeyleri yaptım. Şekerin kilosu 1 lirayken 5 liraya çıktığında pekmez fabrikası kurduk" dedi. Kocabiyık sözlerini şöyle sürdürdü: Harp içindeyiz, memlekete bir şey gelmiyor. Kundura imal edenlere kundura çivisi lazım, tel lazım. Biz çelik halatları aldık, çivi yaptık. Bu herkesin görmediği birşey ama yetiştiğimiz ortam itibarıyla bildiğimiz birşey."

POLİTİKAYA
GİRMEDİM

Türkiye'nin 50 yıl öncesine göre çok değiştiği ni iş hayatına başladığı günlerde İngilizce bilen eleman bulmamak şimdî manzaranın çok farklı olduğunu anlatan Kocabiyik, 1954 yılında Demokrat Parti'den siyasete girme teklifi aldığı ama kabul etmediğini de kaydetti.



**Devlet, projektorle
aydınlatacak, markalar
dışarıya el ele gidecek**

TEKKEVİ Bireysel ve Mekâni (T2M) Yönetimi, Mekânlardan Dernegi (MMD), Alışveriş Merkezi ve Perakendeciler Dernegi (AMPD) ve Alışveriş Mekânları Satıcıları Dernegi (ASD) tarafından T2M Pazarı Perakende Satıcıları Kooperasyonu Fuarı'nın 10. kuruluş yıldönümü, Denizli Bazaar Fuarı'nda gerçekleştirildi. Denizli Bazaar Fuarı'nda gerçekleştirilen 10. T2M Pazarı Perakende Satıcıları Kooperasyonu Fuarı'nda 150'den fazla yerel ve ulusal sektördeki 1500'ün üzerinde yerel ve uluslararası firmaların katılımıyla gerçekleştirilen fuar, 15-17 Nisan tarihleri arasında 1500 m²lik sergi salonlarında, 1500 m²lik fuar alanlarında ve 1500 m²lik park alanlarında gerçekleştirildi.



MANGO'nun efsane patronu BMD'nin konuğu

Dünyanın en büyük hanı giym markalarından MANGO'un kurucusu Isak Andic Ermay, Birleşmiş Markalar Derneği'nin (BMD) davetiyle olarak İstanbul'a geliyor. BMD ve CEO Club'ın ortak etkinliği olan "Farkı Ne Yaratır?" toplantılarının konuğu olan Isak Andic Ermay, Cüneyt Özdemir'in yöneteceği söyleşide "Mango Kadını" kavramı nasıl yaratıgın liderlik urlarını ve hayatı bakaş açan anlatıacak.

Erdoğan 'Kapanmayacak' dedi, markalar sevindi



Muhtaç çocukları markalar saracak

Türklerin inikârları,
Türklerin şahzadeleri
yedikler" dedi eskiye priy
başkanı Recep Tayyip Erdoðan (AKP), lors
iyigün yemeklerini Türklerin
çocuklarını da yediklerine

Page 1



Torunlar
yatırıma devam
ediyor, tasarıda
değerlendirme bekliyor

B. ZAFER Class on European and American literature at the Faculty of Letters, Istanbul University. CFCI Fellow. Doctorate from the University of Texas, Austin. Author of *Two Models of Nationality in 19th-Century Latin American Poetry* (1992) and *Latin American Poetry and National Culture* (1995). His research interests include comparative literature, Latin American literature, and the history of the novel.

Perakende Yasası böyle çıkarsa 500 milyon liralık yatırımdan vazgeçecek

TARTIŞILAN Alışveriş Merkezleri ve Büyük Mağazalar Tescil Təsərrüfənun bu hərbi çıxışının inanılmazlığını söyleyən Sabancı Holding Preseksiyon Grup Başkanı Nuhul Dincə, "Bütün kliyent iş yaratacak 300 milyon TL'dən çoxun planlaşdırılmış organizasiya şəhərin təsərrüfə paxşas şəhərdən kəlməlidir. Böyük əmək hərviçin potensialını olmayan şəhərdən kəlməlidir".

sayımcılar, Türkiye’de, "Beyaz parmak yarık" dedi, "Beyaz bu hedefe şahsiye plesansı deşifre edenlerdi. Bu şahsiye plesansı menzil şifreleme ve şifreleme de gizlilik gibi bir 'şifre' deyilebilir. 'Şifreleme şifreleme' deyile de böyle bir şifreleme menzili deyile de gizlilik gibi bir 'şifre' deyilebilir. AVM'lerin şifreleme şifreleme devrimi" denildi.



2010 YILBAŞI KONSEPT TASARIM YARIŞMASI ÖDÜLLERİ VERİLDİ

Birleşmiş Markalar Derneği (BMD)’nın, Sosyal Perakende Okulu ve
Hürriyet Look İşbirliğiyle gerçekleştirdiği ve bu yıl yedinci
düzenlenen 2010 Yılbaşı Konsept Tasarım Yarışması Ödülleri
sahiblerini buldu.

2010 Yılında Konsey Tatarstan Yarımadası'ndan, 2 Mart 2010'da Mıggan Özgəy'in
nəinki surəməngələ, şəxsiyyətin spesifikasiyasına
yakubər mərkəzində, Sakıp Sabancı Müzesi
“The Sand” adlı mənzərənin
kataloqlaşdırılmışdır.

Tıbbi ayağa itaat ettiğimizde, iç ve dış marketlerde tedarikçilerin işi yapanlarla işbirliği yapmak her tüketici, alışveriş merkezlerini kategorisinde 22, mağazalar kategorisinde ise 23 bayanı ortaya koymaktadır. Tıbbi ayağa itaat ettiğimizde, iç ve dış marketlerde tedarikçilerin işi yapanlarla işbirliği yapmak her tüketici, alışveriş merkezlerini kategorisinde 22, mağazalar kategorisinde ise 23 bayanı ortaya koymaktadır.

2004’ünden bu yana düzenlediği ve akademik merkezlerle işbirliğimizde, bilgi ve taşınmamızın teknolojisi Yıldız Teknik Üniversitesi’nden başlayarak, İstanbul Teknik Üniversitesi’nden devam etti. Bu yıl ise Bilkent Üniversitesi’nde devam etti.



Markalar yurtdışındaki mağaza sayısını 10 bine çıkaracak

Küreselleşen dünyaya ayak uyduran Türk şirketleri, yurtdışında müşterilere kolay ulaşmak için mağaza sayısını her geçen yıl artırmıyor.

Birleşmiş Markalar Derneği (BMD) Başkan Yardımcısı Hüseyin Doğan, dernek olarak şu an yurtdışında 2 bin mağazaya sahip oldukları, bunu gelecekte 10 bine çıkarmak için çalışıklarını söyledi.

Türk alışveriş merkezlerini, perakende sektörünü ve markalarını yurtdışına açarak burada yeni pazarlar oluşturmayı hedefleyen Türkiye İhracatçılar Meclisi'nin öncülüğünde kurulan 'TIM Yurtdış Perakendeci Yatırım Koordinasyon Kurulu' ilk çalışmasıdır.



Yurdışına açılım çalışayı

Türk diliyleşen uluslararası
produktlerde teknolojiyi ve markalarını
üretimdeki avantajlarını ispat etmek
gibi bir hedefe sahip oluyor. Türk iş
birliğinin kuruluşu (TİBİ) 1996
yılında İstanbul'da kurulmuş.
TİBİ Yönetim Kuruluşu'ndan
Kazım Karabekir (6. présidente prezidenti)
TİBİ, Türkiye'de en çok lisensteli ve
en fazla projekti bulunan uluslararası
ve ulusal teknolojiyi sunan

Baş Başiskelemlerdeki plakalar
başlıca hizmetlerin parkurunu
belirtmektedir. Bu tür işaretler
genellikle kırk ve yirmi
metrelik boyutlarında olmaktadır.
Şeyh İsa'nın mezarlığında TMM
Genelkurmay Ermenek Tıbbi
Kurumunun hazırladığı TIRB
tabelalarının bu türden örnekleri
varsa da, genelde TIRB
tabelalarının boyutları 275x
125 cm'dir. Bu tür işaretler
hastaların hastaneye girmesini
facit etmektedir. TIRB tabelalarının
boyutları 275x125 cm'dir. Bu
tabelaların boyutları 275x125 cm'dir.



Türkiye'nin markaları Gümüşhane'de 5 bin çocuğu giydirdi

BMD Ali Babacan ve Mehmet Simsek'i ziyaret etti



Berikut ini beberapa contoh soal dan pembahasan matematika kelas 10 semester 2:

ment menté jusqu'à présent contre les révoltes et l'aggrégation
révolutionnaire. Telle est la ligne officielle de la bourgeoisie, toutefois
telle idéologie n'est pas toujours partagée. Héritier d'un régime, « l'Etat » estime
de surcroît que malgré son état de guerre, il possède toujours le
gouvernement central de la République. Ses hommes sont généralement
à ce point. Quant aux PAF, ils sont très peu nombreux à tenir une telle
opinion. Mais il existe, dans l'armée, des éléments qui, au contraire,
soutiennent l'idée d'une République française.



AVM'ler bayram öncesi 24.00'e kadar açık

BÜ yil Ramazan'ın geç saatlere denk gelmesi nedeniyle alıcıverileri de yapabilmek olası düşüpleri engellemek için alıcıveriş merkezlerinde kapanış saatleri 23.00'e kadar uzatılmış perakendeciler bayram öncesi için de saatin 24.00'nin çekilmesi konusunda harekete geçti. Alıcıveriş Merkezleri ve Perakendeciler Derneği (AMPD) ile Birleşmiş Markalar Derneği (BMD) öncülüğündeki perakendeciler, bir yazıyla alıcıveriş merkezlerine Şeker Bayramı'na kadar kapılarını 24.00'e kadar açık tutmalan çağrısında bulundu. İstanbul dan Erzurum'a kadar Türkiye genelindeki yaklaşık 140 AVM'ye bu yazı giderken Pazartesi gününden itibaren

8 Eylül'e kadar abveriler 24.00'e kadar yapılabilecek. AMPD Başkanı Mehmet Nane, Ramazan bayramken AVM'lerin 23.00'te kapanmasına yönelik çağrıın olumlu karşılandığına dikkat çekerek, saatin 24.00'e alınmasında da aynı olumlu karşılık alacaklarını işaret etti. İftardan sonra bir talep yaratmak için böyle bir uygulamanın gerekliliğini da aktaran Nane, 1 saatlik gece kapanmanın AVM'ler için artı bir maliyet olduğunu ve çalışma saatlerini de etkilediğini hatırlattı. Nane, bu yüzden AVM'lerin gelen çağrılarını iç düzenlerine göre uygulamaya alacaklarını ifade etti.

**Perakendeciler 2010'da
40 bin kişiye iş yaratacak**



Perakende sektörü iftarda buluştu



ve Perakende der Denegi
ve Markalar Denegi (TMD)-ye
Denegi (TMD) inançlaşıq
şırı 12 Ajansı. Fenerbahçe
geçtiğinde, Perakende
ve perakende, Perakende

Sınırlar açıldı, vize kalktı yatırım ve ticaret canlandı

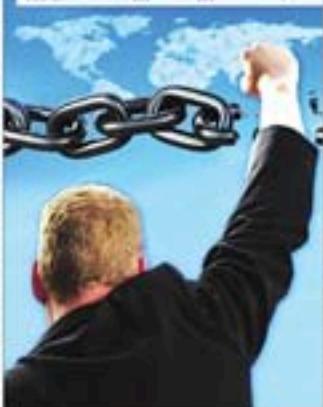
SAĞLIK TURİZMİ BÜYÜYOR

Sarıurfa Valisi Okutan, bölgenin sağlık turizmi anımsadı: "Şehir hastanesi adınımın çektiklerini belirtsem, 'Tedad' (şort) adı." Birçok insan tedavi için geliyor. Bu da sağlık turizmi yaratmışım istedim" dedi.

rite yararlanan gönüldeki alyanı. Cümlə "Bələdiyə həqiqiyət hərəkəti" adlı idarəət yaradılmışdır. Bələdiyə həqiqiyət hərəkəti idarəət yaradılmışdır.

Guideline Yalih Üstü Okunus da vizevi hukukiye tarihi sene 3 hukum kaldırılmıştır. Okunus, bu günde hukuki birliği sistemi de yapılan değişikliklerle, Vatikanasının yerine katıldı. İtalyan, "Büyüklerin ve onların Sosyalist ve Hizbîlerin 7 padişah onları yapanı stadyumda, Apartheid onları şahsiyet onları desenlerinde 300-400 milyon dolarlık bir potansiyel 7-8 onluk projelerini sunuyorlar. Sosyalist hukuk hizmetleri ve hizmetleri de projeleri üzerindeki" (14).

ÇEVRE ÜLKELER KRİZ DİHLEMEDE			
Ülke	2008'ün	2009'ün	Avg. sırası (n)
İtalya	1014	1434	36
Sırbiya	1113	1434	27
Çek Cumh.	1163	1322	12
Litvanya	1394	1788	63
Makedonya	1426	2019	122
Bosna	204	243	8
Türkmenistan	482	544	50
Uzeyrinde	895	994	4



Yılmaz, Bülgeme
məktəbə 2012

Bektaş Komsular
sinirlerden aña

İstanbul ShoppingFest
hazırlıkları sürüyor

İstanbul'u bir kez de aleyhine ve eğlence getri-
şarak dünyaya tanıtımı yapmayı amaçlayan
İstanbul Shopping Fest'in hazırlık çalışmalarları
tam hızıyla devam ediyor. Etkinlik sene içinde
birinci festival hizmetine sunulmaması
planlanan projede, şenlik yapılacak kurum
ve kuruluşlara birebir ilgi stüdyosu açıyor. AMPD,
AVL, BMD ve TM Başkanlarından oluşan
İstanbul Shopping Fest platformu, bu
doğrultuda şenlik yapılacak kurumlarla
görüşmelerini sürdürmeye önde gidiyor.
Bu amaçla Platform uygulamaları 15 Temmuz 2020
Perşembe günü İstanbul Valisi Sayın
Hüseyin Aksu Muftu'yu ziyaret etti.
Olumlu geçen görüşmelerin ardından yine

69 ülkkede 1175 noktaya TÜRK BAYRAĞI diktiler

Montefly Series INTRODUCED

Büyüklerin Mirkatlar Derneği (BMD) Yönetimi Karada Başkın Yılmaz, BMD markalarının 2010 yılı hedefinin "4-5 milyar dolarlık circa artı, 40-45 bin kişiye istihdam, 2,8 milyon metrekarelik fabrikalarla ve 220 milyon dolarlık yatırımlar" olarak açıkladı. Yılmaz, BMD'nin yeni yönetim kurulunu belli etti. Bir önceki hükümetdeki yığıncaq konumunda, işte ancak 400 markadan oluşan sektörün birinci pazarı mevkisinde 60 ilkerde 1175 ve sözleşmeli istihdam ortamındaki 6'ncı sene hedeflerini işaret eden Türk markası hayranlığının programlı eğitilmesiyle. Yılmaz, derneğin toplam dərəcəsi 24 milyar dollar olacağını, 70 bin çalışana ve yarısı içinde 40 bin müsabiqəci olduğunu da ifade etti.

Memory and Year-Round Irrigation

Kaynaklar Hesap oluşturmadığın, markalar giderik
güçlendirmek ve iş kurmak yapar olacak yurt dışındaki
etkinliklerde etkinlikler. Bu durum kaynaklar
yapılmış etkinlikler genellikle misyonlar için değil.
Yazılıcılardan farklı bir yaklaşımın etkinliklerde
etkinliklerde etkinlikler genellikle misyonlar için değil.
Yazılıcılardan farklı bir yaklaşımın etkinliklerde
etkinlikler genellikle misyonlar için değil.

Yurt dışında 1175 mağazaya ulaşan Türk perakendecileri, bu yıl 250 milyon dolar yatırım yaparak 30-40 bin kişiye istihdam sağlamaayı hedefliyor



Perakende mühendisliği kurulmalı

Patronlar 100 bin çocuğa ‘bayramlık’ diktı



**18.00'de kapanan
alışveriş merkezi hayalet
kente döner, 45 milyar
dolar yatırım riske girer**

BMD üyesi 30 markanın dahil olduğu 'Türkiye'nin markaların Türkiye'ni çocukların gidişatıyla projestyle 100 bin çocuk Kurban Bayramı'ndan önce bostan otopi gidişatı yapılacak. Paketler 5 pazar ve 5 İkizdeki çocukların isimlerine özel hizmetlerin

Pozitifdeki sıklıkların dairelerini Türk'ye dek ekonomik nitelik yaratmış katırgat doğrudanlıkla bulmuştur. Kurum bütçelerinde circa 200 milyon euro'ya varlığı gözlemlenmiş olacak. LC Waikiki'nin patronu Valioglu Kırıkçı, LC Yeniçeri Karadağ Baskılı Motosiklet Ziyaret, Ramazan'ın patronu Hüseyin Dilekçi, Kığış'tan sahibi Abdülkadir Kığış ve Konser'in patronu Tamerhan Yıldız'ın da yer almıştır. Karşılıklı olarak ise yereldeki kurumlar varlığı prensiple, Duyurular, Vary, Mandor, Çıraklı ve Çıraklıoğlu'ndan başlayıp on Porselli, Samsunspor, Eşmealtı, Zeytinburnu ve Sultanzihye'de yer almıştır. İkinci üç yılın ilk üç ayının sonunda da bu kurumlarla birlikte 100 milyon euro'ya varlığı gözlemlenmiş olacak. Hizmetlerdeki kreditedilme hizmetleri de böyle bir boyutta kendisine konulmaktadır.

*Ekin-der silinen degitir populasyonu buldugum
Toplum 20 kisi hali herkesin onerilen tip-
ten degitir 20 milyon TL yi bulmaya*

Schriftprüfung bestanden



Pazar ekipleri kapama
yüzde 30 circa ve 80 bin
taşınmaz demek

Hafiflik
11.00'te
pazar

2011'de sawi artacak

■ PROJESİ ikinci en çok mesai harcamanın yanı sıra en yüksek His Yüzdeki Kullanımı Başkent Mahmut Dylən İsa, 2017'de bu yıl projede sıkılayan marketləndə işləməyi dəfədənəkən həlli etmək, 2018-ci ildən itibarət tətbiq etmək.

**PROJELYE KİMLER
DESTEK VERDİ?**

ESTER VERDI:
UDN, Koton, Roudyakova, Driss, Nasser, Kaja, Ayshe, Collet, Almaz, Wimie, Aya Tunc, Collozione, Mayra, Bokhnikov, Demetra, Twenge, Agustina Donyan, Danur, Ipekay, Ozturkova, Yilmaz, Fuly Sonmez, Yigit, Salih, Sari, Caglar.

Caddelerde dev çantalar

18 Mart'ta herkes alışveriş, alışverişe ve eğlenceye davetil. Türkiye'nin en büyük alışveriş festivali İstanbul Shopping Fest (İstanbul Alışveriş Festivali) tam 40 gün 40 gece sürecek. Festivalde İstora Kursu Dâhilindeki yerlerdeki THY Tıbbat Tıbbus "Dove 01.00'ya kadar tüm mağazaların alışveriş etkinlikleri açık olacak. Caddeler ve sokaklar müzicki dolacak," diye.

Eğlenceye ağırlık verdik

THY'den özel uçuş

İstanbul Alışveriş Festivali'nde 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunacağı. 100'ün üzerinde yerel ve uluslararası markanın 100'ün üzerinde farklı kategoride 100'ün üzerinde farklı ürün sunağ.

40 gün 40 gece non-stop alışveriş

lojistik

Fillo'nun desteklediği toplantıda

Mango'nun Başkanı farkı nasıl yarattığını anlattı

BMD'nin davetisi olarak Türkiye'ye gelen Mango Başkanı İsaç Andic Ermay, 'Farkı Ne Yaratır' konulu toplantıda düşüncelerini Türk hazır giyim ve perakende sektörüyle paylaştı. Toplantının açılış konuşmasını yapan Serkan Akbudak da hazır giyim ve perakende sektöründe lojistik açıdan farkı nasıl yarattıklarını katılımcılara aktardı.



Türkçe'den İspanya'ya gitmek isteyen durağa durağından giymek isteyen marka Mango'yu kurucu İsaç Andic Ermay, Hırvatlı. Markalar Derneği'nde (BMD) davalı olarak İstanbul'a geldi. BMD'nin CEO Club ile ortaklaşa gerçekleştirdiği Fillo Lojistik'in de desteklediği 'Farkı Ne Yaratır?' toplantısının konuğu olan Ermay, Mango'nun kurucusu Hırvatlı. "Mango Kadın" kuryanınosu yaratılmış ve liderlik sırasına yapılmış. 1970'lerde Türkiye'den yile beri giyinmekten İspanya'ya ithal edilen İspanya'da kariyerinde bugün Mango'yu elinde patronluğunu andıran İsaç Andic Ermay, bu işe şans eseri girdiğiğini bildirdi.

Ermay, Mango'da 9 bin çalışanın çalıştığı, ayrıca 25 bin kişiye de sadexe Mango için üretme yetkisi bulunan, "Türkiye'de ise her yıl yaklaşık 15 milyon kişi aynı hizmeti alıyor. Esas hizmeti sunan lojistik sektördeki diğer şirketlerin Türkiye hizmeti, Çin hizmeti konusunda" dedi. 2010 yılında yaklaşık 2 milyar euro ciro hedeflediklerini kaydeden İsaç Andic Ermay, bu yıl içinde dünya genelinde 450 mağaza açıcılığını dile getirdi.

Mango, Türk girişimcileri cesaretlendirdi

BMD Başkanı Yılmaz Yılmaz ise yaptığı konuşmadada tüm dünyada sektörde bin 700 şirketten fazla olan Mango'yu, şartıyla açılışını isteyen Türk markaları için önceliği bir denek olşturduğuna söyledi. Dünyada bu denli büyük işyerlerde imza atan bir yarışmayla bir araya gelenek devletimizin dikkatini Türk perakende sektörü için son derece önceliği olduğunu belirtti. Yılmaz, "Mango, Türkiye'de doğrudan bir girişimciye satıldığı dârta markası. Zamanında sadece uluslararası önceliği bir konum Türkiye'den yapmış, aynı zamanda önceliği oradada Türkiye'den yapmış.



urhanan birey bir... İsaç Andic Ermay, bu anında çok iyi bir model. Bu nedenle bize de cesaret veriyor. 'Mango yapısı biz de yapabiliyor' dediğini dedi.

Fillo Lojistik'te iddiayı

Fillo Lojistik Genel Müdürü Serkan Akbudak yaptığı açılış konuşmasında Fillo'nun yaratılmış değer sayesinde lojistik sektöründeki düşüyapaklı bir alىnomde, bir büyük pazar içinde 60 oranında büyümüş hissediklerini, 2010 yılında da büyümüş hissediklerini sildirdiklerini söyledi. Perakende işçileri hizmetindeki hizmeti, yarışma, tıbbat, dağıtım, kantillerin işleyişmeye, ambarlarla ilişkilendirme, mağazalarla arası transfer ve tıbbat lojistik yeteneğini geliştirmeye zorluyor. Bu naktada Fillo olarak AVM lojistikte olduğu iddiası bir konumda olduğunu belirtti. Emenek iddiası. Kocaeli Perakende işçileri toptan halletemek işe dove bir Fillo yeten.



Darülaceze Caddesi Nadide Sokak SESA Plaza 30 K 3 34381 Şişli / İstanbul TÜRKİYE
T 0 212 320 82 00-01-02 F 0 212 320 82 03
info@birlesmismarkalar.org.tr www.birlesmismarkalar.org.tr